

UNIVERSIDAD NACIONAL DE SAN CRISTÓBAL DE HUAMANGA

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y

CONTABLES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA



**“GESTIÓN FINANCIERA Y LA RENTABILIDAD DE LAS CLÍNICAS DE LA
PROVINCIA DE HUAMANGA, 2015-2017”**

TESIS

PARA OPTAR EL TÍTULO DE CONTADORA PÚBLICA

PRESENTADO POR:

Bach. Tania Sulma AYALA FARFÁN

Bach. Dennis Melissa CÁRDENAS QUISPE

Asesor:

CPC. Luis Renán HUAMÁN MEJÍA

AYACUCHO - PERU

2018

A Dios por estar siempre presente guiándome en el camino diario de la vida, Por ofrecerme la familia que tengo.

A mis padres por siempre estar orientándome y enseñándome e inculcarme los valores que como persona y familia siempre practicamos, de igual modo a mis hermanos por su apoyo incondicional, por estar siempre ahí, animándome a seguir pues gracias a ellos estoy aquí.

A mis maestros por sus enseñanzas recibidas en las aulas universitarias.

Tania A.F.

A mis padres por forjarme como la persona que soy, por su apoyo amor y comprensión, muchos de mis logros se los debo a ustedes entre las cuales este, me formaron con reglas y algunas libertades y sobre todo me motivaron constantemente para alcanzar mis anhelos.

A mis hermanos, familiares, amigos y personas especiales en mi vida que forman parte de mi vida, no podría sentirme más aminorado con la confianza puesta en mi persona, especialmente cuando he contado con su mejor apoyo desde que tengo memoria.

Dennis C.Q.

INDICE:

RESUMEN.....	8
ABSTRACT	9
INTRODUCCIÓN.....	10
I. REVISION DE LITERATURA	14
1.1. MARCO HISTÓRICO	14
1.2. SISTEMA TEÓRICO.....	15
1.2.1. GESTIÓN FINANCIERA	15
1.2.2. RENTABILIDAD.....	21
1.3. MARCO CONCEPTUAL.....	28
1.4. MARCO REFERENCIAL	32
1.5. MARCO LEGAL	36
II. MATERIALES Y METODOS.....	48
2.1. TIPO Y NIVEL DE INVESTIGACIÓN.....	48
2.2. POBLACION Y MUESTRA.....	50
2.3. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN	51
2.4. FUENTES DE INFORMACIÓN	52
2.5. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS.....	53
III RESULTADOS.....	55
3.1 FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD FINANCIERA.....	55
3.1.1. PRUEBA ESTADÍSTICA DE LA HIPÓTESIS	71
3.2 INVERSIÓN Y LA RENTABILIDAD ECONÓMICA.....	74
3.2.1. PRUEBA ESTADÍSTICA DE LA HIPÓTESIS	81
3.3 GESTIÓN FINANCIERA Y RENTABILIDAD.....	84
3.3.1. PRUEBA ESTADÍSTICA DE LA HIPÓTESIS	88
IV DISCUSIÓN DE RESULTADO	91
V CONCLUSIONES.....	98
ANEXOS:.....	104
ANEXO N° 01: MATRIZ DE CONSISTENCIA.....	106
ANEXO N° 02: OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLE.....	107
ANEXO N° 03: ENCUESTA PARA LA TESIS	108
ANEXO N° 04: ESTADOS FINANCIEROS E INDICADORES FINANCIEROS.....	112
ANEXO N° 05: FICHA DE RESUMEN DE LA CLÍNICA MARÍA DEL PILAR	115
ANEXO N° 06: FICHA DE RESUMEN DE LA CLÍNICA NAZARENO	148
ANEXO N° 07: LISTA DE CATEGORIZACIÓN DE LA EPSS SEGÚN DIRESA.....	180

ANEXO N° 08: FOTOS DE LOS AMBIENTES Y ESPACIOS	182
--	-----

INDICE DE CUADROS Y GRÁFICOS

Cuadro N° 01: Fuente de financiamiento con el que cuenta la clínica.	55
Gráfico N° 01: Fuente de financiamiento con el que cuenta la clínica.	55
Cuadro N° 02: Entidad financiera de la que obtuvo los préstamos.	56
Gráfico N° 02: Entidad financiera de la que obtuvo los préstamos.	56
Cuadro N° 03: Detalle del último financiamiento obtenido.....	57
Cuadro N° 04: Análisis del financiamiento total de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	57
Gráfico N° 03: Análisis del financiamiento total de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.	58
Cuadro N° 05: Detalle del financiamiento interno y externo de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	59
Gráfico N° 04: Detalle del financiamiento interno y externo de las clínicas	59
Cuadro N° 06: Detalle de la variación porcentual del financiamiento interno y externo de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	60
Gráfico N° 05: Variación porcentual del financiamiento interno y externo de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.	61
Cuadro N° 07: Resumen de las ventas del 2015-2017.....	62
Gráfico N° 06: Resumen de las ventas del 2015-2017.....	62
Cuadro N° 08: Utilidades netas del 2015-2017.....	63
Gráfico N° 07: Utilidades netas del 2015-2017.....	63
Cuadro N° 09: Margen de utilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017.....	64
Gráfico N° 08: Margen de utilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017.....	64
Cuadro N° 10: Rotación de los activos 2015-2017.....	65
Gráfico N° 09: Rotación de los activos 2015-2017.....	66
Cuadro N° 11: Apalancamiento del capital propio.....	67
Gráfico N° 10: Apalancamiento del capital propio.....	67
Cuadro N° 12: Índice de la Rentabilidad financiera de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	68
Gráfico N° 11: Índice de la Rentabilidad financiera de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	69

Cuadro N° 13: Análisis comparativo de rentabilidad financiera sin financiamiento externo y rentabilidad financiera con financiamiento externo, de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017	70
Gráfico N° 12: Análisis comparativo de rentabilidad financiera sin financiamiento externo y rentabilidad financiera con financiamiento externo, de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017	70
Cuadro N° 14: Contrastación estadística El financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera.....	73
Cuadro N° 15: En qué fue invertido el crédito financiero que obtuvo la clínica.	74
Gráfico N° 13: En qué fue invertido el crédito financiero que obtuvo la clínica.....	74
Cuadro N° 16: Actividades que realizan y apreciaciones, respecto a sus colaboradores administrativos y asistenciales de las distintas áreas de la clínica.	77
Cuadro N° 17: Detalle de la inversión realizada en bienes de capital, de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.	76
Cuadro N° 18: Resumen de los bienes de capital las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.	77
Cuadro N° 19: Detalle del incremento de los bienes de capital de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017.....	78
Gráfico N° 14: Detalle del incremento de los bienes de capital de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017.....	78
Cuadro N° 20: Cree usted que la rentabilidad de la clínica mejoró por el financiamiento recibido.	79
Cuadro N° 21: Índice de la Rentabilidad económica de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	79
Gráfico N° 15: Índice de la Rentabilidad económica de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.....	80
Cuadro N° 22: Contrastación estadística de la inversión incide directamente en la rentabilidad económica.	83
Cuadro N° 23: Hoja de costos por especialidades.	85
Cuadro N° 24: Detalle de las utilidades generadas por cada una de las clínicas.	87
Gráfico N° 16: Utilidades netas del 2015-2017.....	87
Cuadro N° 25: Contrastación estadística de la gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas.	89

AGRADECIMIENTOS

A la Universidad Nacional de San Cristóbal de Huamanga, por cobijarnos en sus magnas aulas durante los años de nuestra etapa universitaria.

A la Escuela Profesional de Contabilidad y Auditoría, a cada uno de los docentes, nuestro más sincero agradecimiento por formarnos como profesionales de bien por su valioso apoyo desinteresado, permanente enseñanza y orientación contribuyendo en nuestra formación académica y por habernos brindado todos los conocimientos adquiridos durante toda nuestra vida universitaria.

Al CPC Luis Renán Huamán Mejía, por su apoyo, amistad, asesoramiento y valiosa orientación en la realización del presente trabajo de investigación, como asesor de la presente Tesis que hizo posible la culminación de este trabajo.

A los jurados Dr. Jorge Uribarri Urbina, Mg. Luz Eliana Quispe Quintana y CPC Yon Ciro Ezcurra Ramírez, por toda la colaboración brindada en la elaboración y revisión del trabajo de investigación.

A los administradores y colaboradores de las Clínicas de la provincia de Huamanga, por su colaboración y facilidades brindadas en lo referente a información y documentación para el desarrollo de la tesis.

A nuestros padres, hermanos por su apoyo incondicional en cada una de la etapa de nuestras vidas y formar parte de ella.

RESUMEN

La investigación titulada **GESTIÓN FINANCIERA Y LA RENTABILIDAD DE LAS CLÍNICAS DE LA PROVINCIA DE HUAMANGA, 2015-2017**. Tuvo como objetivo general, analizar la influencia de la gestión financiera en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017. Haciendo un análisis del financiamiento e inversión que las clínicas realizaron durante los periodos de investigación, para poder obtener dicha rentabilidad en cada periodo.

La investigación fue de tipo aplicada, descriptivo y correlacional; para el recojo de información se aplicó la encuesta, entrevista y análisis documental, tales como: reportes de ingresos, egresos, registros de compras; para la elaboración de los estados de costos y los estados financieros; con la finalidad de recopilar información relevante y necesaria, para así poder analizar la gestión financiera y su influencia en la rentabilidad.

A partir de los resultados obtenidos se pudo apreciar que la gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017, ya que se apreció como incrementó la rentabilidad de las clínicas en los periodos que realizaron una mejor gestión financiera a partir del financiamiento e inversión. Finalmente concluimos que, para que las clínicas sean rentables es indispensable aplicar una eficiente gestión financiera mediante el financiamiento e inversión en activos, que sean necesarios e indispensables para una mejor prestación de servicios.

PALABRAS CLAVE: Gestión financiera, financiamiento, inversión, rentabilidad.

ABSTRACT

The research entitled FINANCIAL MANAGEMENT AND PROFITABILITY OF THE CLINICS OF THE PROVINCE OF HUAMANGA, 2015-2017. Its general objective was to analyze the influence of financial management on the profitability of clinics in the province of Huamanga. Making an analysis of the financing and investment that these clinics made during those years to be able to obtain said profitability in each period.

The research was of applied, descriptive and correlational type; for the collection of information, the survey, interview and documentary analysis were applied, such as: income reports, expenditures, purchase records; for the preparation of cost statements, financial statements and financial ratios; with the purpose of gathering relevant and necessary information, in order to analyze financial management and its influence on profitability.

From the results obtained it was possible to appreciate that the financial management directly influences the profitability of the clinics of the province of Huamanga, 2015-2017, since it was appreciated how the profitability of the clinics increased in the periods that they performed a good management financing from financing and investment. Finally, we conclude that in order for clinics to be profitable, it is essential to apply efficient financial management based on financing and investment in the assets that are necessary and indispensable for a better provision of services.

KEY WORDS: Financial management, financing, investment, profitability.

INTRODUCCIÓN

La salud en el Perú se fundamenta en la Constitución Política del Perú, menciona que todos tienen derecho a la protección de su salud, la del medio familiar y la de la comunidad, así como el deber de contribuir a su promoción y defensa..., pues el estado garantiza el libre acceso a prestaciones de salud y a pensiones a través de entidades públicas, privadas o mixtas... el estado determina la política nacional de salud y a la vez supervisa su aplicación.

La gestión financiera, a través de los años, se ha convertido en una herramienta básica en cualquier empresa, se basa en la administración de recursos que posee la empresa y permite la planeación, organización, dirección y control de los recursos financieros, orientados a la toma de decisiones acertadas, que mejoren los resultados, verificando el cumplimiento de los objetivos planeados.

La rentabilidad es la relación que existe entre la utilidad y la inversión, mide la efectividad de la gerencia de una empresa, demostrada por las utilidades obtenidas de las ventas realizadas y la utilización de las inversiones. Dichas utilidades a su vez, son la conclusión de una gestión competente.

Durante los últimos años las clínicas del sector privado comenzaron a tener una participación cada vez más importante dentro de la sociedad, pues inician a atender la creciente demanda insatisfecha del sector salud, como: hospitales, ESSALUD, postas, Puestos de salud, Centros de Salud, etc. Debido a ello tanto a nivel nacional como local, viene implementándose los servicios de salud, a través de la inversión privada, es así que se está gestionando el funcionamiento de las clínicas, las mismas que producto de continuas quejas de los usuarios frente al servicio otorgado por el sector público, por problemas en cuanto a la forma, tiempo de atención y falta de medicinas, han decidido

acudir a establecimientos privados para ser atendidos, lo que resulta un considerable incremento en la demanda de estas clínicas.

La provincia de Huamanga no es ajeno a como viene brindándose los servicios de salud mediante las clínicas, sin embargo es necesario señalar que la gestión en general, en su mayoría son asumidas por personal de salud, especialmente médicos, de allí que fundamentalmente la gestión financiera, se hace de una manera empírica e improvisada, se observan debilidades en cuanto a la toma de decisiones sobre los problemas administrativos y financieros, debido a que no cuentan con una adecuada estructura organizacional, poseen una improvisada asignación de costos, repercutiendo directamente en la rentabilidad que estos negocios generan.

Debido al desconocimiento en gestión financiera, los propietarios o gestores que vienen a ser grupo de médicos emprendedores con un capital para constituir una empresa, en un inicio el financiamiento lo realizaron con sus propios aportes que invirtieron en equipos médicos básicos, pero a la fecha no analizan la importancia del financiamiento, financiamiento que puede ser interno o externo que se verá reflejado en la rentabilidad financiera.

Estas clínicas tampoco cuentan con planes de inversión, políticas de mejora e innovación no cumplen con las expectativas de los pacientes que acuden a estos establecimientos, pues cuentan con ambientes, espacios e instalaciones improvisadas, que no cumplen con las medidas de seguridad exigidas por defensa civil y los pocos equipos médicos que poseen se encuentran ya desfasados. Esta falta de inversión repercute directamente en la rentabilidad económica e imposibilita nuevas inversiones de las. Frente a los acontecimientos mencionados, es que se elaboró el presente trabajo de investigación, a fin de evidenciar si la gestión financiera influye en la Rentabilidad de las clínicas de la

provincia de Huamanga, a través de un análisis de los estados financieros, a partir de una correcta asignación de costos de los servicios prestados en cada área o especialidad, mediante el uso de los indicadores financieros y así poder facilitar la toma de decisiones sobre financiamiento, inversiones y otras cuestiones próximas, para así poder ser mucho más rentables estas clínicas.

A partir de la problemática descrita se formuló como problema principal:

¿Cómo la gestión financiera influye en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017?

De la misma manera se formularon los siguientes problemas específicos:

-¿De qué manera el financiamiento influye en la rentabilidad financiera (ROE)?

-¿De qué manera la inversión incide en la rentabilidad económica (ROA)?

Para dar solución a los problemas planteados se analizó la gestión financiera que desarrollaron cada una de las clínicas; para así poder determinar la influencia de la gestión financiera en la rentabilidad de estas.

También se planteó como objetivo general de la investigación analizar como la gestión financiera influye en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.

Así mismo se plantearon los siguientes objetivos específicos:

-Analizar de qué manera el financiamiento influye en la rentabilidad financiera.

-Analizar de qué manera la inversión incide en la rentabilidad económica.

A partir de los problemas planteados y los objetivos establecidos, se plantea como hipótesis general:

La gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.

Del mismo modo se plantearon las hipótesis específicas:

-El financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera.

-La inversión incide directamente en la rentabilidad económica.

I. REVISION DE LITERATURA

1.1. MARCO HISTÓRICO

El concepto de clínica es muy antiguo, sufriendo un proceso evolutivo que ha continuado a lo largo de la historia, recibiendo un importante impulso en su desarrollo inicial con los médicos griegos como Hipócrates en el siglo V antes de Cristo y luego en la Edad Media y en el Renacimiento, fundamentalmente en los asilos u hosterías, después hospitales para desposeídos, enfermos y ancianos abandonados en Holanda, Francia e Italia.

El referente histórico sobre movimientos de creación de cátedras e institutos clínicos data de los siglos XVII y XVIII en toda Europa, en donde la enfermedad se presenta al observador de acuerdo con síntomas y signos. Los unos y los otros se distinguen por su valor semántico, así como por su morfología. En esa etapa, la relación entre el clínico y el enfermo era directa, por lo que las habilidades del explorador, su inteligencia, sus destrezas motoras y sensitivas y unos pocos instrumentos, con los que se obtenían los resultados finales para la elaboración del diagnóstico a la par del lecho del enfermo.

Esta situación se mantuvo casi inalterable hasta después de la Segunda Guerra Mundial, cambio relacionado con el rápido desarrollo tecnológico de la segunda mitad del siglo pasado. El desarrollo tecnológico favoreció una mayor sensibilidad y especificidad en el diagnóstico, dando lugar a un gran número de nuevas enfermedades, únicamente identificables gracias a equipos y pruebas de laboratorio sofisticados.

1.2. SISTEMA TEÓRICO

1.2.1. GESTIÓN FINANCIERA

Según Torre (2010), Se denomina gestión financiera (o gestión de movimiento de fondos) a todos los procesos que consisten en conseguir, mantener y utilizar dinero, sea físico (billetes y monedas) o a través de otros instrumentos, como cheques y tarjetas de crédito. La gestión financiera es la que convierte en realidad a la visión y misión en operaciones monetarias.

La Gestión Financiera, comprende el manejo de las finanzas de un negocio: Los gerentes financieros – personas que se encargan de administrar la parte financiera de una firma de negocios - desarrollan varias tareas. Ellos se ocupan de analizar y pronosticar las finanzas; medir el riesgo; evaluar las oportunidades de inversión; decidir qué montos, dónde y cuándo buscar las fuentes de dinero; y finalmente, determinar cuánto dinero debe retornar a los inversionistas en la empresa. (pag.14).

La Gestión Financiera se define como un proceso empresarial, que parte de la formulación de la estrategia organizacional, y comprende el diseño de objetivos, selección de estrategias y políticas, ejecución de acciones y aplicación de mecanismos de control relacionados con las decisiones de inversión y financiamiento, considerando sus implicaciones tanto para el corto y largo plazo. (Brealey Myers Allen F, 2004, pág. 64).

De acuerdo a C. Verona Martel & José Juan Déniz Mayor (2012) La gestión financiera de una empresa está formada por dos tipos de decisiones estrechamente relacionadas entre sí, y que están correlacionadas conjuntamente: las decisiones de inversión y las decisiones de financiación, cuyo estudio debe acometerse tanto

desde un punto de vista teórico como práctico. La empresa debe conocer en todo momento qué rentabilidad va a obtener de sus inversiones y qué coste le supondrá la financiación al llevar a cabo las operaciones.

Según Oscar León (1999) La gestión Financiera, Trata de lograr la maximización de la riqueza de los accionistas por medio de actividades cotidianas, como la administración de créditos y los inventarios mediante decisiones a un plazo largo relacionando con la obtención de fondos. La gestión financiera es una de las tradicionales áreas funcionales de la gestión, hallada en cualquier organización, compitiéndole los análisis, decisiones y acciones relacionadas con los medios financieros necesarios a la actividad de dicha organización. Así, la función financiera integra todas las tareas relacionadas con el logro, utilización y control de recursos financieros. Es decir, la función financiera integra: La determinación de las necesidades de recursos financieros (Planteamiento de las necesidades, descripción de los recursos disponibles, previsión de los recursos liberados y cálculo de las necesidades de financiación externa) La consecución de financiación según su forma más beneficiosa (teniendo cuenta los costes, plazos y otras condiciones contractuales, las condiciones fiscales y la estructura financiera de la empresa); La aplicación juiciosa de los recursos financieros, incluyendo los excedentes de tesorería (de manera a obtener una estructura financiera equilibrada y adecuados niveles de eficiencia y rentabilidad);

El análisis financiero (incluyendo bien la recolección, bien el estudio de información de manera a obtener respuestas seguras sobre la situación financiera de la empresa); El análisis con respecto a la viabilidad económica y financiera de las inversiones.

La gestión financiera, consiste en administrar los recursos que se tienen para cubrir los gastos, para que esta pueda funcionar. De esta manera se podrá llevar un control adecuado y ordenado de los ingresos y gastos de la empresa (Huánaco, 2010, pag.10-18)

"La gestión financiera se refiere a la utilización eficiente de un recurso económico importante, es decir, los fondos de capital" (Solomón, 1956, pag.13)

"La gestión financiera es la actividad operativa de una empresa, que es responsable de obtener y utilizar eficazmente los fondos necesarios para la operación eficiente" (Massie J, 1979, pag.221-256)

Coincidiendo con los anteriores, Bradley M. (1984) "La gestión financiera es el área de la gestión empresarial dedicado a la utilización racional del capital y una cuidadosa selección de las fuentes de capital, a fin de que una unidad de gasto pueda moverse en la dirección de alcanzar sus objetivos" (pág. 857-878)

"La gestión financiera es un área de toma de decisiones financieras, armonización de los motivos individuales y objetivos de la empresa" (Weston J. & Brigham, 1998, pág. 551-579)

1.2.1.1.FINANCIAMIENTO

De acuerdo a PERDOMO, Moreno Abrahám (1998) Financiamiento es: La obtención de recursos de fuentes internas o externas, a corto, mediano o largo plazo, que requiere para su operación normal y eficiente una empresa pública, privada, social o mixta. Las etapas de financiamiento son una serie de pasos cronológicos, en el cual se le dará seguimiento al financiamiento (pág. 207).

Según JUAN JOSE MIRANDA MIRANDA, Es el acto mediante el cual una organización se dota de dinero. La adquisición de bienes o servicios es fundamental a la hora de emprender una actividad económica, por lo que el financiamiento es un paso insoslayable a la hora de considerar un emprendimiento de cualquier tipo.

Incluso es común que deba procurarse más financiación una vez que la empresa ya está en actividad, sobre todo si esta quiere expandirse. El tipo de financiación a escoger variará en función de la clase de proyecto de que se trate, de la urgencia de ponerlo en práctica y del tiempo en el que se pretenda obtener la utilidad, entre otros factores.

Las fuentes de financiamiento pueden pertenecer a distintas clases, distinguiéndose en primera instancia dos opciones:

1. Financiamiento interno: se entiende el aporte de los propios dueños de las empresas, producto de sus ahorros, o de los accionistas de una sociedad anónima. La reinversión de los beneficios producidos por la propia empresa se considera una fuente de financiación interna, no tiene vencimientos a corto plazo y tampoco la empresa tendrá costo alguno en la financiación.

2. Financiamiento externas:

Sus fuentes son el más interesante puesto que con ellas se introduce el concepto de endeudamiento. Se acude a un financiamiento externo cuando las empresas no pueden afrontar una inversión mediante sus propios recursos, pero sin embargo, el proyecto parece suficientemente rendidor como para justificar el costo de la financiación (es decir, los intereses), y además generar utilidades para la organización. A una escala mayor, a veces los países afrontan dificultades en sus

balanzas de pago y deciden recurrir a la financiación, que habitualmente se canaliza a través de organismos internacionales como el Fondo Monetario Internacional (FMI) o el Banco Mundial.

Los préstamos bancarios son el recurso más común de financiamiento, de hecho la función principal de los bancos es obtener ganancia a partir de los créditos que otorgan. Para obtener una financiación bancaria suele ser necesaria el destino que se le dará al dinero, tener un plan de pagos trazado para su devolución, y en algunos casos, contar con una garantía o una serie de avales que aseguren la concreción del pago.

De forma más sencilla, también será una financiación externa la adquisición de un producto cuyo pago no se realice en efectivo, sino que a un plazo determinado. Entonces, la empresa adquiere una obligación (pasivo) que podrá ser a corto plazo si su pago se completa en menos de un año, o a largo plazo si lo hace en un período de tiempo mayor. Otro ejemplo de financiación externa es la emisión de acciones, es decir, la distribución de partes de la titularidad de la empresa en socios accionistas.

A veces las entidades bancarias, sobre todo las de respaldo público, lanzan líneas de crédito especialmente destinadas a estos fines, sobre todo para el acceso a la vivienda, por el valor social que esta adquiere. En general las tasas de interés en estos casos no son tan altas, aunque siempre se exige algún tipo de garantía de pago. Las tarjetas de crédito que emiten los bancos también son instrumentos de financiación muy comunes.

Según MOLINA, Aznar Víctor E. (1996) Las fuentes de financiamiento internas: "Es aquel que proviene de los recursos propios de la empresa, y se ve reflejado en

el activo, es por eso que se debe llevar a cabo un inventario de todo aquello de lo cual se pudiera valer en un momento dado, para tener sobrante de capital de trabajo, o bien hacerle frente a una situación difícil en materia financiera”(pág. 80-81).

De acuerdo a PERDOMO, Moreno Abrahám (1998) Fuentes de financiamiento Externo: “Es aquel que surge cuando los fondos generados por operaciones normales más las aportaciones de los propietarios de la empresa, son insuficientes para hacer frente a desembolsos exigidos para mantener el curso normal de la empresa” (pág. 208).

1.2.1.2.INVERSIÓN

Según Alexander, Sharpe y Bailey (2003) Lo definen en su sentido más amplio como: “sacrificar dinero actual por dinero futuro”. Por lo general, entran en juego dos atributos diferentes tiempo y riesgo. La inversión es ayudar a encontrar, estructurar y desarrollar proyectos empresariales de crítico valor para el mercado e ingeniar la manera como con su diseño y sustentación sean atractivos para los inversionistas y para los emisores de deuda o de capital (pág. 1).

Para Oliva, Salvador, La inversión son elementos del activo, es decir, consiste en la inmovilización por parte de la empresa de cierta disponibilidad monetaria presente, en activos empresariales de diversa naturaleza, con la esperanza de obtener mayores disponibilidades futuras.

Para N. Gregory Mankiw, Las empresas compran bienes de capital cuando esperan obtener con ello un beneficio, es decir, unos ingresos mayores que los costes de inversión.

Los elementos esenciales que determinan la inversión

- Los ingresos: Una inversión genera a la empresa ingresos adicionales, si le ayuda a vender más. Eso induce a pensar que un determinante muy importante de la inversión es el nivel global de la producción.
- Los costes: Los tipos de interés más los impuestos.
- Las expectativas: La inversión está constituida por las expectativas, y la confianza de los empresarios, La inversión es sobre todo una apuesta por el futuro, una apuesta a que el rendimiento de una inversión será mayor que sus costes.

De acuerdo a Carlos palomino Hurtado (2009) los bienes de capital que intervienen en el proceso productivo, y que generalmente no se transforman, son los activos destinados para producir otros activos, entre estos bienes se encuentran las máquinas y equipos (pág. 48)

1.2.2. RENTABILIDAD

Para GITMAN, Lawrence J. (1992), La rentabilidad es una medida que relaciona los rendimientos de la empresa con las ventas, los activos o el capital. Esta medida permite evaluar las ganancias de la empresa con respecto a un nivel dado de ventas, de activos o la inversión de los dueños. La importancia de ésta medida radica en que para que una empresa sobreviva es necesario producir utilidades. Por lo tanto, la rentabilidad está directamente relacionada con el riesgo, si una empresa quiere aumentar su rentabilidad debe también aumentar el riesgo y al contrario, si quiere disminuir el riesgo, debe disminuir la rentabilidad. (pág.62 y 172).

Para Sánchez Ballesta (2001) La rentabilidades es la relación que existe entre la utilidad y la inversión necesaria para lograrla, ya que mide tanto la efectividad de la

gerencia de una empresa, demostrada por las utilidades obtenidas de las ventas realizadas y utilización de inversiones, su categoría y regularidad es la tendencia de las utilidades. Estas utilidades a su vez, son la conclusión de una administración competente, una planeación integral de costos y gastos y en general de la observancia de cualquier medida tendiente a la obtención de utilidades. La rentabilidad también es entendida como una noción que se aplica a toda acción económica en la que se movilizan los medios, materiales, humanos y financieros con el fin de obtener los resultados esperados. Se denomina rentabilidad a la medida del rendimiento que en un determinado periodo produce los capitales utilizados en el mismo. Esto supone la comparación entre la renta generada y los medio utilizados para obtenerla con el fin de permitir la elección entre alternativas o a juzgar por la eficiencia de las acciones realizadas.

De acuerdo a NAKASONE (2001) La rentabilidad es una capacidad que posee una empresa para generar nuevos recursos económicos, financieros y humanos. La rentabilidad nos dará a conocer las ganancias derivadas de las inversiones tanto propias como ajenas.

La rentabilidad puede verse como una medida, de cómo la empresa invierte montos para generar ingresos, se suele expresar como porcentaje. La rentabilidad de una inversión es un indicador que mide la relación que existe entre la ganancia de una inversión y el costo total de ésta, al mostrar que porcentaje del dinero se ha ganado o recuperado o se va a ganar o recuperar.

“Capacidad que tiene una inversión para generar o no, un beneficio neto. Relación existente, generalmente expresada en términos porcentuales, entre un capital invertido y los rendimientos netos que de el se obtienen” (pág 342).

Faga (1997) nos dice que la rentabilidad es sinónimo de beneficio o lucro. Presume la realización del negocio con márgenes positivos, implica que a largo plazo el dinero que entra a la empresa es mayor a la que sale de la misma. La rentabilidad empresarial tiene doble función: la de asegurar al empresario el aquí y el ahora y también el de proveer su futuro (el mañana), esto habilita el crecimiento del negocio lo que permite a la empresa acercarse a su visión, sin rentabilidad no hay subsistencia de las empresas. (Pág. 15).

Sánchez Ballesta, (2002) Menciona que: La rentabilidad es una noción que se aplica a toda acción económica en la que se movilizan unos medios, materiales, humanos y financieros con el fin de obtener unos resultados. En la literatura económica, aunque el término rentabilidad se utiliza de forma muy variada y son muchas las aproximaciones doctrinales que inciden en una u otra faceta de la misma, en sentido general se denomina rentabilidad a la medida del rendimiento que en un determinado periodo de tiempo producen los capitales utilizados en el mismo.

Según Córdoba (2012) La rentabilidad es muy importante en las empresas ya que indica cuanto son las ganancias que se obtienen en un determinado periodo, el cual nos indica el monto que se obtiene por cada recurso invertido. La rentabilidad también depende de la forma como se administre el negocio, porque si se administra mal el negocio y a fin del periodo tenemos los costos elevados, muy altos, el cual va a disminuir la rentabilidad de la empresa.

Cuando la rentabilidad es alta, es decir mayor que los años pasados, nos dice que la empresa está encaminando por un buen camino, está cumpliendo sus objetivos y metas que se han propuesto.

Rentabilidad económica: es la productividad que se tiene a través de las inversiones, resulta las ganancias que se tiene por cada sol invertido. (Pág. 483)

Según Avolio (2011) La rentabilidad es el beneficio utilidad o ganancia que se obtiene de los recursos invertidos en un determinado periodo, la capacidad que tiene algún negocio para generar suficiente utilidad. La rentabilidad mide la productividad del capital que se invierte. (Pág. 237)

Para Tanaka (2005) La rentabilidad es la capacidad con la que se cuenta para obtener ganancias después de realizar una inversión, así como el rendimiento de los activos los que se pueden ver en los estados financieros de la empresa. (Pág. 189).

Para BACA (1987) “Desde el punto de vista de la inversión de capital, la rentabilidad es la tasa mínima de ganancia que una persona o institución tiene en mente, sobre el monto de capital invertido en una empresa o proyecto...”

Para GUILTINAN, Joseph P., y Gordon W., Paul (1984) Plantea desde el enfoque de Marketing, que “la rentabilidad mide la eficiencia general de la gerencia, demostrada a través de las utilidades obtenidas de las ventas y por el manejo adecuado de los recursos, es decir, la inversión de la empresa.

1.2.2.1.RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE)

Para Sánchez Ballesta, Juan (2002) Explica que la rentabilidad financiera o del capital, denominada en la literatura anglosajona return on equity (ROE), es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento obtenido por sus capitales propios, generalmente con independencia de la distribución del resultado.

La rentabilidad financiera puede considerarse así una medida de rentabilidad más cercana a los accionistas o propietarios que la rentabilidad económica, y de ahí que teóricamente, y según la opinión más extendida, sea el indicador de rentabilidad que los directivos buscan maximizar en interés de los propietarios.

Según Tanaka (2005) La rentabilidad financiera o de los fondos propios, denominada en la literatura anglosajona return on equity (ROE), es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento obtenido por esos capitales propios, generalmente con independencia de la distribución del resultado. Para el cálculo de la rentabilidad financiera, a diferencia de la rentabilidad económica, existen menos divergencias en cuanto a la expresión de cálculo de la misma. La más habitual es la siguiente:

$$RF = \frac{\text{Beneficio neto después de impuestos} \times 100}{\text{Fondos propios}}$$

Como concepto de resultado la expresión más utilizada es la de resultado neto, considerando como tal al resultado del ejercicio. (Pág. 205)

Para Mario Apaza Meza, “Los inversionistas actuales y potenciales de la empresa realizan este análisis, porque para poder mantener la inversión o decidirse a invertir se requiere una adecuada rentabilidad financiera”

1.2.2.2.RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA)

De acuerdo a Sánchez Ballesta, Juan Pedro (2002) La rentabilidad económica es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento de los activos de una empresa con independencia de la financiación de los mismos. De aquí que, según la opinión más extendida, la rentabilidad económica sea

considerada como una medida de la capacidad de los activos de una empresa para generar valor con independencia de cómo han sido financiados, lo que permite la comparación de la rentabilidad entre empresas sin que la diferencia en las distintas estructuras financieras, puesta de manifiesto en el pago de intereses, afecte al valor de la rentabilidad.

La rentabilidad económica se rige así en indicador básico para juzgar la eficiencia en la gestión empresarial, pues es precisamente el comportamiento de los activos, con independencia de su financiación, el que determina con carácter general que una empresa sea o no rentable en términos económicos. Además, el no tener en cuenta la forma en que han sido financiados los activos permitirá determinar si una empresa no rentable lo es por problemas en el desarrollo de su actividad económica o por una deficiente política de financiación.

Para Tanaka (2005) La rentabilidad económica o de la inversión es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento de los activos de una empresa de generar valor con independencia de cómo han sido financiados. A la hora de definir un indicador de rentabilidad económica nos encontramos con tantas posibilidades como conceptos de resultado y conceptos de inversión relacionados entre sí. Sin embargo, sin entrar en demasiados detalles analíticos, de forma genérica suele considerarse como concepto de resultado el resultado antes de intereses e impuestos, y como concepto de inversión el activo total a su estado medio.

$$RE = \frac{\text{Resultado antes de intereses e impuestos} \times 100}{\text{Activo total}}$$

El resultado antes de intereses e impuestos suele identificarse con el resultado del ejercicio prescindiendo de los gastos financieros que ocasiona la financiación ajena y del impuesto de sociedades. Al prescindir del gasto por impuesto de sociedades se pretende medir la eficiencia de los medios empleados con independencia del tipo de impuestos, que además pueden variar según el tipo de sociedad.

Según Bertein, L.A & Ed. Irwin (1995) La rentabilidad económica o la de inversión es una medida, referida a un determinado periodo de tiempo, del rendimiento de los activos de una empresa, con independencia de la financiación de los mismos. De aquí que, según la opinión más extendida, la rentabilidad económica sea considerada como una medida de la capacidad de los activos de una empresa, para generar valor con independencia de cómo han sido financiados, lo que permite la comparación de la rentabilidad entre empresas, sin que la diferencia en las distintas estructuras financieras, puesta de manifiesto en el pago de intereses, afecte el valor de la rentabilidad.

Conforme indica el autor Mario Apaza Meza, la eficiencia y rentabilidad de las inversiones de capital de las empresas, el ROA siempre debe ser normalmente más alto que la tasa a la cual se solicita el préstamo, si no cualquier aumento en el préstamo reducirá la propiedad de los propietarios.

GESTION FINANCIERA Y RENTABILIDAD

La gestión financiera como herramienta importante se ocupa de conseguir, mantener y utilizar el dinero, pues está formada por dos tipos de decisiones relacionadas, las decisiones de inversión y las decisiones de financiación, decisiones que harán posible mejorar la rentabilidad.

FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD FINANCIERA

Financiamiento, es el acto de dotar dinero a una empresa, es decir, es la contribución de dinero que se requiere para comenzar o concretar un proyecto, negocio o actividad, que se verá reflejado en el crecimiento de la rentabilidad financiera, pues esta mide el rendimiento obtenido por sus capitales propios.

INVERSIÓN Y RENTABILIDAD ECONÓMICA

La inversión consiste en la colocación de dinero en una empresa, dinero que será invertido en infraestructura y equipos con la finalidad de incrementar la ganancia, estas inversiones implican un riesgo, pero también oportunidades de obtener un incremento en la rentabilidad económica.

1.3. MARCO CONCEPTUAL

SALUD: Es un estado de completo bienestar físico, mental y social y no solamente ausencia de enfermedad (de acuerdo a la Constitución de la Organización Mundial de la Salud).

POLICLÍNICO: Instalación para la Atención Médica y Paramédica en la población de un área geográfica asignada.

CENTRO DE SALUD (C.S.): Es el establecimiento que, dentro de la organización médico-sanitaria regional, presta servicio preventivo-curativo en el ámbito local, ya sea aislado o funcionando conjuntamente con Estación Maternal, Pediátrica o como parte de un Centro Médico Integrado Urbano o Rural.

HOSPITAL O CLÍNICA: Instalación que brinda servicios de internación y que cuenta con facilidades para la observación, diagnóstico, tratamiento y

rehabilitación de larga o corta duración de personas que padecen o que son sospechosas de padecer enfermedades y traumatismo, o de parturientas (mujeres que van a dar luz). También puede tener servicios de atención ambulatoria (urgencias y consulta externa).

CONSULTA EXTERNA: Es el acto médico proporcionado por un profesional calificado, a un paciente (ambulatorio) no hospitalizado, en unidades médicas o en el domicilio del paciente.

ESTADOS FINANCIEROS: Los estados financieros son considerados documentos que reflejan la situación económica financiera a un período determinado. Esta información es útil, porque nos revela la marcha de la entidad a través de indicadores financieros. Son herramientas de comunicación que expresan la situación de la empresa económica y financiera, son proporcionadas por el área de Contabilidad a la Administración para que este puede analizar los resultados de su gestión, y adoptar las correcciones que las circunstancias aconsejen con miras a llegar o por lo menos acercarse a los objetivos trazados al inicio de la gestión empresarial.

Los estados Financieros básicos son:

- Estado de Situación Financiera
- Estado de Resultados Integrales
- Estado de Flujo de Efectivo
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto
- Notas a los Estados Financieros.

GESTIÓN FINANCIERA: Es una de las tradicionales áreas funcionales de la gestión, hallada en cualquier organización, compitiéndole los análisis, decisiones y acciones relacionadas con los medios financieros necesarios a la actividad de dicha organización.

RENTABILIDAD

El concepto generalmente utilizado de rentabilidad se refiere a la relación entre los Resultados o Beneficios obtenidos en un periodo (usualmente un año), y los Capitales (o recursos) Propios de la empresa durante ese periodo.

RENTABILIDAD FINANCIERA (ROE): La rentabilidad financiera puede considerarse así una medida de rentabilidad más cercana a los accionistas o propietarios.

RENTABILIDAD ECONÓMICA (ROA): La Rentabilidad Económica mide la capacidad de los activos de una empresa para generar valor, independientemente de cómo hayan sido financiados y de las cuestiones fiscales.

FINANCIAMIENTO: Es el conjunto de recursos monetarios financieros para llevar a cabo una actividad económica, con la característica de que generalmente se trata de sumas tomadas a préstamo que complementan los recursos propios. Las empresas que acuden a las instituciones financieras para obtener recursos lo hacen con la confianza de obtener con ellos la máxima utilidad, con lo cual podrá devolver ese capital, con el costo correspondiente, después de haberlo invertido de la manera más adecuada. Este principio es básico para todas las empresas, pues cuanto más se desarrollen y crezcan, más necesitarán de capital para continuar su crecimiento.

LA INVERSIÓN: Es la acción a través de la cual se utilizan recursos con el fin de obtener ingresos a largo plazo. La inversión hace referencia al uso de un capital en alguna clase de acción económica o financiera, teniendo como finalidad el incremento de tal.

CAPACITACIÓN: Es una actividad sistemática, planificada y permanente cuyo propósito general es preparar, desarrollar e integrar a los recursos humanos al proceso productivo, mediante la entrega de conocimientos, desarrollo de habilidades y actitudes necesarias para el mejor desempeño de todos los trabajadores en sus actuales y futuros cargos y adaptarlos a las exigencias cambiantes del entorno.

SISTEMA DE COSTOS: es un conjunto de procedimientos, técnicos, administrativos y contables que se emplea en un ente, para determinar el costo de sus operaciones en sus diversas fases, de manera de utilizarlo para fines de información contable, control de gestión y base para la toma de decisiones.

SISTEMA DUPONT: El sistema Dupont es una razón financiera de gran utilidad, de las más importantes para el análisis del desempeño económico y laboral de una empresa. Este sistema combina los principales indicadores financieros con el propósito de determinar el nivel de eficiencia que la empresa esté usando para sus activos, su capital de trabajo y los apalancamientos financieros (créditos o préstamos).

Estas variables anteriormente mencionadas son responsables del crecimiento económico en una empresa, la cual adquiere sus recursos por medio de un margen de utilidad en sus ventas o de un eficiente uso de sus activos fijos. Teniendo en cuenta que la rentabilidad de una empresa depende de factores como el margen de

utilidad en las ventas, rotación de los activos y de sus apalancamientos financieros, podemos entender que el sistema Dupont identifica la forma de obtener rentabilidad de una empresa para identificar puntos fuertes o puntos débiles.

SISTEMA DUPONT=Margen de Utilidad*Rotación de Activos*Apalancamiento

1.4. MARCO REFERENCIAL

AUTOR: JORGE OCTAVIO LEÓN CÓRDOVA

TÍTULO: INCIDENCIA DE LA GESTIÓN FINANCIERA EN LA RENTABILIDAD DE LA MYPE SANTA LUCIA RUBRO COMERCIAL CHORRILLOS 2015. UNIVERSIDAD CATÓLICA LOS ANGELES DE CHIMBOTE. (2016) TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO DE CONTADOR PÚBLICO.

La investigación tuvo como objetivo general: Determinar la importancia e incidencia de la gestión financiera en la rentabilidad de la MYPE. El trabajo de investigación es el no experimental, aplicando la técnica de la encuesta - entrevista y como instrumento de recolección de información análisis documental cuyos instrumentos que ayudaron son las fichas bibliográficas y el cuestionario pre estructurado con preguntas relacionadas a la investigación que fueron encuestadas a 10 personas de las MYPES en su mayoría propietarios del negocio, obteniendo como conclusiones: las fuentes de financiamiento han influenciado de manera positiva en el desarrollo de las MYPE gracias a que dichas fuentes les han permitido acceder a créditos para financiar sus inversiones en capital de trabajo, activos fijos y tecnología, impulsándolos a una mejora tanto en su producción

como en sus ingresos, ya que ahora cuentan con un mejor inventario para ofrecer a sus clientes y que las pequeñas y medianas empresas acuden a financiamiento como medio para seguir creciendo, que las fuentes de financiamiento han influenciado de manera positiva en el desarrollo de las MYPE y lo importante es analizar bien nuestra situación o informarse sobre las distintas instituciones financieras que puedan otorgar financiamiento pues las decisiones financieras se buscan normalmente con la finalidad de iniciar o expandir un negocio.

AUTOR: CABALLERO VELASQUEZ, KAREN YUBITZA

TITULO: PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN DEL SISTEMA DE COSTOS POR ORDENES DE SERVICIOS Y SU INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD Y LIQUIDEZ DE LA CLÍNICA DEL RIÑÓN SANTA LUCÍA DE LA CIUDAD DE TRUJILLO EN EL PERÍODO 2012.UNIVERSIDAD NACIONAL DE TRUJILLO (2013) TESIS PARA OBTENER EL TITULO DE CONTADOR PUBLICO.

El objetivo general del presente trabajo de investigación es proponer un sistema de costos en la Clínica del Riñón Santa Lucía, sustentado en un marco teórico basado en la contabilidad de costos. El presente informe, es una investigación de campo de tipo descriptivo, ya que los datos se toman de la empresa real, la cual será nuestra muestra con el propósito de estudiar el proceso para la prestación de los servicios y elaborar la propuesta. Se emplean como técnicas para recolectar la información la observación directa y entrevistas. Al diagnosticar el sistema de costos se profundizo en sus procesos para llevar a cabo la prestación de los servicios, logístico, administrativo, ventas, información contable y gerencial además de la interacción de estos procesos, el resultado identificó que la empresa

no cuenta con un sistema de costos y realizan una incorrecta asignación de los mismos, los costos actuales están lejos de reflejar la realidad del negocio, sus sistema de información no son los adecuados para tomar decisiones, además se carece de mecanismos de medición y control. Se diseña un el sistema de costos como elemento básico que permita a la empresa perdurar en las circunstancias de competencias actuales. La metodología de costeo aplicado es de enfoque netamente administrativo con la correcta asignación de los recursos utilizados a sus servicios, permitiendo a los directivos orientar su quehacer hacia el mejoramiento de la gestión, eficiencia y planificación de actividades futuras, el diseño se basa en el sistema de costos por órdenes, utilizando herramientas para el buen control de los elementos del costo; este sistema es el más adecuado para su línea de servicios ya que varía según las especificaciones de cada paciente, se pretende demostrar la incidencia de manera favorable de la utilización de un sistema de costos por órdenes en la rentabilidad y la liquidez de la clínica.

AUTOR: RÍOS RAMÍREZ, JAN MARCOS

TITULO: EVALUACIÓN DE LA GESTIÓN FINANCIERA Y SU INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD, DE LA EMPRESA ZAPATERÍA YULY PERIODO 2013. UNIVERSIDAD NACIONAL DE SAN MARTÍN-TARAPOTO. (2015). TESIS PARA OPTAR EL TITULO DE CONTADOR PUBICO.

Evaluar la gestión financiera y su incidencia en la rentabilidad de la empresa Zapatería Yuly de la ciudad de Tarapoto, periodo 2013, fue de suma importancia. El método de investigación fue DEDUCTIVO-INDUCTIVO ya que en él se planteó una hipótesis que se analizó deductiva o inductivamente y posteriormente se comprobó experimentalmente, es decir que se buscó que la parte teórica no pierda su sentido, por ello la teoría se relacionó posteriormente con la realidad. Se

aplicó el método deductivo porque corresponde a una sola empresa “Zapatería Yuly”, es decir comprendió el estudio general de la empresa correspondiente venta al por menor de productos textiles, calzado. La gestión financiera comprende la concreción de las políticas financieras, mediante la aplicación de estrategias, tácticas, procesos, procedimientos, técnicas y prácticas financieras adecuadas para el manejo efectivo de los recursos financieros. La gestión financiera en la empresa Zapatería Yuly de la ciudad de Tarapoto, año 2013, fue deficiente, pues de los veintidós (22) actividades a realizar tanto en las actividades relacionadas con las decisiones de inversión, financiamiento y administración de recursos, solo se ejecutaron seis (6), es decir se lograron solo el 27% de las actividades, estas deficiencias tuvieron un impacto negativo en los indicadores de rentabilidad.

AUTOR: ARZANI LEZCANO, SERGIO PAULO

TITULO: LA GESTIÓN FINANCIERA DE CORTO PLAZO Y SU INCIDENCIA EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA DISTRIBUIDORA MERCURIO S.A.C.–TRUJILLO, 2014. UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE. (2016). TESIS PARA OPTAR EL TITULO DE LICENCIADO EN ADMINISTRACION.

El presente estudio está enfocado en realizar un diagnóstico de la gestión financiera de corto de la empresa Distribuidora Mercurio S.A.C. durante el año 2014, con ese diagnóstico se determinó la correlación existente entre la gestión financiera y la rentabilidad de la empresa Distribuidora Mercurio S.A.C. La empresa en mención se dedica a la comercialización de abarrotes al por mayor y menor, su centro de operaciones se encuentra ubicado en la zona comercial aledaña al mercado zonal Palermo, esta zona es muy concurrida, pero la empresa tiene su nicho de mercado en los clientes empresariales y corporativos.

Actualmente la empresa se enfrenta a un ambiente de cambio tanto para el sector comercio como para la zona donde se encuentra ya que dependiendo de la gestión financiera que realice le permitirá optimizar sus recursos para resaltar frente a las empresas competidoras. El estudio realizado recopiló y analizó información relacionada directamente con la gestión financiera aplicable a la realidad de la empresa para luego determinar los indicadores que permitieron medir la relación entre las dos variables planteadas. Se obtuvo las siguientes correlaciones: correlación positiva del Ciclo de liquidez con la Rentabilidad de la Inversión y la Rentabilidad del patrimonio respectivamente (0.117 y 0.086). Además de una correlación negativa del nivel de liquidez con la rentabilidad de la inversión y rentabilidad del patrimonio respectivamente (-0.093 y -0.151). Los resultados obtenidos denotan una correlación directamente proporcional baja entre el ciclo de liquidez con la rentabilidad del patrimonio y la rentabilidad de la inversión. Por otro lado la correlación entre el nivel de liquidez con la rentabilidad de la inversión y del patrimonio es indirecta proporcional. Las correlaciones obtenidas permiten demostrar que la gestión financiera de la empresa Distribuidora Mercurio ha tenido una influencia moderada a leve sobre la rentabilidad de la empresa. Finalmente la gestión financiera está evidenciada en el capítulo de desarrollo donde se muestran todas las políticas, procedimientos y registros que la empresa aplicó durante el periodo de estudio para mejorar su gestión financiera.

1.5. MARCO LEGAL

Constitución Política del Perú

Artículo 7º.- Todos tienen derecho a la protección de su salud, la del medio familiar y la de la comunidad así como el deber de contribuir a su promoción y defensa. La

persona incapacitada para velar por si misma a causa de una deficiencia física o mental tiene derecho al respeto de su dignidad y a un régimen legal de protección, adaptación, readaptación y seguridad.

Artículo 9°.- El Estado determina la política nacional de salud. El Poder Ejecutivo norma y supervisa su aplicación. Es responsable de diseñarla y conducirla en forma plural y descentralizadora para facilitar a todos el acceso equitativo a los servicios de salud.

Artículo 10°.- El Estado reconoce el derecho universal y progresivo de toda persona a la seguridad social para su protección frente a las contingencias que precise la Ley y para la Elevación de su calidad de vida.

Artículo 11.- El Estado garantiza el libre acceso a prestaciones de salud y a pensiones a través de entidades públicas, privadas o mixtas. Supervisa asimismo su eficaz funcionamiento.

Resolución Ministerial N°546-2011/MINSA

“CATEGORÍAS DE ESTABLECIMIENTOS DEL SECTOR SALUD”

Categoría

Clasificación que caracteriza a los establecimientos de salud, en base a niveles de complejidad y a características funcionales comunes, para lo cual cuentan con Unidades Productoras de Servicios de salud (UPSS) que en conjunto determinan su capacidad resolutive, respondiendo a realidades socio sanitarias similares y diseñadas para enfrentar demandas equivalentes.

Categorización

Proceso que conduce a clasificar los diferentes establecimientos de salud, en base a niveles de complejidad y a características funcionales que permitan responder a las necesidades de salud de la población que atiende.

UNIDAD PRODUCTORA DE SERVICIOS (UPS)

Es la unidad básica funcional del establecimiento de salud constituida por el conjunto de recursos humanos y tecnológicos en salud (infraestructura, equipamiento, medicamentos, procedimientos clínicos, entre otros) organizada para desarrollar funciones homogéneas y producir determinados servicios, en relación directa con su nivel de complejidad.

UNIDAD PRODUCTORA DE SERVICIOS DE SALUD (UPSS)

Es la UPS organizada para desarrollar funciones homogéneas y producir determinados servicios de salud, en relación directa con su nivel de complejidad. Para efectos de esta norma se tomarán a las UPS referidas a los procesos operativos del establecimiento de salud (Atención Directa de Salud, Investigación y Docencia), y a aquellos procesos de soporte que corresponden a las UPSS de Atención de Soporte en Salud, y que a través de los servicios que produzcan resuelvan necesidades de salud individual de un usuario en el entorno de su familia y comunidad. Las UPSS se agrupan en:

- Unidades Productoras de Servicios de Salud de Atención Directa, donde se realizan las prestaciones finales a los usuarios. Son las siguientes: UPSS Consulta Externa, UPSS Hospitalización, UPSS Enfermería, UPSS Centro Quirúrgico, UPSS Centro Obstétrico, UPSS Unidad de Cuidados Intensivos.

- ❖ Unidades Productoras de Servicios de Salud de Atención de Soporte, donde se realizan las prestaciones que coadyuvan al diagnóstico y tratamiento de los problemas clínicos quirúrgicos de usuarios que acuden a las UPSS de atención Directa. Son las siguientes: UPSS patología Clínica UPSS Anatomía Patológica, UPSS Medicina de Rehabilitación, UPSS Hemodiálisis, UPSS Centro de Hemoterapia, UPSS Central de Esterilización, UPSS Diagnóstico por imágenes, UPSS Farmacia, UPSS Nutrición y Dietética, UPSS Radioterapia y UPSS Medicina Nuclear.

Las categorías de establecimientos de salud por niveles de atención, consideradas en la norma técnica de salud son las siguientes:

NIVELES DE ATENCIÓN

PRIMER NIVEL DE ATENCIÓN	Categoría I – 1
	Categoría I – 2
	Categoría I – 3
	Categoría I – 4
SEGUNDO NIVEL DE ATENCIÓN	Categoría II – 1
	Categoría II – 2
	Categoría II – E
TERCER NIVEL DE ATENCIÓN	Categoría III – 1
	Categoría III – 2
	Categoría III – E

FUENTE: Resolución Ministerial N°546-2011/MINSA

Disposición Específica:

- La vigencia de la categoría de un establecimiento de salud es de tres años, luego de los cuales la máxima autoridad del establecimiento de salud debe solicitar la re categorización.
- En los establecimientos de salud públicos, la UPSS Farmacia no podrá ser tercerizada, ni en forma total ni parcial.

- **PRIMER NIVEL DE ATENCIÓN**

CATEGORÍA	DEFINICIÓN	FUNCIONES GENERALES	ACTIVIDADES	UPSS FARMACIA
<p>CATEGORÍA</p> <p>I.1</p>	<p>Corresponde a:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Puesto de salud o Posta de salud con profesional de salud no médico - Consultorio de profesional de la salud (no médico) 	<ul style="list-style-type: none"> a) Brindar atención integral de salud a la persona por etapa de vida, en el contexto de su familia y comunidad. b) Participar en las actividades de educación permanente en salud. Para la mejora del desempeño en servicio. c) Realizar la gestión del establecimiento y participar en la gestión local territorial d) Participar en el análisis del proceso de atención en salud para la toma de decisiones eficiente y efectiva 	<p>Mínimo: UPSS Consulta Externa (Atención de Salud intramural Atención de Salud extramural)</p> <p>Actividades:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Atención de urgencias y emergencias - Referencia y contrareferencia - Desinfección y esterilización - Vigilancia epidemiológica - Salud ocupacional - Registro de Atención e información - Salud ambiental - Salud Familiar y comunitaria - Acciones de salud ambiental en la comunidad - Atención con Medicamentos - Atención de parto inminente - Nutrición integral - Prevención de cáncer - Pruebas rápidas y toma de muestra 	<p>No UPSS FARMACIA. Atención con Medicamentos: Programación, Expendio, BPA, de los medicamentos esenciales de venta sin Rp, dispositivos médicos y productos sanitarios, según normatividad vigente, así como de los medicamentos e insumos pertenecientes a la Estrategias Sanitarias Nacionales.</p> <p>Responsabilidad: personal de salud capacitado y si está organizado en Redes, bajo la supervisión del Q.F. de la Red.</p>

CATEGORÍA		FUNCIONES GENERALES	ACTIVIDADES	UPSS FARMACIA
<p>CATEGORÍA I-2</p>	<p>Corresponde a:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Puesto de salud o posta de salud (con médico) - Consultorio médico (con médico, con o sin especialidad) 	<ul style="list-style-type: none"> a) Brindar atención integral de salud a la persona por etapa de vida, el contexto de su familia y comunidad. b) Participar en las actividades de educación permanente en Para la mejora del desempeño servicio. c) Realizar la gestión del establecimiento y participar en gestión local territorial d) Participar en el análisis del de atención en salud para la de decisiones eficiente y efectiva 	<p>Mínimo: UPSS Consulta (Atención de Salud intramural Atención de Salud extramural)</p> <p>Actividades:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Atención de urgencias y emergencias - Referencia y contrareferencia - Desinfección y esterilización - Vigilancia epidemiológica - Salud ocupacional - Registro de Atención e información - Salud ambiental - Salud Familiar y - Acciones de salud ambiental en la comunidad - Atención con Medicamentos - Atención de parto inminente - Nutrición integral - Prevención y diagnóstico precoz del cáncer - Intervenciones de cirugía de consultorio externo - Pruebas rápidas y toma de muestra - Rehabilitación basada en la comunidad. 	<p>Atención con Programación, BPA, y expendio previa de la Receta Única Estandarizada (RUE) de los medicamentos esenciales acuerdo al PNUME , dispositivos médicos y productos sanitarios, así de los medicamentos e insumos pertenecientes a la Estrategias Sanitarias Nacionales, según normatividad vigente.</p> <p>Responsabilidad: Técnicos farmacia o técnicos de enfermería capacitados en farmacia y si está organizado en Redes, bajo la supervisión del Q.F. de la Red.</p>

CATEGORÍA		FUNCIONES GENERALES	ACTIVIDADES	UPSS FARMACIA
CATEGORÍA I-3	Corresponde a: - Centro de salud - Centro Médico - Centro Médico Especializado - Policlínico	a) Brindar atención integral de salud a la persona por etapa de vida, el contexto de su familia y comunidad. b) Participar en las actividades de Educación permanente en Para la mejora del desempeño servicio. c) Realizar la gestión del establecimiento y participar en gestión local territorial Participar en el análisis del atención en salud para la toma decisiones eficiente y efectiva	UPSS Consulta Externa UPSS Patología Clínica (Laboratorio Clínico) Actividades - Atención de urgencias y emergencias - Referencia y contrareferencia - Desinfección y esterilización - Vigilancia epidemiológica - Salud ocupacional - Registro de Atención e información - Salud ambiental - Salud Familiar y comunitaria - Acciones de salud ambiental en la comunidad - Atención con Medicamentos - Atención de parto inminente - Nutrición integral - Prevención y diagnóstico precoz del cáncer - Intervenciones de cirugía de consultorio externo - Radiología dental - Laboratorio dental - Rehabilitación basada en la	Atención con Programación, BPA, y expendio previa de la Receta Única Estandarizada (RUE) de los medicamentos esenciales acuerdo al PNUME , dispositivos médicos y productos sanitarios, así de los medicamentos e insumos pertenecientes a la Estrategias Sanitarias Nacionales, según normatividad vigente. Responsabilidad: Técnicos farmacia o técnicos de enfermería capacitados en farmacia y si está organizado en Redes, bajo la supervisión del Q.F. de la Red.

CATEGORÍA		FUNCIONES GENERALES	ACTIVIDADES	UPSS FARMACIA
<p>CATEGORÍA I-4</p>	<p>Corresponde a:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Centro de salud con camas de internamiento - Centro médico con camas de internamiento 	<ul style="list-style-type: none"> a) Brindar atención integral de salud a la persona por etapa de vida, el contexto de su familia y comunidad. b) Participar en las actividades de educación permanente en Para la mejora del desempeño servicio. c) Realizar la gestión del establecimiento y participar en gestión local territorial d) Participar en el análisis del de atención en salud para la de decisiones eficientes. e) Brindar apoyo técnico a los Equipos Básicos de Salud Comunitaria. 	<p>UPSS Consulta Externa UPSS Patología Clínica (Laboratorio Clínico) UPSS Farmacia</p> <p>Actividades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Atención de urgencias y emergencias - Referencia y contrareferencia - Desinfección y esterilización - Vigilancia epidemiológica - Salud ocupacional - Registro de Atención e información - Salud ambienta - Internamiento - Acciones de salud ambiental en la comunidad - Nutrición integral - Salud Familiar y Comunitaria - Atención de la gestante en el periodo de parto - Prevención y diagnóstico precoz del cáncer - Atención del recién nacido en el área de observación - Intervenciones de cirugía de 	<p>UPSS FARMACIA</p> <p>Unidad básica organizada dispensación, expendio, gestión de programación y almacenamiento especializado de PF, DM excepción de equipos biomédicos y de tecnología controlada) y PS que correspondan; así como farmacotecnia y farmacia clínica.</p> <p>Responsable: QF (mínimo años)</p> <p>Capacidad resolutive: Realiza dispensación y expendio previa RUE de medicamentos de acuerdo al PNUME y aquellos fuera del PNUME con autorización del CF.</p> <p>Farmacia Clínica: Farmacovigilancia</p> <p>Farmacotecnia: diluciones y acondicionamiento de antisépticos y desinfectantes.</p>

- SEGUNDO NIVEL DE ATENCIÓN

CATEGORÍA	DEFINICIÓN	FUNCIONES GENERALES	UPSS	UPSS FARMACIA
CATEGORÍA II-1	Corresponde a: - Hosp. De atención general - Clínicas de atención general	a) Promoción b) Prevención c) Recuperación d) Rehabilitación e) Gestión	a) UPSS Consulta Externa b) UPSS Emergencia c) UPSS Hospitalización d) UPSS Centro Obstétrico e) UPSS Centro Quirúrgico f) UPSS Medicina de Rehabilitación g) UPSS Diagnóstico por h) UPSS Farmacia i) UPSS Centro de Hemoterapia y Banco de Sangre j) UPSS Patología Clínica (Laboratorio Clínico) k) UPSS Nutrición y Dietética l) UPSS Central de Esterilización	Unidad básica organizada dispensación, expendio, programación y especializado de PF, DM (con de equipos biomédicos y de controlada) y PS que como farmacotecnia y farmacia clínica de acuerdo establecimiento de salud. Responsable: QF , Técnico de Farmacia. Atención: 24 horas horario del establecimiento atención electiva. Capacidad resolutiva: Realiza dispensación y expendio previa RUE de medicamentos de acuerdo al PNUME y aquellos fuera del PNUME con autorización del CF. Farmacia Clínica: Farmacovigilancia y seguimiento

CATEGORÍA	DEFINICIÓN	FUNCIONES GENERALES	UPSS	UPSS FARMACIA
CATEGORÍA II - 2	Corresponde a: - Hosp. De atención general - Clínicas de atención general	a) Promoción b) Prevención c) Recuperación d) Rehabilitación e) Gestión	a) UPSS Consulta Externa b) UPSS Emergencia c) UPSS Hospitalización d) UPSS Centro Obstétrico e) UPSS Centro Quirúrgico f) UPSS Cuidados Intensivos g) UPSS Medicina de Rehabilitación h) UPSS Diagnóstico por imágenes i) UPSS Patología Clínica (Laboratorio j) UPSS Anatomía patológica k) UPSS Farmacia l) UPSS Centro de Hemoterapia y Banco de Sangre m) UPSS Nutrición y Dietética n) UPSS Central de Esterilización	Unidad básica organizada para expediente, gestión de programación almacenamiento especializado de (con excepción de equipos tecnología controlada) y PS que correspondan; así como farmacia clínica de acuerdo a la complejidad del establecimiento de salud. Responsable: QF, Técnico de Farmacia. Atención: 24 horas horario del establecimiento para atención electiva. Capacidad resolutive: Realiza dispensación y expediente previa RUE de medicamentos de acuerdo al PNUME y aquellos del CF de medicamentos que pacientes ambulatorios y pacientes hospitalizados a través del SDMDU. Farmacia Clínica: Farmacovigilancia, seguimiento farmacoterapéutico, información de medicamentos y tóxicos. Farmacotecnia: diluciones y acondicionamiento de antisépticos y desinfectantes; y acondicionamiento de dosis de productos farmacéuticos y fórmulas

CATEGORÍA	DEFINICIÓN	FUNCIONES GENERALES	ACTIVIDADES	UPSS FARMACIA
CATEGORÍA A II - E	Corresponde a: - Hospitales de atención especializada - Clínicas de atención especializada	a) Promoción b) Prevención c) Recuperación d) Rehabilitación e) Gestión	a) UPSS Consulta Externa b) UPSS Hospitalización c) UPSS Patología Clínica (Laboratorio Clínico) d) UPSS Farmacia e) UPSS Nutrición y Dietética f) Obligatorias según campo clínico o grupo g) UPSS Emergencia h) UPSS Centro Obstétrico i) UPSS Diagnóstico por imágenes j) UPSS Centro Quirúrgico k) UPSS Medicina de Rehabilitación UPSS Central Esterilización	UPSS FARMACIA Unidad básica organizada para dispensación, expendio, gestión programación y especializado de PF, DM (con equipos biomédicos y de controlada) y PS que como farmacotécnica y farmacia clínica de acuerdo establecimiento de salud. Responsable: QF, Técnico de Farmacia. Atención: 24 horario del establecimiento electiva. Capacidad resolutive:

La Ley General de Salud N° 26842 establece que los establecimientos de salud y los servicios médicos de apoyo, cualquiera sea su naturaleza o su modalidad de gestión, deben cumplir los requisitos que disponen los reglamentos y normas técnicas que dicta el Ministerio de Salud; de conformidad con lo dispuesto por la Ley N° 26842, Ley General de Salud y de acuerdo con las facultades conferidas por el inciso 8) del artículo 118° de la Constitución Política del Perú, aprueba el Reglamento de Establecimiento de Salud y Servicios Médicos de Apoyo. El presente Decreto Supremo N° 013-2006-S.A. consta de ciento treinta y cuatro artículos, quince disposiciones complementarias y un anexo.

II. MATERIALES Y METODOS

2.1. TIPO Y NIVEL DE INVESTIGACIÓN

TIPO DE INVESTIGACIÓN

Investigación aplicada

La Investigación aplicada Según Vara:

“El interés de la investigación aplicada es práctico, pues sus resultados son utilizados inmediatamente después en la solución de problemas de la realidad. La investigación aplicada normalmente identifica la situación del problema y busca, dentro de las posibles soluciones, aquella que pueda ser la más adecuada para el contexto específico” (2015, pág. 235).

La investigación se basó en conocimientos teóricos acerca de la Gestión Financiera y la Rentabilidad, los cuales fueron aplicados para conocer la

realidad y plantear soluciones concretas que puedan ayudar a tomar mejor las decisiones.

NIVEL DE INVESTIGACIÓN

Descriptivo

Hernández (2010) revela que el nivel de investigación Descriptivo viene hacer:

Los estudios descriptivos buscan especificar las propiedades, las características y los perfiles de personas, grupos, comunidades, procesos, objetivos o cualquier otro fenómeno que se someta a un análisis. Es decir, únicamente pretender medir o recoger información de manera independiente o conjunta, sobre los conceptos o las variables a las que se refieren, esto es, su objetivo no es indicar cómo se relacionan estas (pág. 80).

En esta investigación se identificó los elementos y características de la gestión financiera de las Clínicas detallando cada uno de los componentes y los problemas que se suscitan dentro de ella y la rentabilidad de éstas, con la finalidad de constituir un aporte de los hechos y problemas suscitados para su generalización en busca de alternativas de solución.

Correlacional

Hernández (2010) afirma lo siguiente en el libro *Metodología de la Investigación*:

Los estudios correlacionales pretenden responder a preguntas de investigación, es decir, este tipo de estudios tiene como finalidad conocer

la relación o grado de asociación que existe entre dos o más conceptos, categorías o variables, en un contexto particular. En ocasiones, solo se realiza la relación entre dos variables, pero con frecuencia se ubican en el estudio relaciones entre tres, cuatro o más variables (pág. 81)

En la presente investigación analizamos el grado de influencia de la gestión financiera como causa y su influencia en la rentabilidad de las clínicas.

2.2. POBLACION Y MUESTRA

POBLACION: Actualmente la provincia de Huamanga cuenta con 11 unidades prestadoras de servicios de salud entre clínicas, policlínicos, centros de salud y centros médicos, debidamente registradas e inscritas en la DIRESA, dentro de los distintos niveles de atención, tales como:

- IPRESS María del pilar S.A.C
- Empresa prestadora de servicios de salud el Nazareno S.R.L
- Empresa de salud policlínico Santa María Magdalena
- Centro de medicina de rehabilitación integral
- Cardiomedic celestial S.R.L
- Meditran Perú E.I.R.L
- Policlínico luz de vida S.R.L
- Comisión de salud mental de Ayacucho
- Clínica nueva vida

- Centro médico San Luis S.A.C
- Centro medic Ayacucho S.R.L

MUESTRA: El tipo de muestreo es intencionado por conveniencia por lo que trabajamos con las clínicas que se encuentran categorizadas como tal según la DIRESA, pues se encuentran en el segundo nivel de atención, como clínica o hospitales, que vienen a ser las más altas categorías de Ayacucho, que a continuación detallamos.

- IPRESS María del pilar S.A.C (CMDP)
- Empresa prestadora de servicios de salud el Nazareno S.R.L (CN)

2.3. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

NO EXPERIMENTAL

Hernández (2010) describe así la investigación No Experimental:

Es la que se realiza para no manipular deliberadamente las variables. Es decir se trata de una investigación donde no hacemos variar intencionalmente las variables independientes. Lo que hacemos en la investigación no experimental es observar fenómenos tal y como se dan en su contexto natural, para después describirlos y analizarlos (pág. 149).

Esta investigación es aquella en la que no se manipulan las variables debido a que ya se encuentran dadas, dichas relaciones se observan tal y cual se han dado.

LONGITUDINAL:

Hernández (2010) describe así la investigación longitudinal:

Es longitudinal, cuando el interés del investigador es analizar cambios a través del tiempo en determinadas variables o en relaciones entre estas. Recolectan datos a través del tiempo en puntos o periodos especificados para hacer inferencias respecto al cambio, determinantes y consecuencias (pág. 150).

En el trabajo de investigación se analizó los diferentes periodos, de cómo vinieron variando la gestión financiera y la rentabilidad de las clínicas del 2015 al 2017.

2.4. FUENTES DE INFORMACIÓN

2.4.1. Fuente primaria:

La recopilación de información se realizó de manera directa de los administradores de las clínicas, a través de las entrevistas, encuestas, y observaciones.

2.4.2. Fuente secundaria:

Para la elaboración de la investigación se revisaron textos, revistas, libros, resoluciones, archivos documentarios, fichas de análisis documental, reporte de ingresos, reporte de egresos y otros.

2.5. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS

Para la recolección de datos con la finalidad de evaluar la gestión financiera y rentabilidad de las clínicas de la Provincia de Huamanga periodo 2015-2017, se emplearon los siguientes:

Observación

Se recogió información de la visita a las clínicas de lo cual se utilizó una guía de observación para analizar la gestión que estas clínicas realizan día a día.

Análisis Documental

Se recolectó información a partir del análisis documental de los ingresos, egresos, gastos, inversión y financiamiento de los periodos comprendidos del 2015-2017, mediante la ficha de análisis documental.

Entrevistas

Se realizó la entrevista a los administradores de la clínica, trabajadores asistenciales y administrativos, para evaluar cómo se vino desarrollando gestión financiera en estos últimos años.

Tratamiento estadístico

Para poder realizar la contrastación de la hipótesis se realizó la prueba estadística de correlación de Pearson, ya que esta es usada para medir la relación lineal de dos variables cuantitativas continuas, Una relación es lineal cuando un cambio en una variable se asocia con un cambio proporcional en la otra variable.

Nivel de confianza

Se indica por $1-\alpha$ y habitualmente se da en porcentaje $(1-\alpha) \%$. Hablamos de nivel de confianza, el intervalo de confianza estará definido al igual que la media poblacional (μ) y solo se confía si contendrá al verdadero valor del parámetro o no, lo que si conlleva una probabilidad es que si repetimos el proceso con muchas medias muestrales podríamos afirmar que el $(1-\alpha) \%$ de los intervalos así construidos contendría al verdadero valor del parámetro.

Los valores que se suelen utilizar para el nivel de confianza son el 95%, 99% y 99,9%.

Nivel de significación

El nivel de significación es comúnmente representado por el símbolo griego α (alfa). Son comunes los niveles de significación del 0.05, 0.01 y 0.001. Si un contraste de hipótesis proporciona un valor p inferior a α , la hipótesis nula es rechazada, siendo tal resultado denominado 'estadísticamente significativo'.

Valor de prueba

Un estadístico de prueba es una variable aleatoria que se calcula a partir de datos de muestra y se utiliza en una prueba de hipótesis. Puede utilizar los estadísticos de prueba para determinar si puede rechazar la hipótesis nula. El estadístico de prueba se utiliza para calcular el valor p .

III RESULTADOS

La provincia de huamanga cuenta con 11 “clínicas”, de las cuales sólo 2 de ellas se encuentran acreditadas por la DIRESA según el anexo N°7 como clínica o hospital, por ende el presente análisis de resultado lo realizamos a partir de estas 2 clínicas, mediante el análisis de los estados financieros según el anexo N°4, realizados a partir de los documentos que tuvimos a la vista según los anexos N° 6 y 7.

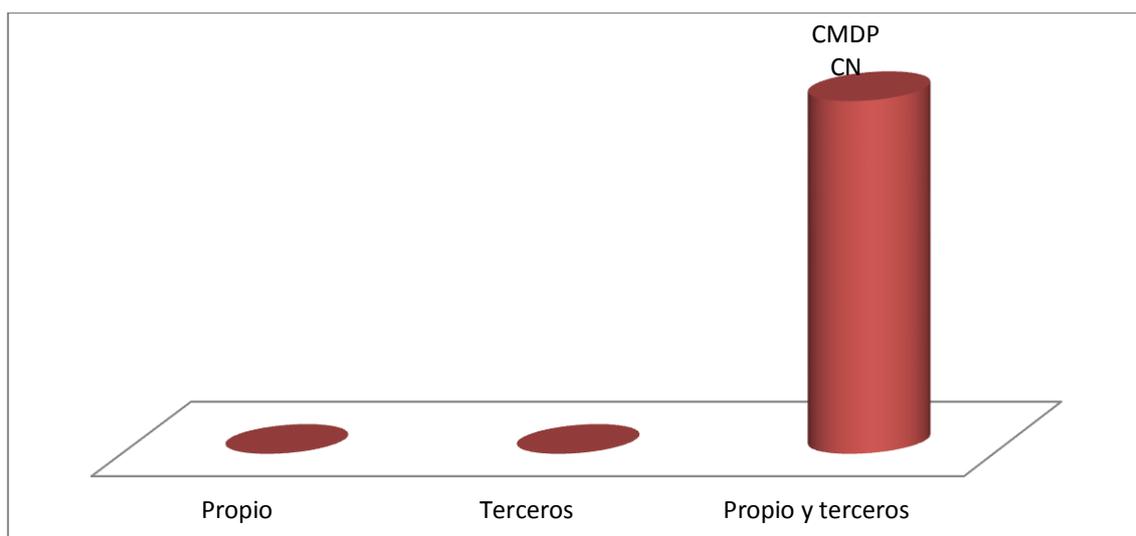
3.1 FINANCIAMIENTO Y RENTABILIDAD FINANCIERA

Cuadro N° 01: Fuente de financiamiento con el que cuenta la clínica.

Fuente de financiamiento	Clínicas	
	CMDP	CN
Propio		
Terceros		
Propio y terceros	✓	✓

*Fuente: Encuesta
Elaboración propia*

Gráfico N° 01: Fuente de financiamiento con el que cuenta la clínica.



*Fuente: Encuesta
Elaboración propia*

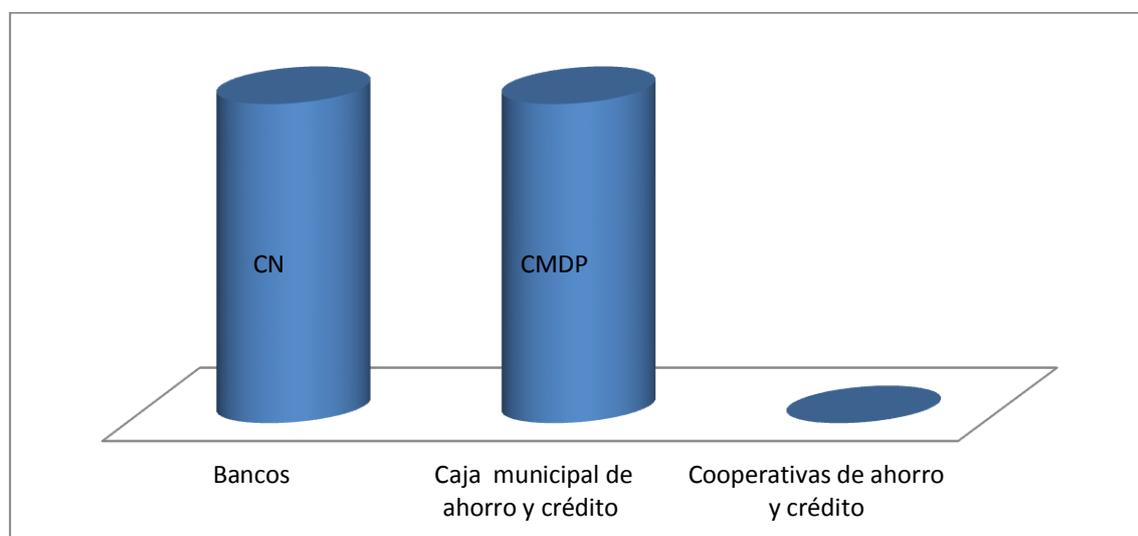
Interpretación: Las 2 clínicas encuestadas (anexo N° 3) tanto la CMDP y la CN, manifestaron contar con un financiamiento interno y externo a la vez. Pues están conformados por el aporte de sus respectivos socios o accionistas, préstamos de diferentes entidades financieras y obligaciones con proveedores.

Cuadro N° 02: Entidad financiera de la que obtuvo los préstamos.

Entidad financiera	Clínicas	
	CMDP	CN
Bancos		✓
Caja municipal de ahorro y crédito	✓	
Cooperativas de ahorro y crédito		

Fuente: Encuesta
Elaboración propia

Gráfico N° 02: Entidad financiera de la que obtuvo los préstamos.



Fuente: Encuesta
Elaboración propia

Interpretación: Las 2 clínicas encuestadas manifestaron tener obligaciones financieras, la CMDP obtuvo un financiamiento de una caja municipal de ahorro y crédito el importe de S/500 000.00 soles en el año 2013 (anexo N°3); y la CN obtuvo un financiamiento de un banco el importe de S/250 000.00 soles en el año 2014 (anexo N° 3).

Cuadro N° 3: Detalle del último financiamiento obtenido

Clínicas	Plazo del financiamiento			Detalle de los saldos de las obligaciones financieras al 01 de Enero del		
	Corto plazo	Largo plazo	Importe	2015	2016	2017
CMDP		✓	500,000.00	387,171.09	193,585.54	-
CN		✓	250,000.00	304,721.13	228,540.85	152,360.56

Fuente: Encuesta
Elaboración propia

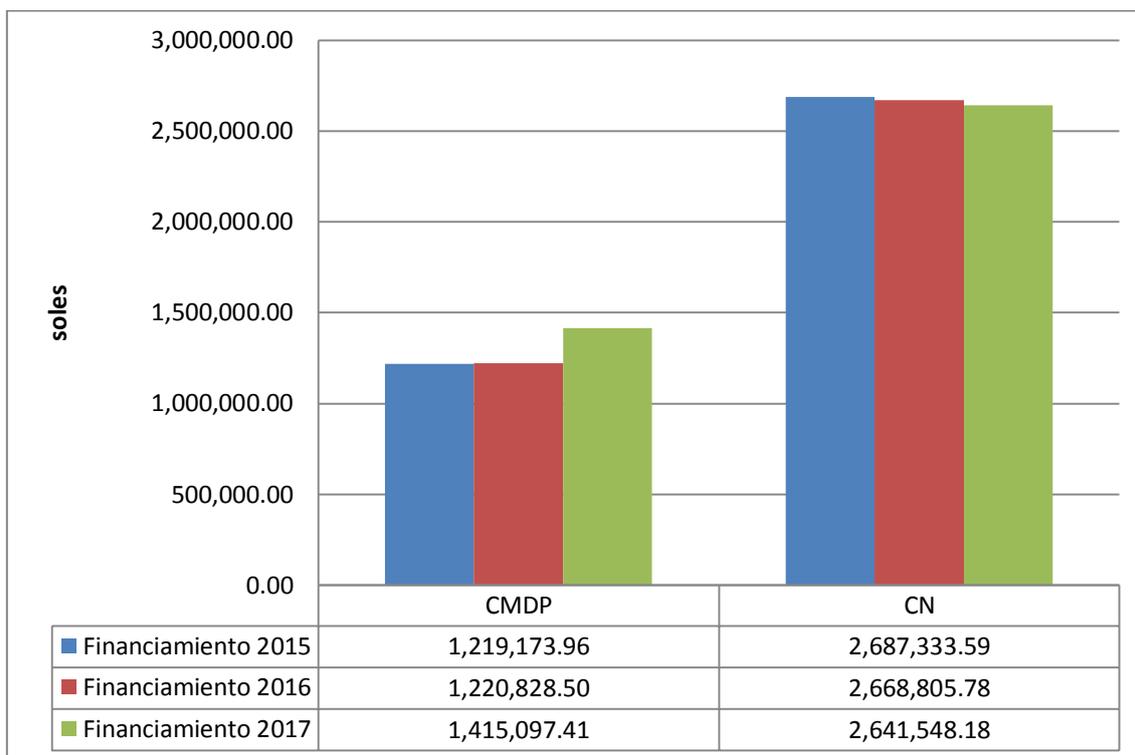
Interpretación: El último financiamiento obtenido por la clínica CMDP, fue el año 2013 para ser pagados en 42 cuotas mensuales, respecto a la CN lo obtuvo en el año 2014 para ser pagados en 60 cuotas mensuales.

Cuadro N° 04: Análisis del financiamiento total de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017

Clínicas	Financiamiento total			Evolución del financiamiento total (pasivos y patrimonio)
	2015	2016	2017	
CMDP	1,219,173.96	1,220,828.50	1,415,097.41	
CN	2,687,333.59	2,668,805.78	2,641,548.18	

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 03: Análisis del financiamiento total de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

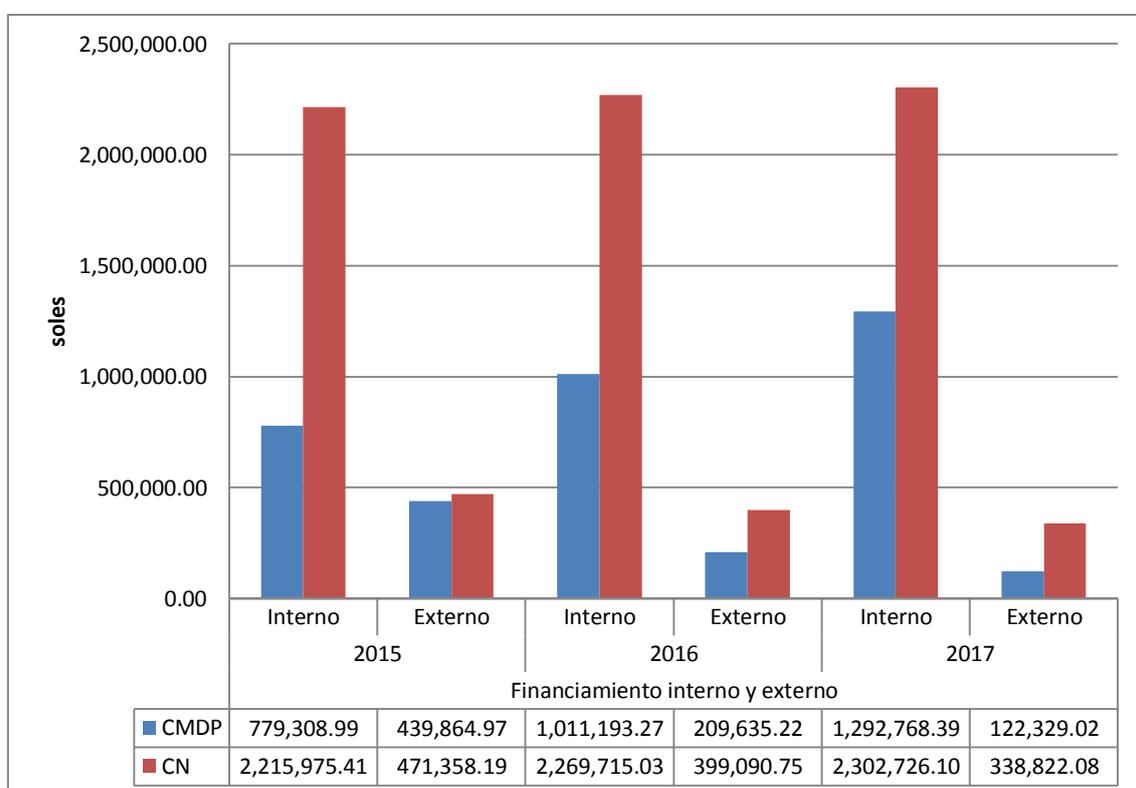
Interpretación: Respecto al financiamiento total (anexo N°4) se pudo observar en cuanto a la CMDP el financiamiento total, es decir, interno y externo (pasivos y patrimonio) vino aumentando del 2015 al 2016 en S/1 654.54 soles y del 2016 al 2017 en S/194 268.91 soles. Con respecto a la CN el financiamiento total vino reduciendo del 2015 al 2016 en S/18 527.81 soles y del 2016 al 2017 en S/27 257.60. De manera comparativa se pudo ver que la CN, fue la que tuvo un mayor financiamiento total, es decir pasivos y patrimonio, en cada uno de los años, 2015, 2016 y 2017, respecto al financiamiento total de la CMDP.

Cuadro N° 05: Detalle del financiamiento interno y externo de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017

Clínicas	Financiamiento interno y externo					
	2015		2016		2017	
	Interno	Externo	Interno	Externo	Interno	Externo
CMDP	779,308.99	439,864.97	1,011,193.27	209,635.22	1,292,768.39	122,329.02
CN	2,215,975.41	471,358.19	2,269,715.03	399,090.75	2,302,726.10	338,822.08

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 04: Detalle del financiamiento interno y externo de las clínicas



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: De acuerdo al análisis de los estados financieros (anexo N°4) se pudo apreciar el detalle del financiamiento interno y externo y sus variaciones, las 2 clínicas tuvieron un incremento en el financiamiento interno de año a año, y por el contrario una disminución de año a año con respecto al financiamiento externo. En el caso de la

CMDP se puede ver que hubo un incremento del financiamiento interno del 2015 al 2016 en S/ 231 884.29 soles y del 2016 al 2017 S/281 575.12 soles, producto de las utilidades de cada periodo; con respecto al financiamiento externo se apreció una disminución del 2015 al 2016 en S/230 229.75 y del 2016 al 2017 en S/87 306.20 soles, producto de haber ido cumpliendo con sus obligaciones con terceros. Con respecto a la CN también se pudo ver que hubo un incremento en el financiamiento interno del 2015 al 2016 en S/53 739.62 y del 2016 al 2017 en S/ 33 011.07 soles, se pudo apreciar un ligero incremento, debido a que esta clínica realizó la distribución de utilidades en cada uno de estos años, con respecto al financiamiento externo este vino disminuyendo del 2015 al 2016 en S/ 72 267.44 soles y del 2016 al 2017 en S/ 60 268.67 soles.

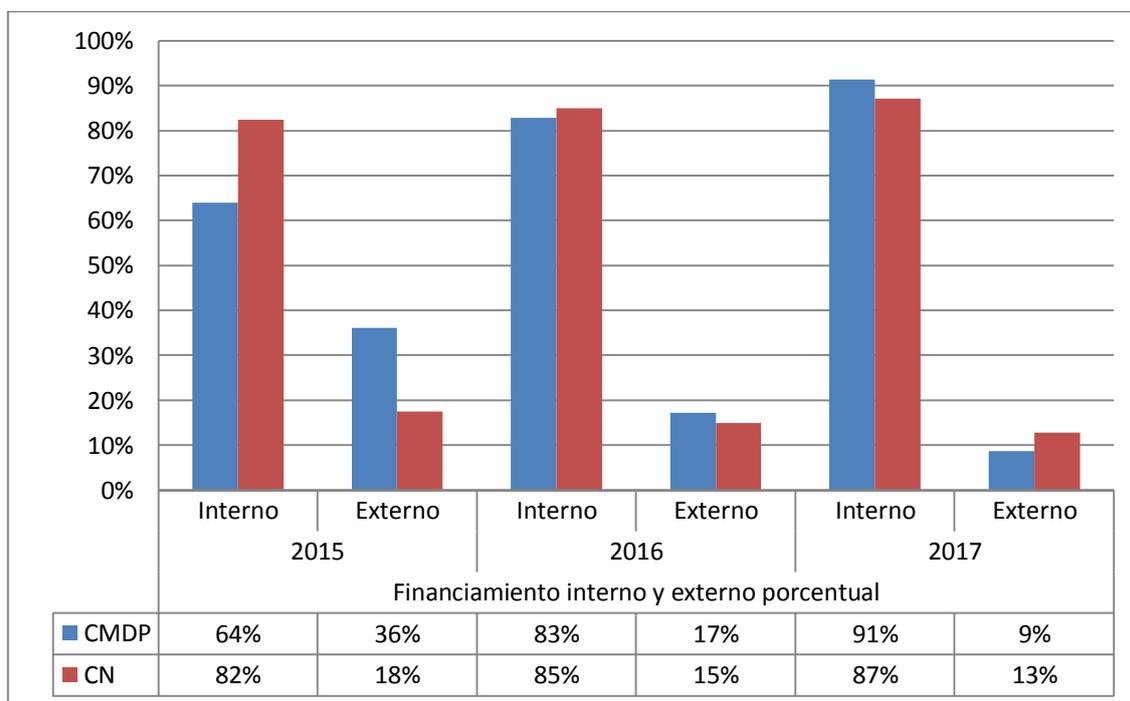
De manera general se aprecia que la CN, tuvo un mayor financiamiento interno y esto es debido a sus utilidades acumuladas de ejercicios anteriores, pues esta clínica tiene una mayor antigüedad, y recién durante estos últimos ejercicios ,realizan la distribución de utilidades a sus respectivos socios o accionistas. Respecto al financiamiento externo existe una mínima diferencia, ya que las 2 clínicas cuentan con obligaciones financieras y obligaciones con sus respectivos proveedores y otros.

Cuadro N° 06: Detalle de la variación porcentual del financiamiento interno y externo de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.

Clínicas	Financiamiento interno y externo porcentual					
	2015		2016		2017	
	Interno	Externo	Interno	Externo	Interno	Externo
CMDP	64%	36%	83%	17%	91%	9%
CN	82%	18%	85%	15%	87%	13%

*Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia*

Gráfico N° 05: Variación porcentual del financiamiento interno y externo de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: Se pudo apreciar porcentualmente (cuadro N°05) que el financiamiento interno vino incrementando en las 2 clínicas, en la CMDP vino incrementando de un 64% al 83% es decir subió en un 19%, y del 83% al 91% es decir subió en un 8%, se puede ver que incrementó en considerables porcentajes debido a que capitalizaron todas las utilidades de cada periodo. Respecto a la CN también se pudo ver este incremento del financiamiento interno de un 82% al 85% es decir subió en 3%, y del 85% al 87% es decir subió en un 2%, se aprecia que hubo un ligero incremento debido a la distribución de utilidades que practica esta clínica.

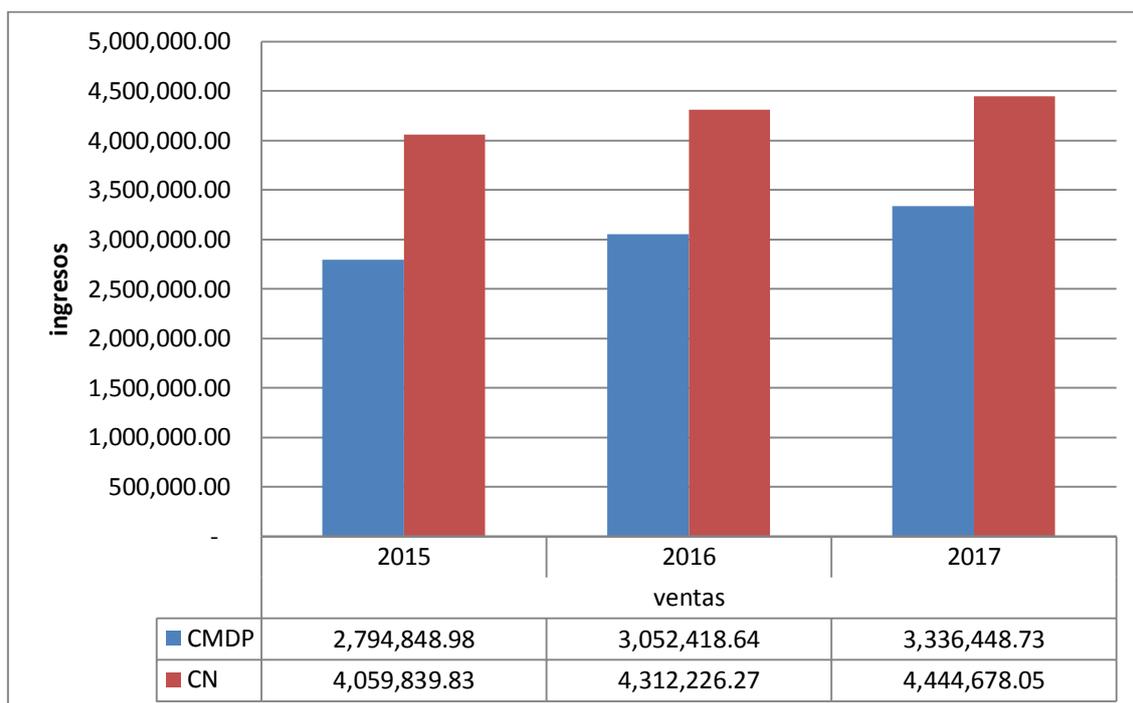
Cuadro N° 07: Resumen de las ventas del 2015-2017

Clínicas	ventas		
	2015	2016	2017
CMDP	2,794,848.98	3,052,418.64	3,336,448.73
CN	4,059,839.83	4,312,226.27	4,444,678.05

Fuente: Análisis documental-EEFF

Elaboración propia

Gráfico N° 06: Resumen de las ventas del 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF

Elaboración propia

Interpretación: A partir de los estados de resultados (anexo N°4) apreciamos como vino incrementando el nivel de ventas en cada una de las clínicas, En caso de la CMDP se aprecia un incremento de las ventas del 2015 al 2016 en S/ 257 569.66 soles, del 2016 al 2017 aumentó en S/284 030.09 soles; se aprecia una variación positiva. Respecto a la CN hubo un incremento de ventas del 2015 al 2016 en S/252 386.44, y del 2016 al 2017 incrementó en sólo S/130 996.61 soles.

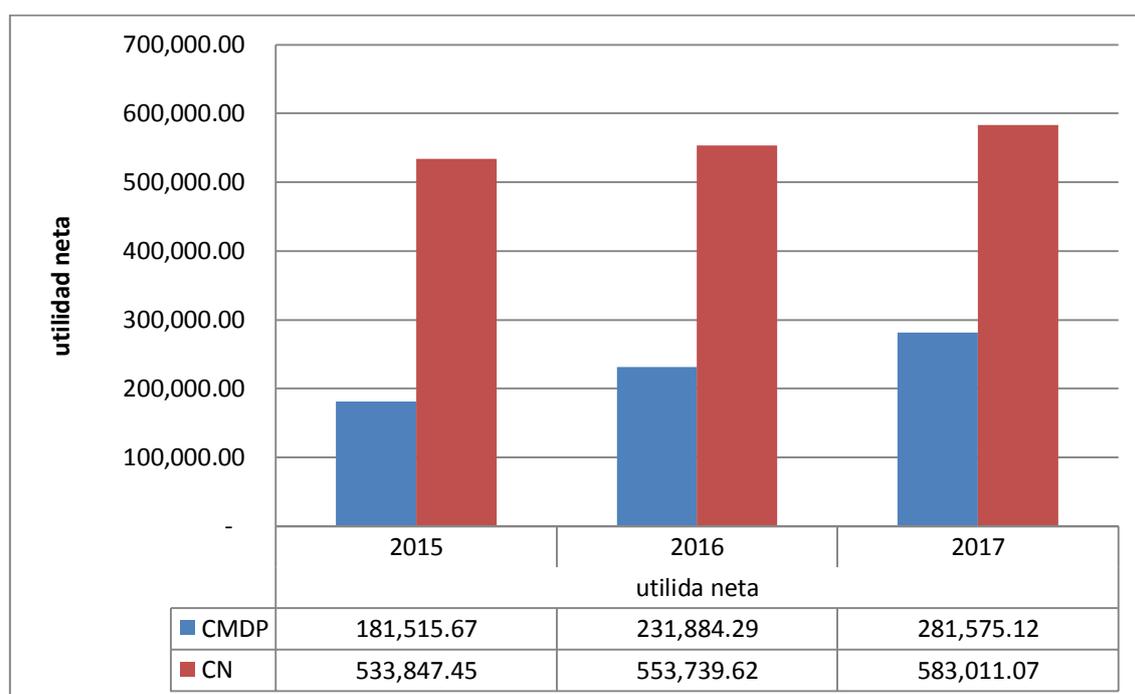
Respecto a la comparación global del valor de sus ventas de las 2 clínicas, la CN cuenta con mayores ingresos en los tres periodos debido a que cuenta con mayor número de consultorios médicos, es decir, mayores especialistas y por su larga trayectoria.

Cuadro N° 08: Utilidades netas del 2015-2017

Clínicas	utilidad neta		
	2015	2016	2017
CMDP	181,515.67	231,884.29	281,575.12
CN	533,847.45	553,739.62	583,011.07

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 07: Utilidades netas del 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: Mediante el análisis del estado de resultados (anexo N°4) se pudo apreciar como vino incrementando las utilidades en cada una de las clínicas, en caso de la CMDP del 2015 al 2016 en S/ 50 368.62 soles y del 2016 al 2017 en S/ 49 690.83, y durante estos 3 periodos obtuvo una utilidad promedio de S/ 231 658.36 soles. Con respecto a la CN también se aprecia que sus utilidades vinieron incrementando del 2015

al 2016 en S/ 19 892.17 soles y del 2016 al 2017 en S/ 29 271.45 soles, y durante estos 3 periodos obtuvo una utilidad promedio de S/ 556 866.05 soles.

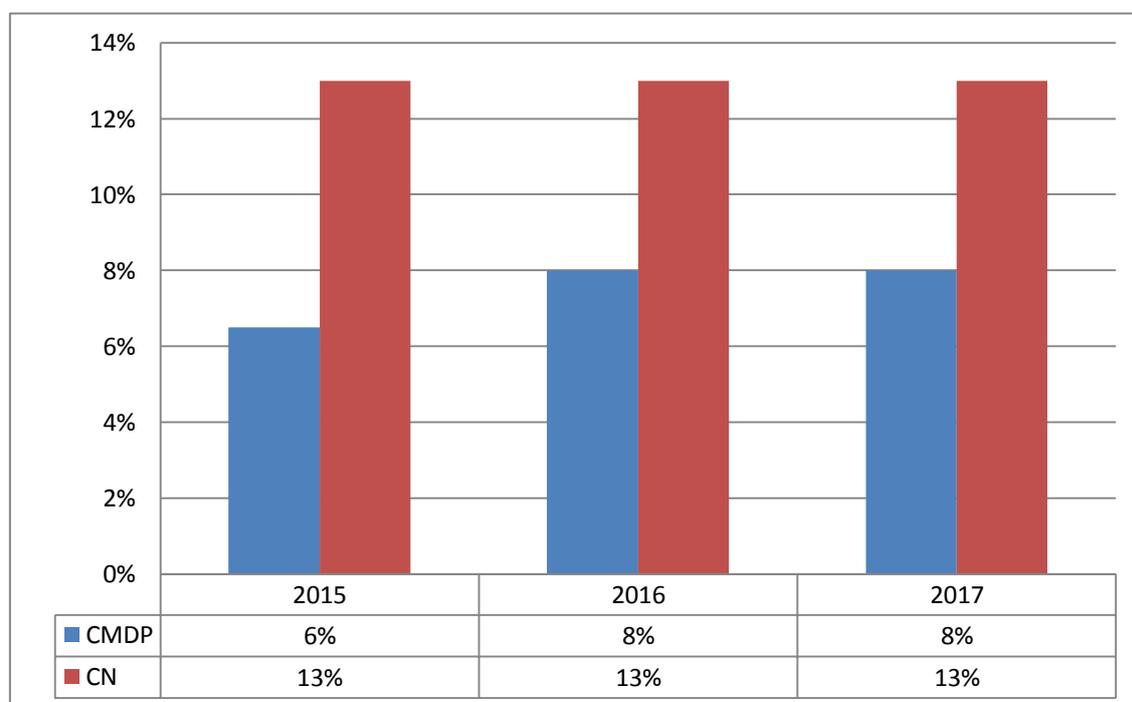
De modo general se aprecia que la CN tuvo mayores utilidades durante los tres últimos periodos, comparados a la utilidad de la CMDP, debido a que cuenta con un mayor número de consultorios y especialistas.

Cuadro N° 09: Margen de utilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017

Clínicas	Margen de utilidad		
	2015	2016	2017
CMDP	6%	8%	8%
CN	13%	13%	13%

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 08: Margen de utilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: A partir del análisis de los índices financieros (anexo N°4) se pudo ver las variaciones del margen de utilidad (rentabilidad); en caso de la CMDP se apreció un incremento del 2015 al 2016 en 2% y del 2016 al 2017 se mantuvo igual, obteniéndose un margen promedio del 7%, que se interpreta como: que por cada S/ 100.00 soles de venta se obtiene una utilidad de 7.00 soles. Con respecto a la CN se pudo ver que el margen de utilidad se mantuvo constante en estos últimos años, el margen promedio fue de 13%, que se interpreta como: que por cada S/ 100.00 soles de ventas se obtiene una utilidad de S/ 13.00 soles.

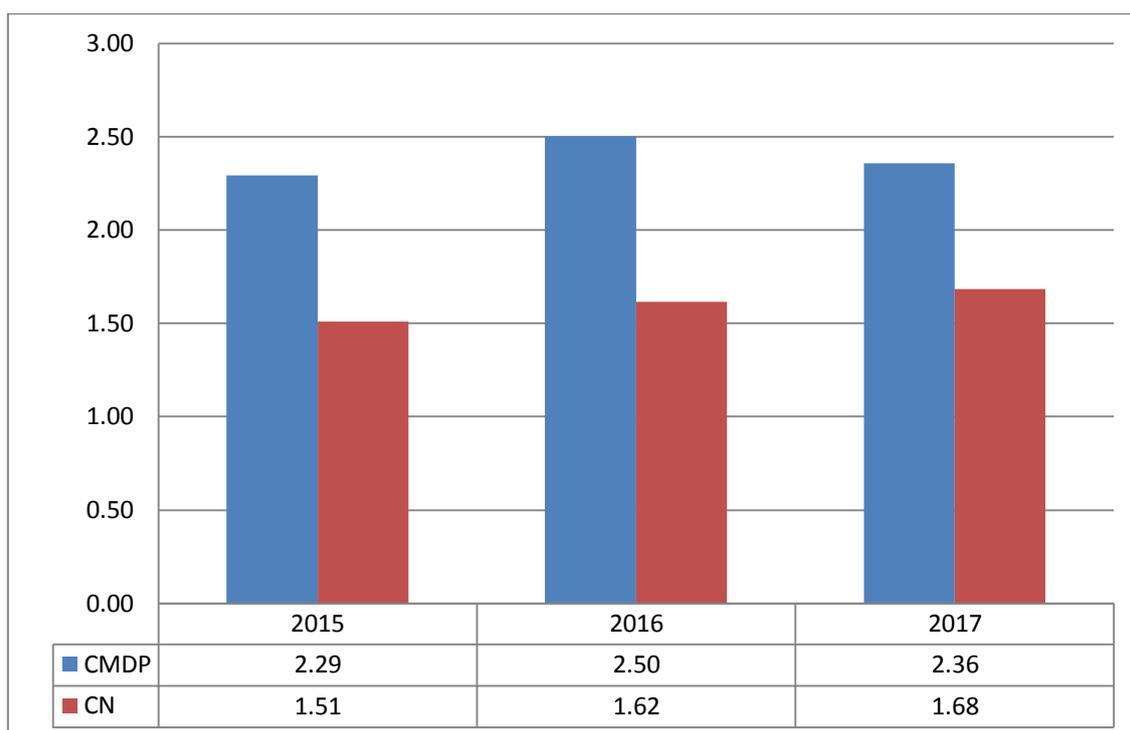
De modo general se aprecia que la CN cuenta con un mayor margen de utilidad, comparado al de la CMDP, esto es debido a su mayor trayectoria, por los tantos años de prestación de servicio.

Cuadro N° 10: Rotación de los activos 2015-2017

Clínicas	Rotación de los activos		
	2015	2016	2017
CMDP	2.29	2.50	2.36
CN	1.51	1.62	1.68

*Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia*

Gráfico N° 09: Rotación de los activos 2015-2017.



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: Mediante el análisis de los índices financieros (anexo N°4) se pudo ver como vino variando el margen de rotación de los activos en las 2 clínicas, en caso de la CMDP se pudo apreciar que hubo un incremento del 2015 al 2016 mientras que del 2016 al 2017 hubo una disminución, en promedio se tuvo un margen de rotación de 2.38, que se interpreta que por cada S/1.00 sol de activos la clínica genera una venta de S/2.38 soles, lo que indica que la clínica utilizó de manera muy eficiente los activos para poder generar sus ventas; mientras en caso de la CN se pudo ver que vino incrementando el margen de rotación de los activos del 2015 al 2016 y del 2016 al 2017, en promedio se tuvo un margen de rotación de activos de 1.6, que se interpreta que por cada S/1.00 sol de activos la clínica genera una venta de S/1.60 soles, lo que indica que la clínica utilizó de manera eficiente los activos para poder generar sus ventas.

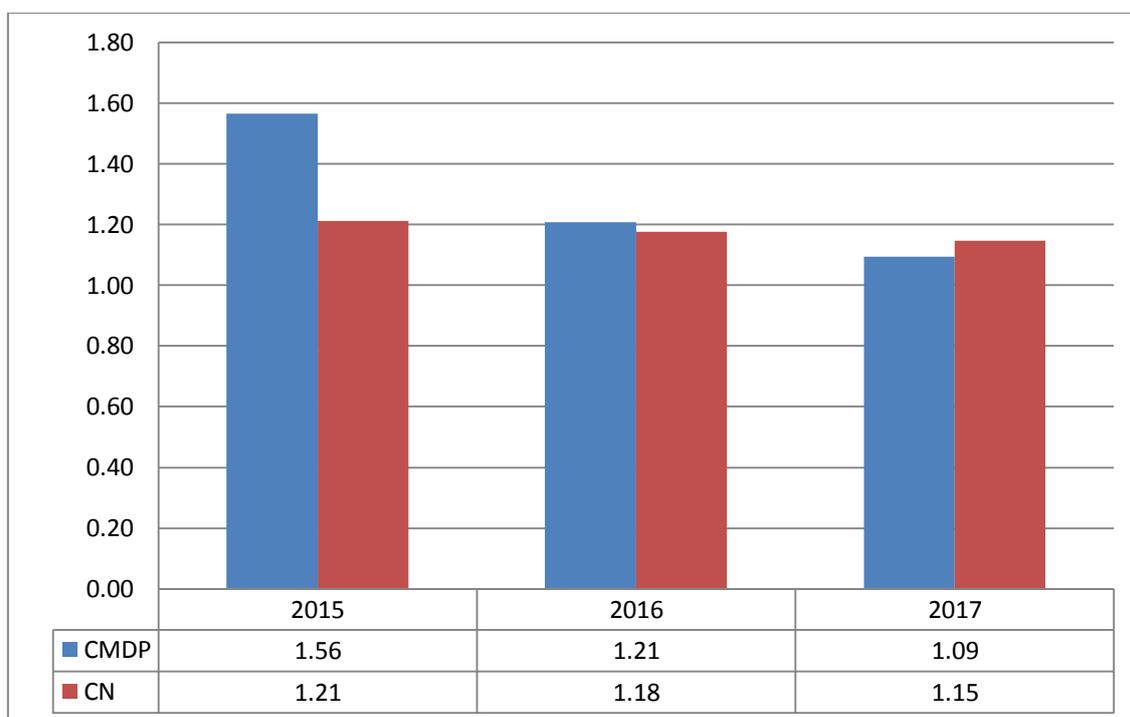
Existe diferencia de margen de rotación de activos entre las 2 clínicas, en caso de la CMDP es de 2.5 y en caso de la CN es 1.6 esto debido a que en la CN, hay una capacidad ociosa es decir un exceso de activos que no se están usando adecuadamente tales como exceso de dinero en cuentas bancarias. En caso de la CMDP, se aprecia que tuvo una mayor rotación de activo, es decir, sus activos se están utilizando de una manera muy eficiente, sin embargo se podría decir que este uso bastante eficiente tampoco es muy bueno, ya que se está sacrificando la comodidad de los pacientes o usuarios de la clínica.

Cuadro N° 11: Apalancamiento del capital propio

Clínicas	Índice de apalancamiento		
	2015	2016	2017
CMDP	1.56	1.21	1.09
CN	1.21	1.18	1.15

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 10: Apalancamiento del capital propio



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: Se sabe que el índice de apalancamiento es el resultado que provoca el endeudamiento sobre el rendimiento del capital propio, es decir, consiste en la utilización de la deuda para aumentar el rendimiento esperado del capital propio, si este indicador de apalancamiento resultaría 1 querría decir que no hay un endeudamiento con terceros, pero a partir del análisis de estos índices (anexo N°4) se pudo apreciar que sí existe un endeudamiento con terceros en caso de las 2 clínicas, con respecto a la CMDP se pudo ver que este índice vino disminuyendo del 2015 al 2016 y del 2016 al 2017, en promedio tuvo un apalancamiento de 1.29 el que se interpreta que por cada S/1.29 soles invertido en activos existe S/ 1.00 sol de patrimonio que lo respalda, por lo que se deduce de tiene una obligación de S/0.29 soles con terceros; en caso de la CN se vio que este índice de apalancamiento vino también disminuyendo del 2015 al 2016 y del 2016 al 2017, en promedio tuvo un apalancamiento de 1.18 el que se interpreta que por cada S/ 1.18 soles invertido en activos existe S/ 1.00 sol de patrimonio que lo respalda, por lo que se deduce que tiene una obligación de S/0.18 soles con terceros. Este índice de apalancamiento disminuyó debido a que las 2 clínicas fueron cumpliendo con sus obligaciones financieras.

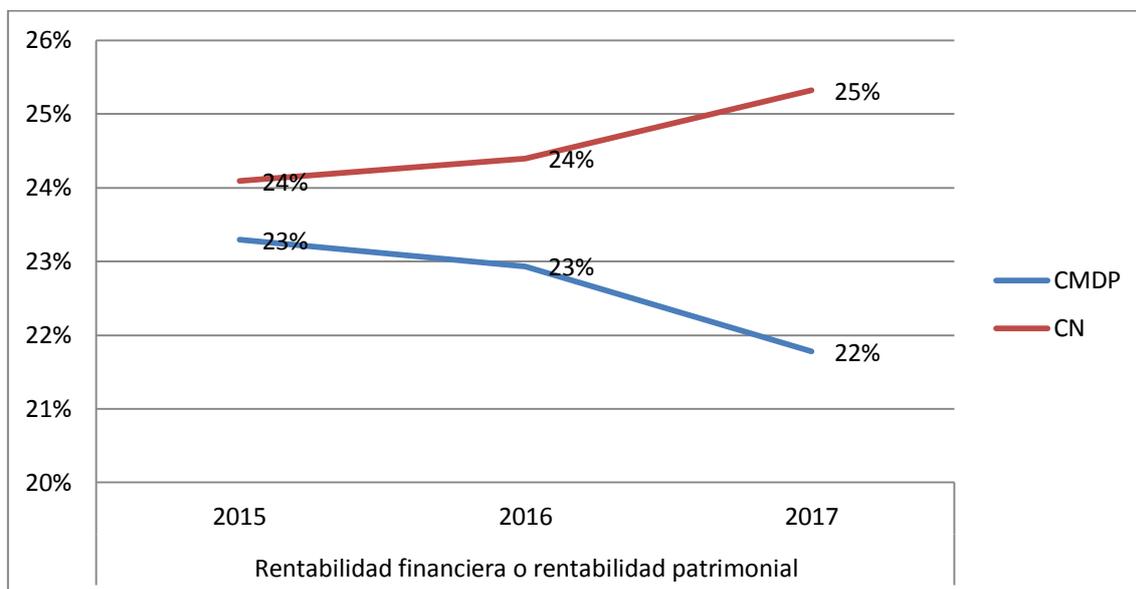
De manera general se pudo apreciar que la CMDP cuenta con un mayor índice de apalancamiento, es decir, con un mayor endeudamiento por el financiamiento de terceros, comparados a la CN.

Cuadro N° 12: Índice de la Rentabilidad financiera de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017

Clínicas	Rentabilidad financiera o rentabilidad patrimonial		
	2015	2016	2017
CMDP	23%	23%	22%
CN	24%	24%	25%

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 11: Índice de la Rentabilidad financiera de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017



*Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia*

Interpretación: Mediante este análisis (anexo N°4) se apreció la variación de los índices de rentabilidad financiera, en la CMDP se observó una ligera disminución de estos índices en los tres periodos, el promedio de rentabilidad financiera fue de 23% anual, lo que indica que por cada S/100.00 soles de patrimonio la clínica obtiene una utilidad de S/23.00 soles; respecto a la CN se apreció un incremento en los tres periodos del 2015 al 2016, y del 2016 al 2017, en promedio se obtuvo una rentabilidad financiera de 24% anual, el que nos indica que por cada S/100.00 soles de patrimonio la clínica obtiene una utilidad de S/24.00 soles.

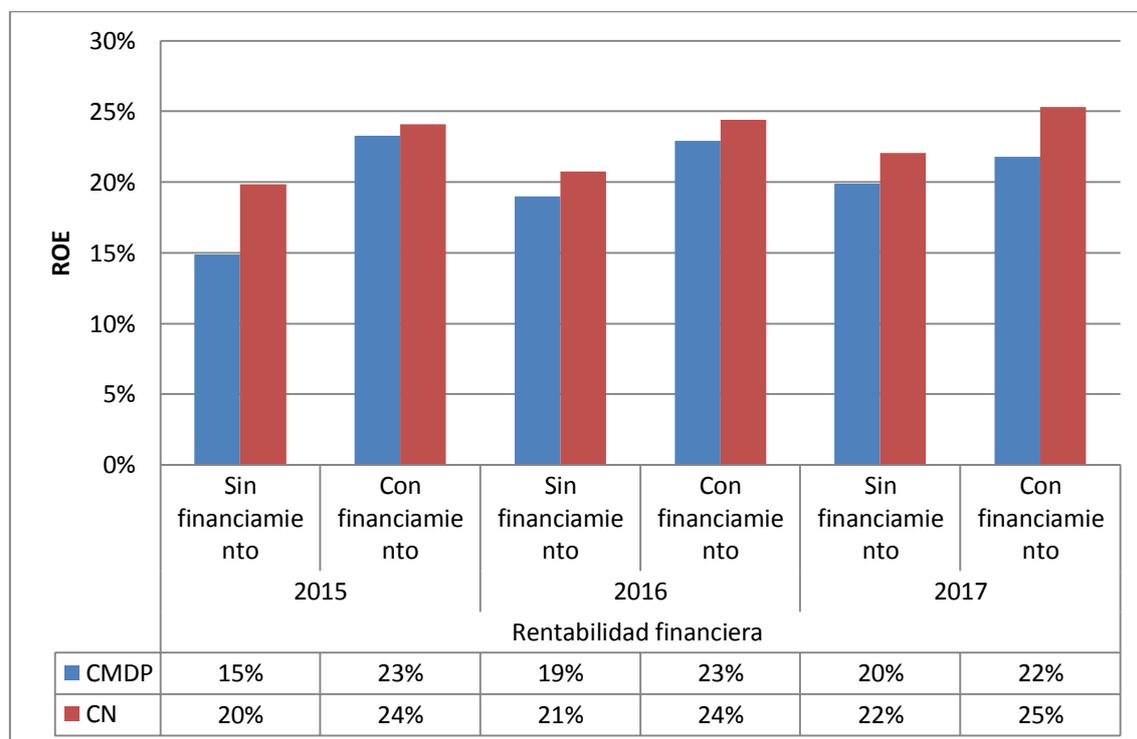
De modo general se aprecia que la CN cuenta con un mayor índice de rentabilidad financiera.

Cuadro N° 13: Análisis comparativo de rentabilidad financiera sin financiamiento externo y rentabilidad financiera con financiamiento externo, de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.

Clínicas	Rentabilidad financiera					
	2015		2016		2017	
	Sin financiamiento	Con financiamiento	Sin financiamiento	Con financiamiento	Sin financiamiento	Con financiamiento
CMDP	15%	23%	19%	23%	20%	22%
CN	20%	24%	21%	24%	22%	25%

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 12: Análisis comparativo de rentabilidad financiera sin financiamiento externo y rentabilidad financiera con financiamiento externo, de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: A partir del análisis comparativo de la rentabilidad financiera con financiamiento externo y sin financiamiento externo (anexo N°4), se aprecia una

mayor rentabilidad financiera al contar con financiamiento externo en caso de las 2 clínicas, respecto a la CMDP en el 2015 se pudo ver que esta rentabilidad financiera fue de 23% , de no haber contado con financiamiento externo esta rentabilidad financiera sólo debió ser de 15%, en el año 2016 contó con una rentabilidad financiera de 23%, de no haber contado con el financiamiento externo esta rentabilidad financiera debió ser de 19%, en el año 2017 se contó con una rentabilidad financiera de 22%, pero en caso de no haber contado con un financiamiento externo esta rentabilidad financiera debió ser de 20%. En el caso de la CN en el 2015 tuvo una rentabilidad financiera de 24%, pero de no haber contado con financiamiento esta rentabilidad financiera sólo debió ser de 20%, en el año 2016 se pudo ver que obtuvo una rentabilidad financiera de 24%, pero de no haber contado con financiamiento externo debió ser de 21%, en el año 2017 se apreció una rentabilidad de 25%, pero de no haber contado con este financiamiento externo esta solo debió ser de 22%.

3.1.1. PRUEBA ESTADÍSTICA DE LA HIPÓTESIS

Para contrastar la hipótesis se utilizó la prueba estadística de correlación de Pearson por tener datos cuantitativos continuos y tener una distribución normal. La fórmula es la siguiente:

$$r_{xy} = \frac{\sum x_i y_i - n \bar{x} \bar{y}}{(n-1) s_x s_y} = \frac{n \sum x_i y_i - \sum x_i \sum y_i}{\sqrt{n \sum x_i^2 - (\sum x_i)^2} \sqrt{n \sum y_i^2 - (\sum y_i)^2}}$$

La regla de decisión:

$p < \alpha = 0.05$, se rechaza la hipótesis nula H_0 .

$p \geq \alpha = 0.05$, se acepta la hipótesis nula H_0

INTERPRETACIÓN DE LOS ÍNDICES (r)

< 0.20: Existe una correlación ligera; relación casi insignificante.

0.20-0.40: Existe una correlación baja; relación definida pero pequeña.

0.40-0.70: Existe correlación moderada, relación considerable.

0.70-0.90: Existe una correlación elevada, relación muy fiable.

>0.90: Existe una correlación sumamente elevada, relación muy fiable.

HIPÓTESIS ESPECÍFICA 01: EL FINANCIAMIENTO INFLUYE DE MANERA DIRECTA EN LA RENTABILIDAD FINANCIERA.

Planteamiento de la hipótesis.

Hipótesis nula (H₀):

H_0 : El financiamiento no influye de manera directa en la rentabilidad financiera.

Hipótesis alterna (H₁)

H_1 : El financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera.

El nivel de significación es: $\alpha = 5\% = 0,05$ (Unilateral)

Cuadro N° 14: Contrastación estadística El financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera.

Correlaciones			
		Financiamiento	Rentabilidad financiera
Financiamiento	Correlación de Pearson	1	1,000**
	Sig. (unilateral)		0,003
	N	3	3
Rentabilidad financiera	Correlación de Pearson	1,000**	1
	Sig. (unilateral)	0,003	
	N	3	3
**. La correlación es significativa al nivel 0,01 (unilateral).			

Fuente: SPSS
Elaboración propia

Interpretación:

De acuerdo a la regla de decisión como el Valor $p = 0,003$ siendo menor que 0.05; se rechaza de la hipótesis nula (H_0), y se acepta la hipótesis alterna (H_1) el cual indica que **EL FINANCIAMIENTO INFLUYE DE MANERA DIRECTA EN LA RENTABILIDAD FINANCIERA.** Además, el coeficiente de Correlación de Pearson es $r = 1.000$ que tiene una excelente relación positiva entre el FINANCIAMIENTO y la RENTABILIDAD FINANCIERA. Además la dimensión FINANCIERA explica en un $r^2 = 100\%$ a la variación del RENTABILIDAD FINANCIERA.

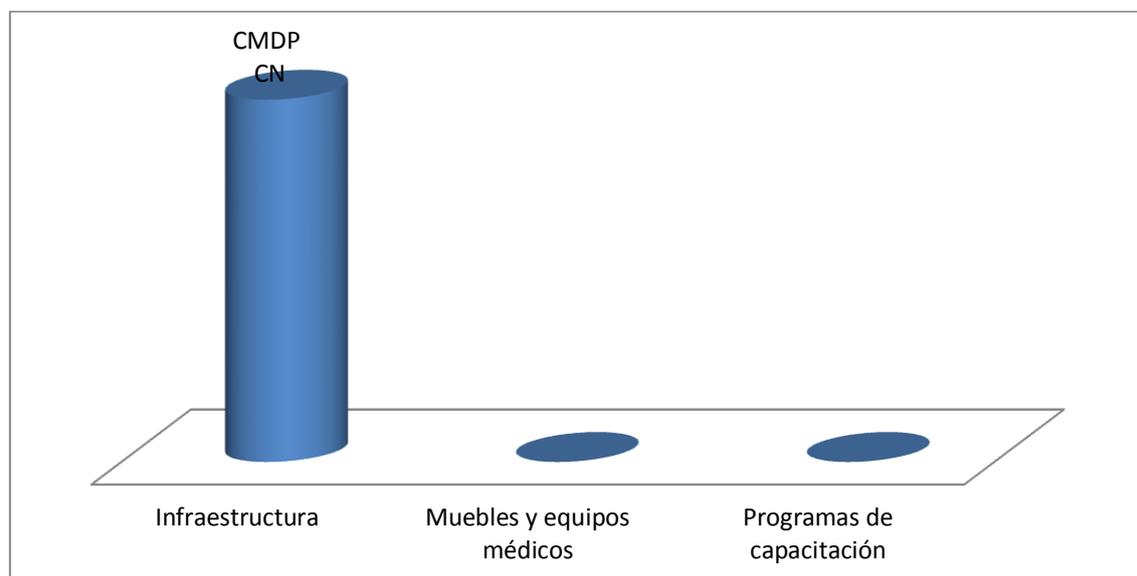
3.2 INVERSIÓN Y LA RENTABILIDAD ECONÓMICA

Cuadro N° 15: En qué fue invertido el crédito financiero que obtuvo la clínica.

Inversión en:	Clínicas	
	CMDP	CN
Infraestructura	✓	✓
Muebles y equipos médicos		
Programas de Capacitación		

*Fuente: Encuesta
Elaboración propia*

Gráfico N° 13: En qué fue invertido el crédito financiero que obtuvo la clínica



*Fuente: Encuesta
Elaboración propia*

Interpretación: De acuerdo a la encuesta aplicada (anexo N°3) las 2 clínicas la CMDP y la CN, manifestaron que el último financiamiento que obtuvieron lo destinaron a la infraestructura, en caso de la CMDP fueron destinados a la construcción de consultorios; con respecto a la CN lo destinaron a la remodelación de algunos consultorios ya existentes.

Cuadro N° 16: Actividades que realizan y apreciaciones, respecto a sus colaboradores administrativos y asistenciales de las distintas áreas de la clínica.

Clínicas	Proceso de reclutamiento de personal		Proceso de inducción de los conocimientos		Capacitaciones constantes		Consideran que las capacitaciones a los colaboradores son una inversión		Colaboradores satisfechos	
	Sí	No	Sí	No	Sí	No	Sí	No	Sí	No
CMDP	✓		✓			✓	✓			✓
CN	✓		✓		✓		✓		✓	
Total	2	0	2	0	1	1	2	0	1	1

*Fuente: Encuesta
Elaboración propia*

Interpretación: Mediante la encuesta aplicada (anexo N°3) se pudo observar las actividades que realizaron estas clínicas al momento de contratar a sus colaboradores, la CMDP si contó con un proceso de reclutamiento del personal, para así poder realizar una mejor selección de personal, también realizaron un proceso de inducción de conocimientos para un mejor desenvolvimiento de los nuevos colaboradores, pero no realizaron capacitaciones debido a cuestión de tiempo por la carga laboral, sin embargo consideran que las capacitaciones son una inversión, apreciaron también que sus colaboradores no están satisfechos en la institución, debido a las constantes renunciaciones. La CN manifestó que sí contó con un proceso de reclutamiento del personal e inducción de conocimientos, realizaron capacitaciones constantes, pues consideran que las capacitaciones son una inversión, también apreciaron que sus colaboradores están satisfechos en la institución, debido a que vienen laborando en la clínica desde hace 10 años atrás.

De manera general se apreció en el resumen de planilla, que la CMDP (anexo N°5), cuenta con 18 colaboradores en las diferentes áreas tales como caja, admisión, tópico,

limpieza y administrativos. En cambio la CN a pesar de ser más grande y contar con un mayor número de consultorios, cuenta con sólo 15 colaboradores en las diferentes áreas como tópico, admisión, caja, seguridad, limpieza y emergencia (anexo N°6).

Cuadro N° 17: Detalle de la inversión realizada en bienes de capital, de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.

Clínicas	Bienes de capital	2015	variación %	2016	variación %	2017
CMDP	Valor de los bienes de capital	1,251,284.40	10%	1,378,349.90	2%	1,405,199.90
CN	Valor de los bienes de capital	2,630,257.24	1%	2,661,387.24	1%	2,694,397.24

*Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia*

Interpretación: A partir del análisis de los estados financieros anexo (N° 5 y 6) de las 2 clínicas se pudo observar como incrementaron los bienes de capital de un periodo a otro en las clínicas, en caso de la CMDP se pudo ver como incrementó del 2015 al 2016 en un 10% inversión significativa producto de la construcción de un consultorio de la especialidad de urología, especialidad que inicia a atender en doble turno ya que anteriormente atendía a medio turno, porque compartía el consultorio con otra especialidad, por ende los ingresos que generan esta especialidad incrementaron lo que se ve reflejado en el anexo N° 5, del mismo modo la construcción de un moderno laboratorio que les dio la facilidad de procesar más tipos de exámenes permitiéndoles acelerar el tiempo de entrega de los resultados, lo que hizo posible incrementar los ingresos que se refleja en el anexo N° 5; y del 2016 al 2017 incremento en un 2% inversión poco significativa producto de la compra de algunos muebles y equipos. En caso de la CN se apreció como incrementó de un periodo a otro del 2015 al 2016 en un 1% y del 2016 al 2017 en un 1%, inversión poco significativa producto de la compra de algunos muebles y equipos para las diferentes áreas o consultorios.

De manera general se apreció que la CN cuenta con una mayor cantidad de bienes de capital, es decir, mayores inversiones en la infraestructura de consultorios, ambulancia, muebles y equipos médicos. Comparados a la infraestructura, muebles y equipos médicos que posee la CMDP.

Cuadro N° 18: Resumen de los bienes de capital las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.

Detalle de los bienes de capital	CMDP			CN		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017
	Valor de los bienes de capital					
Equipos diversos y muebles	218,104.40	235,169.90	258,519.90	261,607.24	292,737.24	322,547.24
Equipos de cómputo	19,180.00	19,180.00	22,680.00	24,650.00	24,650.00	27,850.00
Sóftware	6,000.00	6,000.00	6,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00
Inmueble	1,008,000.0	1,118,000.0	1,118,000.0	2,205,000.0	2,205,000.0	2,205,000.0
Ambulancia				130,000.00	130,000.00	130,000.00
Total	1,251,284.4	1,378,349.9	1,405,199.9	2,630,257.2	2,661,387.2	2,694,397.2

Fuente: Análisis documental-EEFF

Elaboración propia

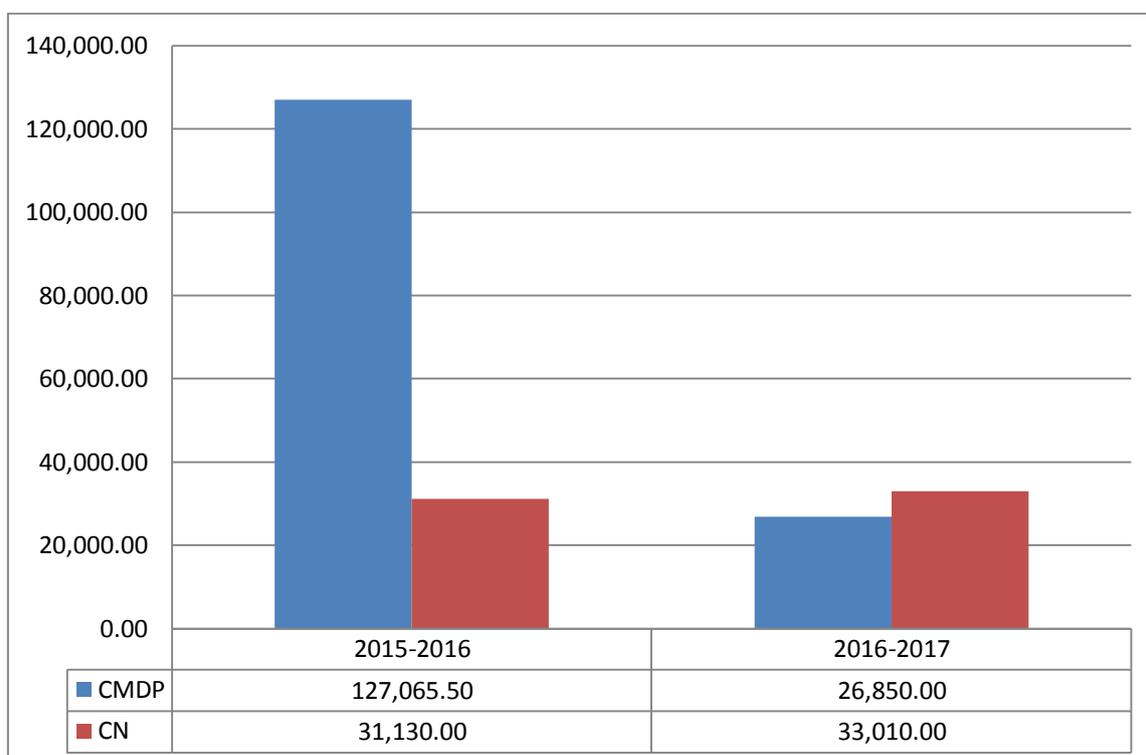
Interpretación: a partir de los análisis documental se aprecia de manera detallada, las inversiones a largo plazo que han venido realizando las dos clínicas, inversiones que año a año vinieron realizando para ofrecer mejor atención a los usuarios o pacientes, sin embargo se aprecia que las inversiones no son significativas, con la excepción de la inversión que realiza la clínica CMDP en el ejercicio 2016 en nuevos ambientes.

Cuadro N° 19: Detalle del incremento de los bienes de capital de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017

Clínicas	variación de los bienes de capital	2015-2016	2016-2017
CMDP	Valor de los bienes de capital	127,065.50	26,850.00
CN	Valor de los bienes de capital	31,130.00	33,010.00

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 14: Detalle del incremento de los bienes de capital de las clínicas de la provincia de Huamanga 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: Apartir del análisis (cuadro N°16) se pudo apreciar como vino desarrollándose el nivel de inversión de las 2 clínicas, inversiones poco significativas comparadas al valor total de los bienes de capital que poseen cada clínica, que lo apreciamos en el caso de la CMDP que sus bienes inmuebles, muebles y equipos que oscilan en promedio de S/1 344 944.73 aproximadamente (anexo N°5) y en caso de la

CN que sus bienes inmuebles, vehículo, muebles y equipos que abordan aproximadamente S/2 662 013.91 (anexo N°6)

Las inversiones que se realizaron en cada una de las clínicas fueron poco significativas, con la excepción de la inversión que realizó la CMDP en el año 2016, que fue de S/127 065.50 soles.

Cuadro N° 20: Cree usted que la rentabilidad de la clínica mejoró por el financiamiento recibido.

Clínicas	Cree que la rentabilidad mejoró por el financiamiento		Por qué
	Sí	No	
CMDP	✓		Ya que el dinero fue destinado a la infraestructura
CN	✓		
Total	2	0	

Fuente: Encuesta
Elaboración propia

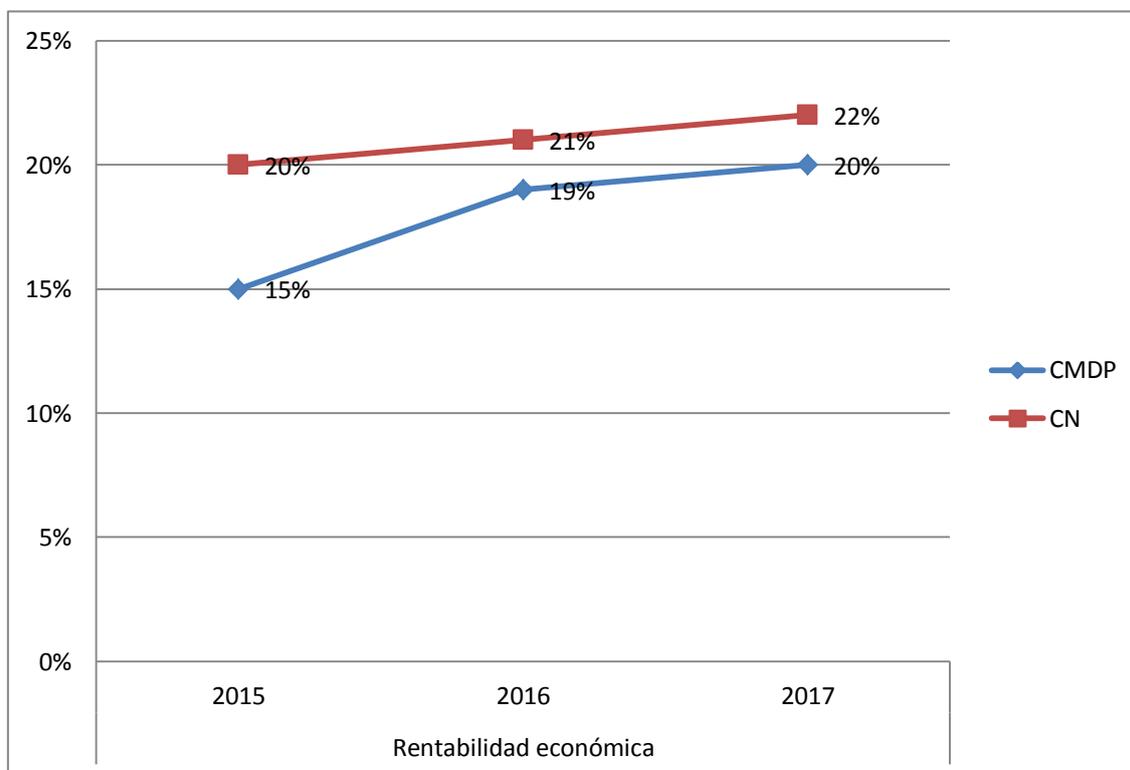
Interpretación: Mediante la encuesta (anexo N°3) se puede ver que las 2 clínicas tanto la CMDP y la CN, sí creen que el financiamiento obtenido ayudó a mejorar la rentabilidad, ya que con dicho financiamiento realizaron inversiones en la clínica, es decir, mejoras que ayudaron a generar más ingresos.

Cuadro N° 21: Índice de la Rentabilidad económica de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017

Clínicas	Rentabilidad económica		
	2015	2016	2017
CMDP	15%	19%	20%
CN	20%	21%	22%

Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Gráfico N° 15: Índice de la Rentabilidad económica de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

Interpretación: Sabemos que la rentabilidad económica es aquella que se produce a partir de los activos, mediante el análisis se aprecia que vino incrementando en las 2 clínicas (anexo N°4), pero en diferentes proporciones, en caso de la CMDP en el 2015 se tuvo una rentabilidad económica de 15% lo que indica que por cada S/100.00 soles de activo la clínica genera una utilidad de S/15.00 soles, en el 2016 la clínica tuvo una rentabilidad económica de 19% lo que indica que por cada S/100.00 soles de activo la clínica generó una utilidad de S/19.00 soles, en el 2017 la clínica tuvo una rentabilidad económica de 20% lo que nos indica que por cada S/100.00 soles de activo la clínica generó una utilidad de S/20.00 soles, se pudo ver un incremento del 2015 al 2016 en un 4% pues en el 2016 se invirtió en la infraestructura de un consultorio y laboratorio. En cambio, del 2016 al 2017 hubo un incremento de 1 % debido a que sólo se compraron

algunos muebles para diferentes áreas. En caso de la CN en el 2015 tuvo una rentabilidad económica de 20% lo que nos quiere decir que por cada S/100.00 soles de activo la clínica generó una utilidad de S/20.00 soles, en el año 2016 se apreció una rentabilidad económica de 21% lo que nos quiere decir que por cada S/100.00 soles de activo la clínica generó una utilidad de S/21.00 soles, en el 2017 se vio que tuvo una rentabilidad económica de 22%, lo que indica que por cada S/100.00 soles de activo la clínica genera una utilidad de S/22.00 soles, en caso de esta clínica hubo un incremento del 2015 al 2016 y del 2016 al 2017 en un 1% cada periodo, debido a que la clínica vino realizando compra de algunos pequeños equipos y muebles que hicieron que se genere un incremento en las utilidades y por consiguiente la rentabilidad.

Se pudo ver que la CN tuvo una mayor rentabilidad económica, debido a que cuenta con una mayor inversión en infraestructura, muebles, equipos, ambulancia y capacitaciones al personal, con respecto a la CMDP.

3.2.1. PRUEBA ESTADÍSTICA DE LA HIPÓTESIS

Para contrastar la hipótesis se utilizó la prueba estadística de correlación de Pearson por tener datos cuantitativos continuos y tener una distribución normal. La fórmula es la siguiente:

$$r_{xy} = \frac{\sum x_i y_i - n \bar{x} \bar{y}}{(n-1) s_x s_y} = \frac{n \sum x_i y_i - \sum x_i \sum y_i}{\sqrt{n \sum x_i^2 - (\sum x_i)^2} \sqrt{n \sum y_i^2 - (\sum y_i)^2}}$$

La regla de decisión:

$p < \alpha = 0.05$, se rechaza la hipótesis nula H_0 .

$p \geq \alpha = 0.05$, se acepta la hipótesis nula H_0 .

INTERPRETACIÓN DE LOS ÍNDICES (r)

< 0.20: Existe una correlación ligera; relación casi insignificante.

0.20-0.40: Existe una correlación baja; relación definida pero pequeña.

0.40-0.70: Existe correlación moderada, relación considerable.

0.70-0.90: Existe una correlación elevada, relación muy fiable.

>0.90: Existe una correlación sumamente elevada, relación muy fiable.

HIPÓTESIS ESPECÍFICA 02: LA INVERSIÓN INCIDE DIRECTAMENTE EN LA RENTABILIDAD ECONÓMICA.

Planteamiento de la hipótesis.

Hipótesis nula (H₀):

H_0 : La inversión no incide directamente en la rentabilidad económica

Hipótesis alterna (H₁)

H_1 : La inversión incide directamente en la rentabilidad económica

El nivel de significación es: $\alpha = 5\% = 0,05$ (Unilateral)

Cuadro N° 22: Contratación estadística de la inversión incide directamente en la rentabilidad económica.

Correlaciones			
		Inversión	Rentabilidad económica
Inversión	Correlación de Pearson	1	1,000**
	Sig. (unilateral)		0,010
	N	3	3
Rentabilidad económica	Correlación de Pearson	1,000**	1
	Sig. (unilateral)	0,010	
	N	3	3
**. La correlación es significativa al nivel 0,01 (unilateral).			

Fuente: SPSS
Elaboración propia

Interpretación:

De acuerdo a la regla de decisión como el Valor $p = 0,010$ siendo menor que $0,05$; se rechaza de la hipótesis nula (H_0) y se acepta la hipótesis alterna (H_1) el cual indica que **LA INVERSIÓN INCIDE DIRECTAMENTE EN LA RENTABILIDAD ECONÓMICA**. Además, el coeficiente de Correlación de Pearson es $r = 1.000$ que tiene una excelente relación positiva entre las dimensiones **INVERSIÓN** y la **RENTABILIDAD ECONÓMICA**. Además la dimensión **INVERSIÓN** explica en un $r^2 = 100\%$ a la variación de la **RENTABILIDAD ECONÓMICA**.

3.3 GESTIÓN FINANCIERA Y RENTABILIDAD

Resultado de la entrevista:

Pregunta 01: Cómo califican la gestión financiera dentro de la clínica

Según el administrador de la CMDP, la gestión financiera de la clínica es regular, ya que la clínica cuenta con pocos años de funcionamiento, y durante estos años vino realizando algunas mejoras en cuanto a infraestructura y equipos. Mientras que la administradora de la CN, manifestó que la clínica cuenta con una buena gestión financiera, pues siempre vino realizando mejoras constantes desde su apertura, para lograr el posicionamiento con el que cuenta a la fecha.

Pregunta 20: Cómo califica la rentabilidad de la clínica durante estos últimos años.

El administrador de la CMDP manifestó, que durante los últimos años la clínica tuvo una regular rentabilidad producto de las inversiones realizadas, que hicieron posible obtener dichas utilidades, utilidades que fueron reinvertidas. Con respecto a la CN, la administradora manifestó que la clínica cuenta con una buena rentabilidad, producto de las inversiones que realizaron a lo largo de su trayectoria, y que estas incidieron en obtener mayores utilidades, que siempre fueron reinvertidas en la misma institución, pero a la fecha las utilidades vienen siendo distribuidas entre los socios.

Resultado del análisis documental:

Detalle de los costos de algunos servicios más emblemáticos que ofrecen:

Mediante el presente resumen de algunos de los múltiples servicios que ofrecen las clínicas, podemos ver de manera detallada el costo que implica ofrecer cada uno de los servicios y el detalle de las utilidades generadas por cada servicio ofrecido.

Cuadro N° 23: Hoja de costos por especialidades.

DETALLE DE COSTOS	HOJA DE COSTOS POR ESPECIALIDADES - CLINICA MDP					
	ESPECIALIDADES					
	SERVICIOS DE GINECOLOGÍA			PRUEBAS DE LABORATORIO		
	CONSULTA	HISTEROENDOSOGRAFÍA	COLPOSCOPIA	HORMONA B12	TOLERANCIA A LA LACTOSA	HEMOGLOBINA GLICOSILADA
MATERIAL DIRECTO	23.77	121.02	56.19	42.71	23.14	35.59
TRABAJO DIRECTO	15.85	80.68	37.46	28.47	15.42	23.73
COSTO PRIMO	39.62	201.69	93.64	71.19	38.56	59.32
COSTOS INDIRECTOS:						
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	0.24	1.23	0.57	0.63	0.34	0.52
DEPRECIACIÓN DEL EQUIPO	0.03	0.13	0.06	0.09	0.05	0.07
TRABAJO INDIRECTO	1.4	7.11	3.3	3.05	1.65	2.54
OTROS COSTOS INDIRECTOS	1.046	5.32	2.47	2.28	1.24	1.9
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	42.33	215.49	100.05	77.23	41.84	64.36
GASTOS ADMINISTRATIVOS	1.33	6.76	3.14	2.9	1.57	2.41
REMUNERACIONES AL PERSONAL	0.86	4.39	2.04	1.88	1.02	1.57
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	0.03	0.18	0.08	0.08	0.04	0.06
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.04	0.22	0.1	0.09	0.05	0.08
OTROS GASTOS	0.39	1.97	0.92	0.85	0.46	0.7
GASTOS DE VENTA	1.51	7.68	3.56	3.29	1.78	2.74
REMUNERACIONES AL PERSONAL	1.03	5.22	2.42	2.24	1.21	1.86
DEPRECIACIÓN DE INMUEBLE	0.02	0.09	0.04	0.04	0.02	0.03
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.08	0.38	0.18	0.16	0.09	0.14
OTROS GASTOS	0.39	1.98	0.92	0.85	0.46	0.71
COSTO TOTAL O GLOBLAL	45.17	229.92	106.75	83.42	45.19	69.51
MARGEN DE UTILIDAD	1.44	7.37	3.42	18.28	9.9	15.23
VALOR	46.61	237.29	110.17	101.69	55.08	84.75
IGV	8.39	42.71	19.83	18.31	9.92	15.25
PRECIO DE VENTA	55.00	280.00	130.00	120.00	65.00	100.00

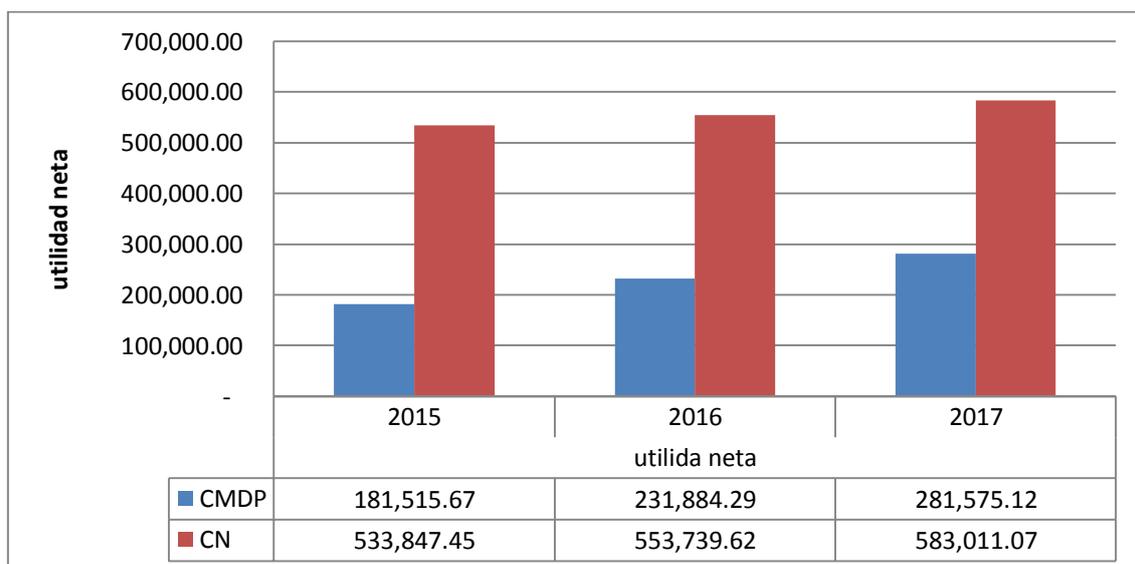
DETALLE DE COSTOS	HOJA DE COSTOS POR ESPECIALIDADES - CLINICA CN					
	ESPECIALIDADES					
	SERVICIOS DE DERMATOLOGÍA			EXÁMENES DE LABORATORIO		
	BOTOX 50 unidades	PRP PLASMA	INFILTRACION	HIDATI DOSIS WENS TER BLOD	FERRITINA	PROLACTINA
MATERIAL DIRECTO	330.51	99.15	33.05	89.49	36.61	40.68
TRABAJO DIRECTO	220.34	66.1	22.03	59.66	24.41	27.12
COSTO PRIMO	550.85	165.25	55.08	149.15	61.02	67.8
COSTOS INDIRECTOS:						
TRABAJOS INDIRECTOS	17.43	5.23	1.74	3.84	1.57	1.74
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	19.5	5.85	1.95	4.29	1.76	1.95
DEPRECIACIÓN DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS	7.81	2.34	0.78	1.72	0.7	0.78
OTROS COSTOS INDIRECTOS	21.33	6.4	2.13	4.69	1.92	2.13
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	616.92	185.08	61.69	163.69	66.96	74.4
GASTOS ADMINISTRATIVOS	33.84	10.15	3.38	7.44	3.05	3.38
REMUNERACIONES AL PERSONAL	25.18	7.55	2.52	5.54	2.27	2.52
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	1.08	0.33	0.11	0.24	0.1	0.11
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.93	0.28	0.09	0.2	0.08	0.09
OTROS GASTOS	6.65	1.99	0.66	1.46	0.6	0.66
GASTOS DE VENTA	21.05	6.32	2.11	4.63	1.89	2.11
REMUNERACIONES AL PERSONAL	12.91	3.87	1.29	2.84	1.16	1.29
DEPRECIACIÓN DE INMUEBLE	1.08	0.33	0.11	0.24	0.1	0.11
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.85	0.26	0.09	0.19	0.08	0.09
OTROS GASTOS	6.2	1.86	0.62	1.36	0.56	0.62
COSTO TOTAL O GLOBLAL	671.81	201.54	67.18	175.76	71.9	79.89
MARGEN DE UTILIDAD	175.64	52.69	17.56	10.68	4.37	4.85
VALOR	847.46	254.24	84.75	186.44	76.27	84.75
IGV	152.54	45.76	15.25	33.56	13.73	15.25
PRECIO DE VENTA	1,000.00	300.00	100.00	220.00	90.00	100.00

Con respecto a la clínica CMDP en la especialidad de ginecología, se aprecia utilidades poco significativas de manera independiente en cada tipo de procedimiento, sin embargo esta especialidad es una de las que genera mayor utilidad dentro de la clínica por su alta demanda en los diferentes tipos de procedimientos que se realizan dentro de ella, pues aproximadamente el 16% de los ingresos de la clínica provienen de esta especialidad, seguida por el 13% de los ingresos que corresponden a la especialidad de laboratorio, con el respectivo detalle de utilidades que se generan dentro de ella, producto de los diferentes tipos de exámenes realizados. Con respecto a la CN, también mostramos de manera detallada las utilidades generadas por la especialidad de laboratorio, siendo una de las especialidades con mayor demanda en la clínica, ya que aproximadamente el 8% de los ingresos de la clínica provienen de los servicios que ofrece esta especialidad, del mismo modo se muestra el detalle de las utilidades de los diferentes tipos de procedimientos que se realizan en la especialidad de dermatología, siendo la segunda especialidad más requerida, pues el 7% de los ingresos de la clínica provienen de esta especialidad.

Cuadro N° 24: Detalle de las utilidades generadas por cada una de las clínicas.

CLINICA MARÍA DEL PILAR				CLÍNICA NAZARENO			
ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE LOS PERIODOS:				ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE LOS PERIODOS:			
	2015	2016	2017		2015	2016	2017
INGRESOS OPERACIONALES	2,794,848.98	3,052,418.64	3,336,448.73	INGRESOS OPERACIONALES	4,059,839.83	4,312,226.27	4,444,678.05
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	2,326,367.08	2,515,846.55	2,755,193.32	COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	3,009,412.03	3,228,553.80	3,313,069.24
UTILIDAD BRUTA	468,481.91	536,572.10	581,255.41	UTILIDAD BRUTA	1,050,427.80	1,083,672.47	1,131,608.81
GASTOS OPERATIVOS:				OTROS INGRESOS	6,000.00	6,000.00	6,000.00
GASTOS ADMINISTRATIVOS	79,563.36	102,575.19	97,778.04	GASTOS OPERATIVOS:			
GASTOS DE VENTA	90,399.71	94,311.13	100,883.23	GASTOS ADMINISTRATIVOS	172,189.35	187,634.85	201,111.67
UTILIDAD OPERATIVA	298,518.85	339,685.78	382,594.14	GASTOS DE VENTA	107,117.77	105,214.27	108,069.42
GASTOS FINANCIEROS	46,413.74	17,624.27	-	UTILIDAD OPERATIVA	777,120.69	796,823.35	828,427.72
RESULTADOS ANTES DE PARTICIPACIONES E IMPUESTOS	252,105.10	322,061.51	382,594.14	GASTOS FINANCIEROS	35,665.90	27,740.55	18,264.86
IMPUESTO A LA RENTA	70,589.43	90,177.22	101,019.02	RESULTADOS ANTES DE PARTICIPACIONES E IMPUESTOS	741,454.79	769,082.81	810,162.87
UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	181,515.67	231,884.29	281,575.12	IMPUESTO A LA RENTA	207,607.34	215,343.19	227,151.80
				UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	533,847.45	553,739.62	583,011.07

Gráfico N° 16: Utilidades netas del 2015-2017



Fuente: Análisis documental-EEFF
Elaboración propia

3.3.1. PRUEBA ESTADÍSTICA DE LA HIPÓTESIS

Para contrastar la hipótesis se utilizó la prueba estadística de correlación de Pearson por tener datos cuantitativos continuos y tener una distribución normal. La fórmula es la siguiente:

$$r_{xy} = \frac{\sum x_i y_i - n \bar{x} \bar{y}}{(n-1) s_x s_y} = \frac{n \sum x_i y_i - \sum x_i \sum y_i}{\sqrt{n \sum x_i^2 - (\sum x_i)^2} \sqrt{n \sum y_i^2 - (\sum y_i)^2}}$$

La regla de decisión:

$p < \alpha = 0.05$, se rechaza la hipótesis nula H_0 .

$p \geq \alpha = 0.05$, se acepta la hipótesis nula H_0 .

INTERPRETACIÓN DE LOS ÍNDICES (r)

< 0.20: Existe una correlación ligera; relación casi insignificante.

0.20-0.40: Existe una correlación baja; relación definida pero pequeña.

0.40-0.70: Existe correlación moderada, relación considerable.

0.70-0.90: Existe una correlación elevada, relación muy fiable.

>0.90: Existe una correlación sumamente elevada, relación muy fiable.

CONTRASTACIÓN DE LA HIPÓTESIS GENERAL: LA GESTIÓN FINANCIERA INFLUYE DIRECTAMENTE EN LA RENTABILIDAD

Planteamiento de la hipótesis.

Hipótesis nula (H_0):

H_0 : La gestión financiera no influye directamente en la rentabilidad de las clínicas.

Hipótesis alterna (H_1):

H_1 : La gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas.

El nivel de significación es: $\alpha = 5\% = 0,05$ (Unilateral)

Cuadro N° 25: Contrastación estadística de la gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas.

Correlaciones			
		Gestión financiera	Rentabilidad
Gestión financiera	Correlación de Pearson	1	0,989*
	Sig. (unilateral)		0,047
	N	3	3
Rentabilidad	Correlación de Pearson	0,989*	1
	Sig. (unilateral)	0,047	
	N	3	3
*. La correlación es significativa al nivel 0,05 (unilateral).			

Fuente: SPSS
Elaboración propia

Interpretación:

De acuerdo a la regla de decisión como el Valor $p = 0,047$ siendo menor que 0.05; se rechaza de la hipótesis nula (H_0) y se acepta la hipótesis alterna (H_1) el cual indica que **LA GESTIÓN FINANCIERA INFLUYE DIRECTAMENTE EN LA RENTABILIDAD DE LAS CLÍNICAS.** Además, el coeficiente de Correlación de Pearson es $r = 0.989$ que tiene una alta relación positiva entre la variable GESTIÓN

FINANCIERA y la RENTABILIDAD. Además la variable GESTIÓN FINANCIERA explica en un $r^2 = 97.8\%$ a la variación de la RENTABILIDAD.

IV DISCUSIÓN DE RESULTADO

Los objetivos en general fueron logrados, ya que se pudo analizar como la gestión financiera influye en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017, mediante el uso de las técnicas e instrumentos de investigación, pues estas nos permitieron contrastar las hipótesis planteadas, y validarlas mediante la prueba estadística de correlación de Pearson.

Los resultados obtenidos corresponden a las 2 clínicas existentes en la provincia de Huamanga, estos resultados nos muestran que el financiamiento e inversión, sí influyen en la rentabilidad de las clínicas, mediante el resultado de las pruebas estadísticas aceptamos las hipótesis alternas, las que establecen que el financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera y la inversión incide directamente en la rentabilidad económica, las que se muestran en cada una de las clínicas, con sus respectivas variaciones en los diferentes periodos analizados.

La limitación que existió durante el desarrollo del trabajo de investigación, fue que las clínicas cuentan con aproximadamente 25 diferentes especialidades y dentro de cada una de estas especialidades ofrecen consultas y múltiples tipos de procedimientos, por lo que no se pudo conocer detalladamente el número de consultas y tipos de procedimientos realizados en cada una de las diferentes especialidades, razón por la que se realizó la hoja de costos de manera global.

Del mismo modo, coincidimos con los resultados obtenidos según Caballero Velásquez. (2012), en su tesis “Propuesta de implementación del sistema de costos por órdenes de servicios y su incidencia en la rentabilidad y liquidez de la clínica del riñón Santa Lucía de la ciudad de Trujillo en el período 2012”, resultados que muestran que

la empresa no cuenta con un sistema de costos y sus sistemas de información no son los adecuados para tomar decisiones, del mismo modo las clínicas de la provincia de Huamanga, tampoco cuentan con un sistema de costos y herramientas que les permita tomar mejores decisiones sobre la gestión financiera.

De igual manera coincidimos con Ríos Ramírez en su tesis “ Evaluación de la gestión financiera y su incidencia en la rentabilidad de la empresa zapatería Yuly periodo 2013”, en la que se concluye que una gestión financiera deficiente, frente a las decisiones de financiamiento, inversión y administración de recursos, generó un impacto negativo en los indicadores de rentabilidad, lo que concuerda con los resultados obtenidos de las clínicas de Huamanga, que nos muestra que existe una correlación significativa entre la gestión financiera y rentabilidad a partir de los periodos analizados.

Mediante los resultados obtenidos se muestra la validación de hipótesis, el financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera.

Los resultados obtenidos muestran respecto al financiamiento y la rentabilidad financiera, que la CMDP durante los periodos analizados obtuvo una rentabilidad financiera, según el cuadro N° 12 y Gráfico N° 11, de 23% en el 2015, 23% en el 2016 y 22% en el 2017, cifras que muestran la repercusión del financiamiento de terceros en la rentabilidad financiera, frente a los cálculos alternos realizados que muestran la rentabilidad financiera, cuando estas no cuentan con el financiamiento de terceros que son 15%, 19% y 20% para los periodos en estudio. Mediante este se aprecia en cuanto subió esta rentabilidad financiera por contar el financiamiento de terceros en 8%, 4% y 2% respectivamente en cada periodo, producto a las variaciones que hubo respecto al financiamiento de terceros, que se detalla según el cuadro N° 5 y gráfico N° 4; en el 2015 fue S/ 439 864.97 , en el 2016 fue S/ 209 635.22 y en el 2017 fue S/ 122 329.02, estas disminuciones del financiamiento

externo fueron debidas a que la clínica fue cumpliendo con sus obligaciones financieras, que se detallan en el cuadro N° 3 cuya obligaciones financieras al primero de Enero del 2015 y 2016 fueron de S/ 387 171.09 y S/ 193 585.54, respectivamente, culminándose con dicha obligación en el 2016. Con respecto a la CN, durante los periodos analizados obtuvo una rentabilidad financiera, según el cuadro N° 12 y Gráfico N° 11, de 24% en el 2015, 24% en el 2016 y 25% en el 2017, cifras que muestran la repercusión del financiamiento de terceros en la rentabilidad financiera, frente a los cálculos alternos realizados que muestran la rentabilidad financiera, cuando estas no cuentan con el financiamiento de terceros que son 20%, 21% y 22% para los periodos en estudio. Mediante este se aprecia en cuanto subió esta rentabilidad financiera por contar el financiamiento de terceros en 4%, 3% y 3% respectivamente en cada periodo, producto a las variaciones que hubo respecto al financiamiento de terceros, que se detalla según el cuadro N° 5 y gráfico N° 4; en el 2015 fue S/ 471 358.19 , en el 2016 fue S/ 399 090.75 y en el 2017 fue S/ 338 822.08, estas disminuciones del financiamiento externo fueron debidas a que la clínica fue cumpliendo con sus obligaciones financieras, que se detallan en el cuadro N° 3 cuya obligaciones financieras al primero de Enero del 2015, 2016 y 2017 fueron de S/ 304 721.13, S/ 228 540.85 y S/ 152 360.56, respectivamente, existiendo dicha obligación hasta la fecha.

La prueba estadística de correlación de Pearson nos muestra que existe una correlación entre el financiamiento y la rentabilidad financiera mediante el cuadro N°14, el que nos indica una correlación sumamente elevada $r=1.00$, y la significancia de 0.03 por lo que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna.

Mediante los resultados obtenidos se muestra la validación de hipótesis, la inversión inciden directamente en la rentabilidad económica.

Los resultados nos muestran que la inversión incide directamente en la rentabilidad económica, con respecto a la CMDP (Clínica María del Pilar), según el cuadro N° 18 se aprecia las inversiones en infraestructura muebles y equipos en los años 2015, 2016 y 2017 fueron de S/ 1,251,284.40, S/ 1,378,349.90 y S/ 1,405,199.90 respectivamente, los cuales le permitieron generar una rentabilidad económica de 15%, 19% y 20%; las que se aprecian según el cuadro N° 21 y gráfico N° 15. Esta rentabilidad económica vino incrementando debido a las inversiones que fueron realizando según el cuadro N° 19, del 2015-2016 en S/ 127 065.50 debido a que realizaron inversiones significativas, como la construcción de un consultorio, laboratorio y compra de algunos muebles, del 2016-2017 en S/ 26 850.00 producto a que realizaron inversiones poco significativas, es decir, compra de pequeño equipos y muebles. Con respecto a la CN (Clínica Nazareno) según el cuadro N° 18 se aprecia las inversiones realizadas en infraestructura, muebles, equipos y ambulancia, en los años 2015, 2016 y 2017 fueron de S/ 2,630,257.24, S/ 2,661,387.24 y S/ 2,694,397.24 respectivamente, las que incidieron en la rentabilidad económica, que según el cuadro N° 21 y gráfico N° 15 fue de 20%, 21% y 22%, respectivamente. Esta rentabilidad económica vino incrementando debido a las inversiones que vinieron realizando según el cuadro N° 19, del 2015-2016 en S/ 31 130.00 y del 2016-2017 en S/ 33 010.00, inversiones poco significativas producto de la compra de algunos muebles y pequeños equipos.

A partir de la comparación de la rentabilidad económica de las 2 clínicas, se aprecia que la CN, tiene una mejor rentabilidad económica en cada uno de los periodos, debido a que cuenta con mayores inversiones, es decir bienes de capital, pues tiene

una mejor infraestructura, mejores equipos médicos, con las que se da una mejor atención y estadía a los pacientes, a diferencia de la CMDP, que a la fecha sus espacios e infraestructura ya no son suficientes, que lo apreciamos mediante el cuadro N° 10 y Gráfico N° 09, pues este indicador de rotación de activos nos muestra el buen uso de los activos, la capacidad de generar dinero de estos activos. Pero en caso de la clínica CMDP pudimos observar que este buen indicador, ya es sacrificando la comodidad de los pacientes.

Estos resultados obtenidos guardan relación con lo manifestado por Alexander, Sharpe y Bailey, en su libro Fundamentos de Inversiones... que la inversión consiste en sacrificar dinero actual por dinero futuro...es decir sacrificar el dinero comprando activos, que más adelante nos generen un retorno económico. Estos resultados también están relacionados con lo que manifiesta Sánchez Ballesta Juan Pedro en su libro Análisis de rentabilidad de las empresas que...que la rentabilidad económica es el rendimiento de los activos de una empresa...Pues estos activos en los que invirtieron cada una de las clínicas generaron un rendimiento positivo.

La prueba estadística de correlación de Pearson nos muestra que existe una correlación entre la inversión y la rentabilidad económica mediante el cuadro N° 22, el que nos indica una correlación sumamente elevada $r=1.00$, y la significancia de 0.01 por lo que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna.

Mediante los resultados obtenidos se muestra la validación de hipótesis, La gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas

A partir de los resultados se muestra que la gestión financiera influye directamente en la rentabilidad, pues de acuerdo a la entrevista realizada, la CMDP manifestó contar con una regular gestión financiera y con una regular rentabilidad a diferencia

de la CN, que manifestaron tener una buena gestión financiera y por consiguiente una buena rentabilidad.

Esta percepción de tener una regular rentabilidad por parte de la CMDP y una buena rentabilidad por parte de la CN, es también debido a que según el cuadro N° 16, se aprecia que la CMDP sólo cuentan con un proceso de reclutamiento de personal e inducción de conocimientos a diferencia de la CN, esta sí cuentan con un proceso de reclutamiento, inducción de conocimientos y capacitaciones constantes a los personales administrativos y asistenciales y estos están cómodos con su puesto de trabajo. También se aprecia en el cuadro N° 17, la inversión total de la CMDP fue de S/ 1 344 944.73 soles aproximadamente en infraestructura, muebles y equipos médicos, a diferencia de la clínica CN, cuya inversión de infraestructura, ambulancia, muebles y equipos médicos es aproximadamente de S/2 662 013.91, inversiones que hacen posible que tenga una mayor rentabilidad económica. Respecto al financiamiento según el cuadro N°13 y gráfico N°12 se aprecia que el financiamiento de terceros permite incrementar la rentabilidad financiera, respecto a la medición realizada sin financiamiento de terceros donde se obtiene una menor rentabilidad financiera. Por lo que coincidimos con lo que manifiesta Sánchez Ballesta en su libro, Análisis de rentabilidad de las empresas...que rentabilidad consiste en movilizar todos los medios materiales, humanos y financieros con el fin de obtener resultados...

Según los resultados obtenidos, los periodos en los que se realizaron una mejor gestión financiera, es decir donde se tomaron mejores decisiones estrechamente relacionadas de financiamiento e inversión, como lo sostiene C. Verona Martel & José Juan Déniz Mayor, en su libro Finanzas corporativas, fue donde obtuvieron una mayor rentabilidad cada una de las clínicas. Rentabilidad producto de las

utilidades generadas por las distintas especialidades y múltiple tipos de procedimientos, que se aprecian en el cuadro N° 23. Con respecto a la clínica CMDP la especialidad de ginecología, es una de las que genera mayor utilidad dentro de la clínica por su alta demanda pues aproximadamente el 16% de los ingresos de la clínica provienen de esta especialidad, seguida por el 13% de los ingresos que corresponden a la especialidad de laboratorio, con el respectivo detalle de utilidades que se generan dentro de ella producto de los diferentes tipos de exámenes realizados. Con respecto a la CN, también mostramos de manera detallada las utilidades generadas por la especialidad de laboratorio siendo una de las especialidades con mayor demanda de la clínica, ya que aproximadamente el 8% de los ingresos de la clínica provienen de esta especialidad, del mismo modo se muestra el detalle de las utilidades de los diferentes tipos de procedimientos que se realizan en la especialidad de dermatología, siendo la segunda especialidad más requerida, pues el 7% de los ingresos de la clínica provienen de esta especialidad.

La prueba estadística de correlación de Pearson nos muestra que existe una correlación entre Gestión financiera y la rentabilidad mediante el cuadro N°25, el que nos indica una correlación sumamente elevada $r=0.989$, y la significancia de 0.047 por lo que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna.

V CONCLUSIONES

Se analizó como **la gestión financiera influye en la rentabilidad**, pues la gestión financiera es el resultado del financiamiento y la inversión, y estos influyen de manera directa positiva y significativamente en la rentabilidad, según los resultados plasmados, que se muestra mediante la prueba de correlación de Pearson que nos indica una correlación sumamente elevada $r=0.989$, y la significancia de 0.047 por lo que se acepta la hipótesis alterna. De lo que se infiere que las clínicas que realizan una mejor gestión financiera, es decir, una mayor captación de recursos y una buena asignación de estos pues obtienen una mayor rentabilidad financiera y económica, lo que se sustenta en los siguientes:

- Se analizó que el **financiamiento influye en la rentabilidad financiera** de manera directa, positiva y significativamente mediante los resultados, en caso de la CMDP (Clínica María del Pilar) los resultados de contar con el financiamiento de terceros (apalancamiento) nos muestra una rentabilidad financiera para el año 2015, 2016 y 2017 de 23%, 23% y 22% respectivamente, cifras que muestran la repercusión del financiamiento de terceros, frente a los cálculos alternos realizados que muestran la rentabilidad financiera, cuando estas no cuentan con financiamiento de terceros que son 15%, 19% y 20% para los años en estudio; con respecto a la CN (Clínica Nazareno) los resultados de contar con financiamiento de terceros nos muestran una rentabilidad financiera para el año 2015, 2016 y 2017 de 24%, 24% y 25% respectivamente, cifras que muestran la repercusión del financiamiento de terceros, frente a los cálculos alternos que nos muestran la rentabilidad financiera, cuando estas no cuentan con el financiamiento de terceros que son 20%, 21% y 22%; respectivamente, es así que el financiamiento de terceros incrementa la rentabilidad financiera frente a

las mediciones sin financiamiento de terceros (apalancamiento) donde su rentabilidad financiera es menor. El que se muestra mediante la prueba estadística de correlación de Pearson que nos indica una correlación sumamente elevada $r=1.00$, y la significancia de 0.03 por lo que se acepta la hipótesis alterna.

- Se analizó también **qué la inversión incide en la rentabilidad económica**, la inversión incide de forma directa, positiva y significativa en la rentabilidad económica de las clínicas, lo apreciamos a partir de las inversiones realizadas, mediante la rentabilidad (margen de utilidad) y el uso eficiente de los activos (rotación de activos); con respecto a la CMDP (Clínica María del Pilar) las inversiones en infraestructura muebles y equipos son de S/ 1,251,284.40, S/ 1,378,349.90 y S/ 1,405,199.90 para el 2015, 2016 y 2017 respectivamente los cuales le permitieron generar una rentabilidad económica de 15%, 19% y 20%; mientras que para la CN (Clínica Nazareno) las inversiones realizadas fueron S/ 2,630,257.24, S/ 2,661,387.24 y S/ 2,694,397.24 en los diferentes periodos en infraestructura, muebles, equipos y ambulancia, que incidieron en la rentabilidad económica, que fueron 20%, 21% y 22%, respectivamente, es decir, en los periodos en que realizaron mayores inversiones, es donde la rentabilidad económica incrementa significativamente. Lo que respalda esto también es que la CN cuenta con mayor inversión en diferentes bienes de capital y es la que obtiene una mayor rentabilidad económica respecto a la CMDP, que realiza una menor inversión en bienes de capital y por consiguiente obtiene una menor rentabilidad económica. El que se muestra mediante la prueba estadística de correlación de Pearson que existe una correlación sumamente elevada $r=1.00$, y la significancia de 0.01 por lo que se acepta la hipótesis alterna.

➤ Mediante el análisis se demostró la rentabilidad generada por los diferentes tipos de procedimientos de las 2 especialidades más emblemáticas, con respecto a la clínica CMDP, se apreció el detalle de las utilidades de cada tipo de procedimientos, de las especialidades con mayor demanda ginecología y laboratorio, cuyos ingresos representan el 16% y 13%, del ingreso total de la clínica. Con respecto a la clínica CN, se apreció el detalle de las utilidades de cada tipo de procedimiento, de las especialidades con mayor demanda laboratorio y dermatología, cuyos ingresos representan el 8% y 7% del ingreso total de la clínica. Utilidades que respaldan las rentabilidades antes mencionadas.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

PERDOMO, Moreno Abrahám, Cuarta Edición, (1998), Planeación Financiera, México, D.F.: ECAFSA.

MOLINA, Aznar Víctor E., Primera Edición, (1996), Cómo Sanear Las Finanzas De Las Empresas, México, D.F.: Ediciones Fiscales ISEF S.A.

Moreno, Fernández Joaquín A., Quinta Edición, (1998), Las Finanzas En Las Empresas, México, D.F.: Editores e impresores FOC S.A.

Valderrama, Mendoza Santiago, Segunda Edición, (2013), Pasos Para Elaborar Proyectos de Investigación Científica, Lima, Perú.: Editorial San Marcos EIRL.

Vara, Horna Aristides A., Primera Edición, (2015), los 7 pasos para elaborar una Tesis, Lima, Perú.: Empresa editora MACRO EIRL.

ORÉ, Gutiérrez Eusterio, Primera Edición, (2015), El ABC de la Tesis, Lima, Perú.

Sánchez. (2002). *Análisis de rentabilidad de las empresas. Análisis contable.*

Obtenido de <http://www.campus.com/leccion/anarenta>.

Tanaka E. (2005) Análisis de estados financieros para la toma de decisiones.

Fondo Editorial, Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima.

Apaza, M. (2005). *Planeación financiera, flujo de caja y estados financieros proyectados: actualizada y aumentada*, Lima: Instituto de Investigación el Pacífico, Asesores y Consultores.

Weston J & y Brigham, E (1998), finanzas en administración. (Décima edición).

México, editorial McGraw-Hill

GITMAN, Lawrence J(1992) Fundamentos de Administración Financiera, editorial Harla S.A., México.

Abdias Armando Torre padilla. Gestión financiera de la empresa, Perú, universidad nacional de callao.

Brealey Myers Allen.(2004) principios de finanzas corporativas, 4ta edición, Mc Graw Hill

Verona Martel & José Juan Déniz Mayor(2012) Finanzas corporativas, Editorial Delta publicaciones, Madrid.

Bertein L A & Ed Irwin (1996) Análisis de los estados financieros, editorial Madrid.

N Gregory Mankiw.(2012) Principios de economía sexta edición, Editorial Cengage Leaing Editores. México.

Carlos Palomino Hurtado. (2013) Análisis a los estados financieros. Editor calpa sac, Lima.

N Gregory Mankiw.(2012) Principios de economía ,sexta edición, Editorial Cengage Leaing Editores. México.

Alexander Sharpe y Bailey (2003) Fundamentos de Inversiones, tercera edición, Editorial Prentice Hall. Estados Unidos.

Salvador Durbán Oliva (2016) Planificación financiera en la práctica empresarial, Editorial ediciones pirámide, España.

Guiltinan, Joseph & Gordon Paul (2000), administración de Marketing, quinta edición, Editorial Mc Graw Hill. España.

MASSIE J R. L. (1979). Essentials of Management.

Juan José Miranda Miranda (2005), Gestión de proyectos, evaluación financiera económica y social, Editorial MM editores, Bogotá.

<http://aula.mass.pe/manual/%C2%BFque-es-la-gestion-financiera>

<http://www.monografias.com/trabajos65/gestion-financiera/gestion-financiera.shtml>

<https://www.gerencie.com/rentabilidad.html>

<https://www.mytriplea.com/diccionario-financiero/rentabilidad/NORMATIVAS>

<http://www.tiposde.org/economia-y-finanzas/1013-definicion-de-financiamiento/#ixzz4mPdv7hBY>

<http://aula.mass.pe/manual/%C2%BFque-es-la-gestion-financiera>

<http://conceptodefinicion.de/inversion/>

<http://www.eaprogramas.es/internacionalizacion/crecimiento-empresarial-definicion-y-modalidades.5>.

<https://finanbolsa.com/2010/02/09/historia-de-las-finanzas/---EVOLUC> DE LAS

FINANZAS

ANEXOS:

ANEXO N° 01: MATRIZ DE CONSISTENCIA

ANEXO N° 02: OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLE

ANEXO N° 03: ENCUESTA PARA LA TESIS

ANEXO N° 04: ESTADOS FINANCIEROS E INDICADORES FINANCIEROS

ANEXO N° 05: FICHA DE RESUMEN DE LA CLINICA MARÍA DEL PILAR

- ❖ RESUMEN DE PLANILLA Y HONORARIOS POR GUARDIAS
- ❖ RESUMEN DE DISTRIBUCION DE GASTO Y/O COSTO DE REMUNERACIONES
- ❖ DETALLE DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2015
- ❖ DETALLE DE DISTRIBUCIÓN DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2015
- ❖ DETALLE DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2016
- ❖ DETALLE DE DISTRIBUCIÓN DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2016
- ❖ DETALLE DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2017
- ❖ DETALLE DE DISTRIBUCIÓN DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2017
- ❖ DETALLE DE LOS INGRESOS – REPORTE DEL SISTEMA CLION 2015
- ❖ DETALLE DE LOS INGRESOS – REPORTE DEL SISTEMA CLION 2016
- ❖ DETALLE DE LOS INGRESOS – REPORTE DEL SISTEMA CLION 2017
- ❖ DETALLE DE LOS COSTOS DE MATERIAL DIRECTO Y TRABAJO DIRECTO DE LOS MEDICOS.
- ❖ DETALLE DE LAS OBLIGACIONES FINANCIERAS
- ❖ RESUMEN DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS MEDICOS POR CONSULTORIO 2015-2017.
- ❖ RESUMEN Y DISTRIBUCION DE LA DEPRECIACION DE INMUEBLE MAQUINARIA Y EQUIPO.
- ❖ HOJA DE COSTOS.

ANEXO N° 06: FICHA DE RESUMEN DE LA CLINICA NAZARENO

- ❖ RESUMEN DE PLANILLA Y HONORARIOS POR GUARDIAS
- ❖ RESUMEN DE DISTRIBUCION DE GASTO Y/O COSTO DE REMUNERACIONES
- ❖ DETALLE DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2015
- ❖ DETALLE DE DISTRIBUCIÓN DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2015
- ❖ DETALLE DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2016
- ❖ DETALLE DE DISTRIBUCIÓN DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2016
- ❖ DETALLE DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2017
- ❖ DETALLE DE DISTRIBUCIÓN DE GASTO Y/O COSTO POR COMPRAS Y SERVICIOS 2017
- ❖ DETALLE DE LOS INGRESOS – REPORTE DEL SISTEMA CLINISOFT 2015
- ❖ DETALLE DE LOS INGRESOS – REPORTE DEL SISTEMA CLINISOFT 2016
- ❖ DETALLE DE LOS INGRESOS – REPORTE DEL SISTEMA CLINISOFT 2017
- ❖ DETALLE DE LOS COSTOS DE MATERIAL DIRECTO Y TRABAJO DIRECTO DE LOS MEDICOS.
- ❖ DETALLE DE LAS OBLIGACIONES FINANCIERAS
- ❖ RESUMEN DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS MEDICOS POR CONSULTORIO 2015-2017.
- ❖ RESUMEN Y DISTRIBUCION DE LA DEPRECIACION DE INMUEBLE MAQUINARIA Y EQUIPO.
- ❖ HOJA DE COSTOS.

ANEXO N° 07: LISTA DE CATEGORIZACION DE LA EPSS SEGÚN DIRESA

ANEXO N° 01: MATRIZ DE CONSISTENCIA

TÍTULO: “GESTIÓN FINANCIERA Y LA RENTABILIDAD DE LAS CLÍNICAS DE LA PROVINCIA DE HUAMANGA, 2015-2017”

FORMULACION DEL PROBLEMA:	OBJETIVO GENERAL	HIPOTESIS GENERAL	VARIABLES E INDICADORES	METODOLOGIA DE LA INVESTIGACION	UNIVERSO, POBLACION Y MUESTRA
¿Cómo la gestión financiera influye en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017?	Analizar cómo la gestión financiera influye en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.	La gestión financiera influye directamente en la rentabilidad de las clínicas de la provincia de Huamanga, 2015-2017.	VARIABLE INDEPENDIENTE: GESTIÓN FINANCIERA	TIPO DE INVESTIGACIÓN Investigación aplicada NIVEL DE INVESTIGACIÓN Descriptivo, Correlacional DISEÑO DE INVESTIGACIÓN No Experimental, Longitudinal	POBLACIÓN: 11 “clínicas” en la provincia de Huamanga. MUESTRA: 02 clínicas acreditadas como tal por la DIRESA en la provincia de Huamanga.
SISTEMATIZACION DEL PROBLEMA	OBJETIVOS ESPECIFICOS	HIPOTESIS ESPECIFICAS	INDICADORES DE (X) -X1 Financiamiento -X2 Inversión	FUENTES DE INFORMACIÓN -Entrevista -Encuesta - Textos, revistas, información documentaria. TÉCNICAS -Análisis documental - Observación - Encuesta - Entrevista	
1) ¿De qué manera el financiamiento influye en la rentabilidad financiera (ROE)?	1) Analizar de qué manera el financiamiento influye en la rentabilidad financiera.	1) El financiamiento influye de manera directa en la rentabilidad financiera.			
2) ¿De qué manera la inversión incide en la rentabilidad económica (ROA)?	2) Analizar de qué manera la inversión incide en la rentabilidad económica.	2) La inversión incide directamente en la rentabilidad económica.	VARIABLE DEPENDIENTE: RENTABILIDAD INDICADORES DE (Y) -Y1 Rentabilidad financiera (ROE). -Y2 Rentabilidad económica (ROA).	INSTRUMENTOS -Cuestionario de encuesta -Guía de entrevista -Prueba estadística	

ANEXO N° 02: OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLE

VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	SUB-INDICADORES	ITEMS
GESTIÓN FINANCIERA	Financiamiento	Interno	Capital propio	La clínica cuenta con políticas de incrementos de capital
			Reinversión de utilidades	La clínica cuenta con política de reinversión de utilidades
			Distribución de utilidades	La clínica cuenta con políticas de distribución de utilidades
		Externo	Entidades financieras	De qué entidad financiera obtuvo los préstamos: cajas, bancos o cooperativas
				Cómo califica las tasas de interés, de los financiamientos que les ofrecen las diferentes entidades financieras.
			Pasivos con proveedores	Cada que tiempo son las políticas de pago que tiene la clínica con sus diversos proveedores
	Inversión	Activos	Infraestructura	Considera que invertir en la infraestructura de la Clínica es importante para poder ofrecer una mejor estancia a los pacientes.
			Equipos	Considera que los equipos que cuenta la clínica están acorde a las últimas necesidades de los pacientes
		Personal	Procedimiento de reclutamiento	Cuentan con un proceso de reclutamiento del personal administrativo y asistencial (sistema de información para atraer al mejor candidato) .
				Cuentan con un proceso de inducción de conocimientos y herramientas necesarias para la rápida adaptabilidad de los nuevos colaboradores de la clínica
Capacitación administrativa y asistencial	Cuál es la frecuencia de las capacitaciones al personal administrativo y asistencial de la clínica			
RENTABILIDAD	Rentabilidad financiera (ROE)	<u>Utilidad neta/Patrimonio</u>	Patrimonio	Cómo califica el nivel patrimonial de la clínica durante estos últimos años
			Utilidad Neta	Cómo califica el nivel de las utilidades de la clínica durante estos últimos años.
	Rentabilidad económica (ROA)	Utilidad neta/Activo Total	Utilidad neta	Cómo califica el nivel de las utilidades de la clínica durante estos últimos años.
			Activo total	La inversión en la infraestructura y equipos médicos mejoró la rentabilidad de la clínica

ANEXO N° 03: ENCUESTA PARA LA TESIS

“Gestión Financiera y la Rentabilidad De Las Clínicas De La Provincia De Huamanga, 2015-2017”

Denominación de la empresa:.....

Años de funcionamiento:.....

INSTRUCCIONES:

A continuación, dejo en sus manos este cuestionario para que usted marque con un aspa (x) la respuesta que crea correcta.

1. Cómo califica la gestión financiera en la clínica

- Buena
- Regular
- Mala

2. La clínica cuenta con un plan estratégico institucional.

- Sí
- No

3. Con qué fuente de financiamiento cuenta la clínica.

- Propio
- Tercero
- Propio y terceros

4. De qué entidad financiera obtuvo los préstamos.

- Bancos
- Caja municipal de ahorro y crédito
- Cooperativas de ahorro y crédito

5. Cómo califica las tasas de interés, de los financiamientos que les ofrecen las diferentes entidades financieras.

- Altos
- Regulares

Bajos

6. Cada qué tiempo son las políticas de pago a los proveedores.

15 días

30 días

45 días

60 días

7. En qué fue invertido el crédito financiero que obtuvo la clínica.

Infraestructura

Muebles y equipos médicos

Programas de capacitación

8. Considera que invertir en la infraestructura de la Clínica es importante para poder ofrecer una mejor estancia a los pacientes.

Si

No

9. Considera que los equipos médicos que cuenta la clínica están acorde a las últimas necesidades de los pacientes.

Si

No

10. Con cuántos personales cuenta la clínica.

1-5 Personales

6-10 Personales

11-15 Personales

15-20 Personales

Más de 20 Personales

11. Cuentan con un proceso de reclutamiento de personal administrativo y asistencial.

Si

No

Por qué.....

12. Cuentan con un proceso de inducción de los conocimientos y herramientas para la rápida adaptabilidad de los nuevos colaboradores de la clínica.

- Si
- No

13. Cuál es la frecuencia de las capacitaciones al personal administrativo y asistencial de la clínica.

- Bimestralmente
- Trimestralmente
- Semestralmente

14. Cree usted que la capacitación recibida es una inversión.

- Si
- No

Por qué.....

15. Cree usted que la rentabilidad de la clínica mejoró por el financiamiento recibido.

- Si
- No

Por qué.....

16. La inversión en la infraestructura y equipos médicos mejoró la rentabilidad de la clínica.

- Sí-Bastante
- Sí-Regular
- Sí-Poco
- NO

17. Cómo califica el compromiso de cada uno de los socios con el crecimiento de la clínica.

- Muy comprometidos
- Comprometidos
- Poco comprometidos
- Nada comprometidos

18. Cómo califica el nivel de los ingresos de la clínica durante estos últimos años.

- Bueno
- Regular
- Malo

19. Cómo califica el nivel patrimonial de la clínica durante estos últimos años.

- Bueno
- Regular
- Malo

20. Cómo califica la rentabilidad de la clínica durante estos últimos años.

- Bueno
- Regular
- Malo

ANEXO N° 04: ESTADOS FINANCIEROS E INDICADORES FINANCIEROS

ESTADO DE RESULTADOS DE LAS CLÍNICAS

CLINICA MARÍA DEL PILAR				CLÍNICA EL NAZARENO			
ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE LOS PERIODOS:				ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE LOS PERIODOS:			
	2015	2016	2017		2015	2016	2017
INGRESOS OPERACIONALES	2,794,848.98	3,052,418.64	3,336,448.73	INGRESOS OPERACIONALES	4,059,839.83	4,312,226.27	4,444,678.05
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	2,326,367.08	2,515,846.55	2,755,193.32	COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	3,009,412.03	3,228,553.80	3,313,069.24
UTILIDAD BRUTA	468,481.91	536,572.10	581,255.41	UTILIDAD BRUTA	1,050,427.80	1,083,672.47	1,131,608.81
GASTOS OPERATIVOS:				OTROS INGRESOS	6,000.00	6,000.00	6,000.00
GASTOS ADMINISTRATIVOS	79,563.36	102,575.19	97,778.04	GASTOS OPERATIVOS:			
GASTOS DE VENTA	90,399.71	94,311.13	100,883.23	GASTOS ADMINISTRATIVOS	172,189.35	187,634.85	201,111.67
UTILIDAD OPERATIVA	298,518.85	339,685.78	382,594.14	GASTOS DE VENTA	107,117.77	105,214.27	108,069.42
GASTOS FINANCIEROS	46,413.74	17,624.27	-	UTILIDAD OPERATIVA	777,120.69	796,823.35	828,427.72
RESULTADOS ANTES DE PARTICIPACIONES E IMPUESTOS	252,105.10	322,061.51	382,594.14	GASTOS FINANCIEROS	35,665.90	27,740.55	18,264.86
IMPUESTO A LA RENTA	70,589.43	90,177.22	101,019.02	RESULTADOS ANTES DE PARTICIPACIONES E IMPUESTOS	741,454.79	769,082.81	810,162.87
UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	181,515.67	231,884.29	281,575.12	IMPUESTO A LA RENTA	207,607.34	215,343.19	227,151.80
				UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	533,847.45	553,739.62	583,011.07

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA DE LAS CLÍNICAS

CLINICA MARÍA DEL PILAR			
DESCRIPCIÓN	EJERCICIO 2015	EJERCICIO 2016	EJERCICIO 2017
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	115,772.82	102,659.74	372,233.28
Cuentas por Cobrar Comerciales	7,500.00	12,320.00	10,450.00
Materiales auxiliares	14,325.00	12,375.00	13,974.00
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	137,597.82	127,354.74	396,657.28
ACTIVO NO CORRIENTE			
Inmueble, muebles y Equipos	1,245,284.40	1,372,349.90	1,399,199.90
Depreciación del Inmueble, muebles y Equipos	-184,932.52	281,276.14	381,959.75
Activos Intangibles	6,000.00	6,000.00	6,000.00
Amortización de activos intangibles	2,400.00	3,600.00	4,800.00
intereses diferidos	17,624.27		
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,081,576.15	1,093,473.76	1,018,440.14
TOTAL ACTIVO	1,219,173.96	1,220,828.51	1,415,097.43
PASIVO Y PATRIMONIO			
PASIVO CORRIENTE			
Obligaciones financieras	193,585.54		
Ctas por pagar accionistas, directores y gerentes	50,000.00	100,000.00	
Impuesto a la renta	46,029.43	61,628.22	64,552.02
Impuesto general a las ventas	7,120.00	9,532.00	11,235.00
Cuentas por Pagar comerciales	38,763.00	33,613.00	41,559.00
Otras obligaciones (essalud, onp)	4,367.00	4,862.00	4,983.00
TOTAL PASIVO CORRIENTE	339,864.97	209,635.22	122,329.02
PASIVO NO CORRIENTE			
Ctas por pagar accionistas, directores y gerentes	100,000.00		
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	100,000.00	-	-
TOTAL PASIVO	439,864.97	209,635.22	122,329.02
PATRIMONIO NETO			
Capital	488,000.00	488,000.00	488,000.00
Utilidad del ejercicio	181,515.67	231,884.29	281,575.12
Resultados Acumulados	109,793.32	291,308.99	523,193.28
TOTAL PATRIMONIO NETO	779,308.99	1,011,193.28	1,292,768.40
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	1,219,173.96	1,220,828.50	1,415,097.43

CLÍNICA EL NAZARENO			
DESCRIPCIÓN	EJERCICIO 2015	EJERCICIO 2016	EJERCICIO 2017
ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	402,105.58	552,784.48	690,750.41
Cuentas por Cobrar Comerciales	32,564.00	30,057.00	36,750.00
Materiales auxiliares	25,756.00	32,580.00	28,945.00
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	460,425.58	615,421.48	756,445.41
ACTIVO NO CORRIENTE			
Inmueble, unidad vehicular, muebles y Equipos	2,621,257.24	2,652,387.24	2,685,397.24
Depreciación de Inmueble, unidad vehicular, muebles y Equipos	-450,890.17	626,003.35	-807,230.02
Activos Intangibles	9,000.00	9,000.00	9,000.00
Amortización de Activos Intangibles	5,400.00	7,200.00	9,000.00
intereses diferidos	52,940.95	25,200.40	6,935.55
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	2,226,908.02	2,053,384.29	1,885,102.76
TOTAL ACTIVO	2,687,333.59	2,668,805.78	2,641,548.18
PASIVO Y PATRIMONIO			
PASIVO CORRIENTE			
Obligaciones financieras	76,180.28	76,180.28	76,180.28
Impuesto a la renta	171,748.34	172,983.19	178,693.80
Impuesto general a las ventas	11,345.00	13,547.00	16,543.00
Cuentas por Pagar comerciales	50,440.44	51,127.22	57,851.56
Otras obligaciones (essalud, onp)	4,928.00	5,170.00	5,434.00
Beneficios a los empleados	4,355.56	3,902.78	4,119.44
TOTAL PASIVO CORRIENTE	318,997.62	322,910.47	338,822.08
PASIVO NO CORRIENTE			
Obligaciones financieras	152,360.56	76,180.28	
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	152,360.56	76,180.28	-
TOTAL PASIVO	471,358.19	399,090.75	338,822.08
PATRIMONIO NETO			
Capital	500,000.00	500,000.00	500,000.00
Reservas Legales	100,000.00	100,000.00	100,000.00
Utilidad del ejercicio	533,847.45	553,739.62	583,011.07
Resultados Acumulados	1,082,127.96	1,115,975.41	1,119,715.03
TOTAL PATRIMONIO NETO	2,215,975.41	2,269,715.03	2,302,726.10
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	2,687,333.59	2,668,805.78	2,641,548.18

INDICADORES FINANCIEROS DE LAS CLÍNICAS

INDICADORES FINANCIEROS	CLINICA MARIA DEL PILAR			CLÍNICA EL NAZARENO		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Margen de utilidad = utilidad neta = ventas	<u>181,515.67</u> 2,794,848.98 0.06	<u>231,884.29</u> 3,052,418.64 0.08	<u>281,575.12</u> 3,336,448.73 0.08	<u>533,847.45</u> 4,059,839.83 0.13	<u>553,739.62</u> 4,312,226.27 0.13	<u>583,011.07</u> 4,444,678.05 0.13
Rotación de activos = ventas = activos	<u>2,794,848.98</u> 1,219,173.96 2.29	<u>3,052,418.64</u> 1,220,828.51 2.50	<u>3,336,448.73</u> 1,415,097.43 2.36	<u>4,059,839.83</u> 2,687,333.59 1.51	<u>4,312,226.27</u> 2,668,805.78 1.62	<u>4,444,678.05</u> 2,641,548.18 1.68
Apalancamiento = activos = patrimonio	<u>1,219,173.96</u> 779,308.99 1.56	<u>1,220,828.51</u> 1,011,193.28 1.21	<u>1,415,097.43</u> 1,292,768.40 1.09	<u>2,687,333.59</u> 2,215,975.41 1.21	<u>2,668,805.78</u> 2,269,715.03 1.18	<u>2,641,548.18</u> 2,302,726.10 1.15
Rentabilidad económica = Margen de utilidad X Rotación de activos	0.06 X 2.29 = 0.15	0.08 X 2.5 = 0.19	0.09 X 2.42 = 0.20	0.13 X 1.51 = 0.20	0.13 X 1.62 = 0.21	0.13 X 1.68 = 0.22
Rentabilidad financiera = Margen de utilidad X Rotación de activos X Apalancamiento	0.06 X 2.29 X 1.56 = 0.23	0.08 X 2.5 X 1.21 = 0.23	0.08 X 2.36 X 1.09 = 0.22	0.13 X 1.51 X 1.21 = 0.24	0.13 X 1.62 X 1.18 = 0.24	0.13 X 1.68 X 1.15 = 0.25

ANEXO N° 05:

FICHA DE

RESUMEN DE LA

CLÍNICA MARÍA

DEL PILAR

RESUMEN DE REMUNERACIONES DEL PERSONAL ADMINISTRATIVO Y ASISTENCIAL

RESUMEN DEL PERSONAL EN PLANILLA					2015		2016		2017	
AREA	CARGO	DISTRIBUCIÓN DE GASTO/COSTOS	CANT. DE TRABAJADORES	MES ES	REMUNERACIÓN BRUTA Y APOORTE MENSUAL	TOTAL	REMUNERACIÓN BRUTA Y APOORTE MENSUAL	TOTAL	REMUNERACIÓN BRUTA Y APOORTE MENSUAL	TOTAL
ADMINISTRACIÓN	ADMINISTRADORA	G.ADMINISTRATIVO	1	12	2,725.00	32,700.00	3,052.00	36,624.00	3,052.00	36,624.00
ADMINISTRACIÓN	ASIST. CONTABLE	G.ADMINISTRATIVO	1	12	1,580.50	18,966.00	1,853.00	22,236.00	1,090.00	13,080.00
ADMINISTRACIÓN	ASISTENTE ADM.	G.ADMINISTRATIVO	1	12			981.00	11,772.00	1,090.00	13,080.00
CAJA	CAJERA	GASTO DE VENTA	2	12	926.50	22,236.00	1,035.50	24,852.00	1,035.50	24,852.00
ADMISIÓN	ASISTENTE DE ADMISIÓN	GASTO DE VENTA	3	12	1,090.00	39,240.00	1,090.00	39,240.00	1,199.00	43,164.00
MEDICINA	MEDICO GENERAL	TRABAJO DIRECTO	1	12	3,052.00	36,624.00	3,270.00	39,240.00	3,488.00	41,856.00
TÓPICO	ASISTENCIALES	TRABAJO DIRECTO	2	12	1,090.00	26,160.00	1,090.00	26,160.00	1,199.00	28,776.00
LIMPIEZA	LIMPIEZA	TRABAJO INDIRECTO	3	12	926.50	33,354.00	1,035.50	37,278.00	1,090.00	39,240.00
NUTRICIÓN	COCINERA	TRABAJO INDIRECTO	1	12	1,090.00	13,080.00	1,090.00	13,080.00	1,199.00	14,388.00
LAVANDERÍA	LAVANDERA	TRABAJO INDIRECTO	1	12	926.50	11,118.00	1,035.50	12,426.00	1,035.50	12,426.00
SEGURIDAD	VIGILANTE	TRABAJO INDIRECTO	2	12	1,090.00	26,160.00	1,090.00	26,160.00	1,199.00	28,776.00
TOTAL						259,638.00		289,068.00		296,262.00

PAGO POR GUARDIAS EN HOSPITALIZACIÓN CON RECIBO POR HONORARIOS			
	2015	2016	2017
ENERO	7,340.00	6,540.00	10,005.00
FEBRERO	6,220.00	5,740.00	9,570.00
MARZO	9,010.00	7,110.00	9,480.00
ABRIL	5,100.00	6,450.00	8,895.00
MAYO	7,625.00	4,320.00	9,975.00
JUNIO	7,575.00	7,653.00	5,675.00
JULIO	6,445.00	8,657.00	6,430.00
AGOSTO	7,374.00	5,599.00	7,340.00
SEPTIEMBRE	6,710.00	11,350.00	6,456.00
OCTUBRE	7,510.00	8,700.00	7,467.00
NOVIEMBRE	5,359.00	7,714.00	4,920.00
DICIEMBRE	6,720.00	9,040.00	4,710.00
TOTAL	82,988.00	88,873.00	90,923.00

RESUMEN DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS REMUNERACIONES			
DETALLE	2015	2016	2017
TRABAJO DIRECTO (DE PLANILLA Y GUARDIAS DE HOSPITALIZACIÓN)	145,772.00	154,273.00	161,555.00
TRABAJO INDIRECTO	83,712.00	88,944.00	94,830.00
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	51,666.00	70,632.00	62,784.00
GASTOS DE VENTA	61,476.00	64,092.00	68,016.00
TOTAL	342,626.00	377,941.00	387,185.00

DETALLE DE LOS GASTOS /COSTOS DEL 2015												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	VÍVERES Y OTROS	MATERIAL ES PARA HOSPITALI ZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTA CIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
ENERO	3,456.00	2,456.00	564.00	410.00	270.00	47.00	1,840.00	1,300.00	345.00	765.00	857.00	12,310.00
FEBRERO	1,267.00	4,548.00	1,356.00	395.00	293.00	47.00	1,956.00	934.00	345.00	2,578.00	1,345.00	15,064.00
MARZO	765.00	4,628.91	956.00	484.00	245.00	47.00	1,645.00	856.00	654.00	345.00	1,488.00	12,113.91
ABRIL	1,500.00	3,346.00	1,057.00	654.00	306.00	47.00	1,745.00	699.00	789.00	769.00	956.00	11,868.00
MAYO	1,800.00	1,200.00	456.00	547.00	295.00	47.00	1,865.00	1,142.00	200.00	100.00	756.00	8,408.00
JUNIO	3,611.00	7,775.00	1,683.00	333.00	275.00	47.00	1,672.00	1,566.00	451.00	453.00	607.00	18,473.00
JULIO	119.00	2,140.00	1,973.00	716.00	285.00	47.00	1,970.00	1,092.00	458.00	92.00	566.00	9,458.00
AGOSTO	551.00	4,269.00	1,731.00	432.00	175.00	47.00	1,799.00	866.00	721.00	47.00	233.00	10,871.00
SEPTIEMBRE	4,377.00	3,356.00	1,235.00	456.00	307.00	140.00	1,878.00	1,069.00	961.00	38.00	1,230.00	15,047.00
OCTUBRE	5,291.00	4,024.00	1,755.00	403.00	288.00	97.00	1,912.00	1,254.00	814.00	132.00	838.00	16,808.00
NOVIEMBRE	3,560.00	4,090.00	538.00	381.00	220.00	97.00	1,785.00	1,430.00	665.00	322.00	2,310.00	15,398.00
DICIEMBRE	1,832.00	2,891.00	1,248.00	403.00	292.00	97.00	1,966.00	1,177.00	2,378.00	47.00	188.00	12,519.00
TOTAL	28,129.00	44,723.91	14,552.00	5,614.00	3,251.00	807.00	22,033.00	13,385.00	8,781.00	5,688.00	11,374.00	158,337.91

DETALLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS COMPRAS DE BIENES Y SERVICIOS 2015												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULO S DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	VÍVERES Y OTROS	MATERIALES PARA HOSPITALIZACI ÓN	GASTOS DE REPRESENTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
PORCENTAJE DE DISTRIBUCIÓN												
MATERIAL DIRECTO		100%							50%			
COSTO INDIRECTO	25%		80%	25%	90%	100%	70%	100%	50%		50%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	50%		10%	25%	5%		15%				25%	
GASTOS DE VENTA	25%		10%	50%	5%		15%			100%	25%	
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
IMPORTE A DISTRIBUIR	28,129.00	44,723.91	14,552.00	5,614.00	3,251.00	807.00	22,033.00	13,385.00	8,781.00	5,688.00	11,374.00	158,337.91
MATERIAL DIRECTO	-	44,723.91	-	-	-	-	-	-	4,390.50	-	-	49,114.41
COSTO INDIRECTO	7,032.25	-	11,641.60	1,403.50	2,925.90	807.00	15,423.10	13,385.00	4,390.50	-	5,687.00	62,695.85
GASTO ADMINISTRATIVO	14,064.50	-	1,455.20	1,403.50	162.55	-	3,304.95	-	-	-	2,843.50	23,234.20
GASTO DE VENTA	7,032.25	-	1,455.20	2,807.00	162.55	-	3,304.95	-	-	5,688.00	2,843.50	23,293.45
TOTAL	28,129.00	44,723.91	14,552.00	5,614.00	3,251.00	807.00	22,033.00	13,385.00	8,781.00	5,688.00	11,374.00	158,337.91

DETALLE DE LOS GASTOS /COSTOS DEL 2016

	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	VÍVERES Y OTROS	MATERIALES PARA HOSPITALIZA CIÓN	GASTOS DE REPRESENTA CIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
ENERO	1,441.00	2,051.00	429.00	492.00	345.00	97.00	1,917.00	1,268.00	325.00	330.00	276.00	8,971.00
FEBRERO	177.00	5,821.00	436.00	510.00	243.00	97.00	4,067.00	1,080.00	320.00	47.00	1,250.00	14,048.00
MARZO	3,542.00	5,109.91	831.00	493.00	246.00	97.00	1,965.00	1,272.00	629.00	107.00	1,896.00	16,187.91
ABRIL	110.00	4,469.00	805.00	654.00	251.00	97.00	1,993.00	1,673.00	456.00	56.00	213.00	10,777.00
MAYO	2,455.00	5,115.00	1,214.00	399.00	290.00	97.00	2,054.00	792.00	458.00	56.00	2,593.00	15,523.00
JUNIO	1,355.00	832.00	579.00	473.00	456.00	97.00	1,945.00	568.00	456.00	100.00	1,200.00	8,061.00
JULIO	1,571.00	3,145.00	745.00	589.00	389.00	97.00	2,389.00	3,245.00	350.00	50.00	300.00	12,870.00
AGOSTO	2,927.00	3,231.00	2,024.00	452.00	319.00	97.00	2,410.00	1,513.00	50.00	169.00	1,146.00	14,338.00
SEPTIEMBR E	5,974.00	4,292.00	4,286.00	398.00	225.00	97.00	2,622.00	1,937.00	749.00	177.00	1,799.00	22,556.00
OCTUBRE	4,789.00	3,397.00	4,874.00	540.00	367.00	97.00	2,457.00	1,555.00	108.00	997.00	797.00	19,978.00
NOVIEMBRE	2,180.00	1,005.00	559.00	528.00	420.00	115.00	2,345.00	1,181.00	240.00	1,308.00	147.00	10,028.00
DICIEMBRE	3,868.00	3,226.00	2,114.00	657.00	372.00	97.00	2,515.00	1,637.00	878.00	901.00	1,029.00	17,294.00
TOTAL	30,389.00	41,693.91	18,896.00	6,185.00	3,923.00	1,182.00	28,679.00	17,721.00	5,019.00	4,298.00	12,646.00	170,631.91

DETALLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS COMPRAS DE BIENES Y SERVICIOS 2016												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULO S DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	VÍVERES Y OTROS	MATERIA LES PARA HOSPITAL IZACIÓN	GASTOS DE REPRESENT ACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
PORCENTAJE DE DISTRIBUCIÓN												
MATERIAL DIRECTO		100%							50%			
COSTO INDIRECTO	25%		80%	25%	90%	100%	70%	100%	50%		50%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	50%		10%	25%	5%		15%				25%	
GASTOS DE VENTA	25%		10%	50%	5%		15%			100%	25%	
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
IMPORTE A DISTRIBUIR	30,389.00	41,693.91	18,896.00	6,185.00	3,923.00	1,182.00	28,679.00	17,721.00	5,019.00	4,298.00	12,646.00	170,631.91
MATERIAL DIRECTO	-	41,693.91	-	-	-	-	-	-	2,509.50	-	-	44,203.41
COSTO INDIRECTO	7,597.25	-	15,116.80	1,546.25	3,530.70	1,182.00	20,075.30	17,721.00	2,509.50	-	6,323.00	75,601.80
GASTO ADMINISTRATIVO	15,194.50	-	1,889.60	1,546.25	196.15	-	4,301.85	-	-	-	3,161.50	26,289.85
GASTO DE VENTA	7,597.25	-	1,889.60	3,092.50	196.15	-	4,301.85	-	-	4,298.00	3,161.50	24,536.85
TOTAL	30,389.00	41,693.91	18,896.00	6,185.00	3,923.00	1,182.00	28,679.00	17,721.00	5,019.00	4,298.00	12,646.00	170,631.91

DETALLE DE LOS GASTOS /COSTOS DEL 2017												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	VÍVERES Y OTROS	MATERIALES PARA HOSPITALIZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
ENERO	5,282.00	4,904.91	4,292.00	561.00	379.00	97.00	2,433.00	1,839.00	2,954.00	784.00	4,548.00	28,073.91
FEBRERO	4,114.00	375.00	4,200.00	504.00	393.00	97.00	2,599.00	1,679.00	514.00	126.00	1,208.00	15,809.00
MARZO	1,356.00	6,783.00	3,352.00	544.00	250.00	97.00	2,584.00	1,750.00	1,900.00	89.00	2,300.00	21,005.00
ABRIL	1,745.00	2,576.00	1,377.00	516.00	354.00	97.00	2,835.00	1,692.00	169.00	228.00	1,015.00	12,604.00
MAYO	4,334.00	1,747.00	3,321.00	518.00	310.00	97.00	3,117.00	1,576.00	236.00	559.00	1,253.00	17,068.00
JUNIO	5,230.00	1,911.00	2,335.00	517.00	329.00	97.00	2,640.00	523.00	217.00	984.00	1,023.00	15,806.00
JULIO	1,654.00	3,245.00	1,210.00	473.00	275.00	97.00	2,134.00	1,564.00	1,673.00	167.00	567.00	13,059.00
AGOSTO	3,100.00	4,967.00	568.00	525.00	285.00	97.00	1,890.00	1,737.00	560.00	67.00	280.00	14,076.00
SEPTIEMBRE	1,345.00	4,356.00	1,645.00	452.00	175.00	97.00	2,543.00	1,954.00	340.00	320.00	678.00	13,905.00
OCTUBRE	1,823.00	2,856.00	543.00	398.00	307.00	97.00	1,856.00	1,219.00	785.00	450.00	450.00	10,784.00
NOVIEMBRE	2,956.00	3,567.00	598.00	534.00	288.00	97.00	2,186.00	1,056.00	1,105.00	110.00	230.00	12,727.00
DICIEMBRE	1,285.00	1,300.00	745.00	467.00	256.00	97.00	2,395.00	1,345.00	560.00	95.00	1,256.00	9,801.00
TOTAL	34,224.00	38,587.91	24,186.00	6,009.00	3,601.00	1,164.00	29,212.00	17,934.00	11,013.00	3,979.00	14,808.00	184,717.91

DETALLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS COMPRAS DE BIENES Y SERVICIOS 2017

	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	VÍVERES Y OTROS	MATERIALES PARA HOSPITALIZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
PORCENTAJE DE DISTRIBUCIÓN												
MATERIAL DIRECTO		100%							50%			
COSTO INDIRECTO	25%		80%	25%	90%	100%	70%	100%	50%		50%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	50%		10%	25%	5%		15%				25%	
GASTOS DE VENTA	25%		10%	50%	5%		15%			100%	25%	
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
IMPORTE A DISTRIBUIR	34,224.00	38,587.91	24,186.00	6,009.00	3,601.00	1,164.00	29,212.00	17,934.00	11,013.00	3,979.00	14,808.00	184,717.91
MATERIAL DIRECTO	-	38,587.91	-	-	-	-	-	-	5,506.50	-	-	44,094.41
COSTO INDIRECTO	8,556.00	-	19,348.80	1,546.25	3,240.90	1,164.00	20,448.40	17,934.00	5,506.50	-	7,404.00	85,148.85
GASTO ADMINISTRATIVO	17,112.00	-	2,418.60	1,546.25	180.05	-	4,381.80	-	-	-	3,702.00	29,340.70
GASTO DE VENTA	8,556.00	-	2,418.60	3,092.50	180.05	-	4,381.80	-	-	3,979.00	3,702.00	26,309.95
TOTAL	34,224.00	38,587.91	24,186.00	6,009.00	3,601.00	1,164.00	29,212.00	17,934.00	11,013.00	3,979.00	14,808.00	184,717.91

DETALLE DE LOS INGRESOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2015 REPORTE DEL SISTEMA CLION																
ESPECIALIDADES	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PRECIO TOTAL	VALOR	CLÍNICA Socios 15% invitad 30%	MÉDICOS Socios 85% Invitad 70%
GINECOLOGÍA	42,567.00	45,780.00	45,580.00	39,555.00	39,285.00	42,000.00	43,930.00	45,140.00	44,560.00	39,630.00	45,834.00	45,080.00	518,941.00	439,780.51	65,967.08	373,813.43
NEUROLOGÍA	14,920.00	12,400.00	13,570.00	11,253.00	15,965.00	17,670.00	15,975.00	15,230.00	17,560.00	13,394.00	12,757.00	12,150.00	172,844.00	146,477.97	21,971.69	124,506.27
REUMATOLOGÍA	17,543.00	18,070.00	19,400.00	17,150.00	12,300.00	15,020.00	15,845.00	17,890.00	13,456.00	17,400.00	15,799.00	17,890.00	197,763.00	167,595.76	25,139.36	142,456.40
PEDIATRÍA	19,929.00	19,388.00	21,663.00	17,688.00	25,430.00	23,515.00	20,135.00	18,560.00	23,456.00	17,400.00	20,986.00	19,987.00	248,137.00	210,285.59	31,542.84	178,742.75
DERMATOLOGÍA	30,034.00	31,680.00	29,450.00	27,620.00	32,940.00	26,356.00	28,040.00	28,459.00	29,560.00	31,870.00	18,353.00	28,908.00	343,270.00	290,906.78	43,636.02	247,270.76
OTORRINOLARINGOLOGÍA	13,268.00	18,193.00	13,558.00	14,620.00	21,375.00	13,485.00	15,460.00	12,450.00	13,470.00	17,350.00	13,587.00	12,940.00	179,756.00	152,335.59	22,850.34	129,485.25
MEDICINA GENERAL	5,300.00	8,180.00	8,220.00	7,210.00	5,500.00	7,210.00	7,895.00	6,590.00	7,345.00	8,590.00	10,080.00	9,600.00	91,720.00	77,728.81	77,728.81	-
HOSPITALIZACION	14,873.00	12,345.00	18,237.00	14,654.00	13,140.00	13,485.00	14,625.00	14,650.00	13,650.00	13,940.00	10,082.00	12,650.00	166,331.00	140,958.47	140,958.47	-
SALA DE OPERACIÓN	8,930.00	8,120.00	9,534.00	10,344.00	7,090.00	4,144.00	5,430.00	5,860.00	7,950.00	9,560.00	8,920.00	5,400.00	91,282.00	77,357.63	77,357.63	-
TÓPICO	8,555.00	7,300.00	7,920.00	8,100.00	7,430.00	7,210.00	8,638.00	6,568.00	8,123.00	7,093.00	8,200.00	8,620.00	93,757.00	79,455.08	79,455.08	-
UROLOGÍA	13,457.00	14,230.00	13,100.00	10,230.00	10,895.00	12,255.00	10,960.00	13,583.00	13,156.00	12,647.00	11,855.00	10,100.00	146,468.00	124,125.42	37,237.63	86,887.80
GASTROENTEROLOGÍA	5,936.00	5,211.00	4,893.00	5,471.00	5,890.00	8,980.00	6,210.00	5,856.00	4,370.00	6,294.00	5,995.00	5,710.00	70,816.00	60,013.56	18,004.07	42,009.49
TRAUMATOLOGÍA	2,200.00	2,540.00	2,725.00	2,130.00	1,350.00	2,650.00	3,615.00	3,200.00	2,950.00	1,752.00	1,669.00	1,590.00	28,371.00	24,043.22	7,212.97	16,830.25
PSICOLOGÍA	900.00	760.00	120.00	420.00	970.00	1,200.00	1,620.00	4,580.00	3,467.00	892.00	850.00	810.00	16,589.00	14,058.47	4,217.54	9,840.93
OZONOTERAPIA	5,940.00	6,890.00	7,560.00	5,640.00	5,975.00	13,336.00	12,060.00	5,345.00	7,450.00	6,151.00	5,859.00	5,580.00	87,786.00	74,394.92	22,318.47	52,076.44
RAYOS X	7,865.00	7,588.00	7,450.00	5,470.00	12,055.00	13,664.00	13,509.00	6,580.00	9,840.00	6,603.00	6,289.00	5,990.00	102,903.00	87,205.93	26,161.78	61,044.15
ECOGRAFÍAS	11,150.00	13,200.00	12,345.00	10,340.00	11,560.00	11,472.00	9,510.00	12,300.00	9,560.00	10,140.00	11,610.00	10,105.00	133,292.00	112,959.32	33,887.80	79,071.53
DENSITOMETRÍA	5,400.00	4,900.00	3,720.00	3,250.00	3,750.00	7,190.00	4,500.00	4,340.00	3,850.00	3,538.00	3,370.00	3,210.00	51,018.00	43,235.59	12,970.68	30,264.92
BIORESONANCIA	5,440.00	8,950.00	5,985.00	6,210.00	6,500.00	6,150.00	5,950.00	5,467.00	6,750.00	4,960.00	4,580.00	12,430.00	79,372.00	67,264.41	20,179.32	47,085.08
FARMACIA	11,392.00	10,885.00	11,110.00	9,850.00	13,940.00	12,000.00	12,570.00	9,568.00	10,456.00	12,018.00	11,608.00	11,056.00	136,453.00	115,638.14	34,691.44	80,946.69
LABORATORIO	30,682.00	25,290.00	29,900.00	30,670.00	29,926.00	30,050.80	29,560.00	27,600.00	25,468.00	27,988.00	28,275.00	25,643.00	341,052.80	289,027.80	86,708.34	202,319.46
TOTAL	276,281.00	281,900.00	286,040.00	257,875.00	283,266.00	289,042.80	286,037.00	269,816.00	276,447.00	269,210.00	256,558.00	265,449.00	3,297,921.80	2,794,848.98	890,197.36	1,904,651.62

DETALLE DE LOS INGRESOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2016. REPORTE DEL SISTEMA CLION

ESPECIALIDADES	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PRECIO TOTAL	VALOR	CLÍNICA Socios 15% invitad 30%	MÉDICOS Socios 85% Invitad 70%
GINECOLOGÍA	39,695.00	42,183.00	39,323.00	44,683.00	42,450.00	47,374.00	43,920.00	41,177.00	44,231.00	40,156.00	38,676.00	36,080.00	499,948.00	423,684.75	63,552.71	360,132.03
NEUROLOGÍA	18,666.00	21,772.00	17,233.00	20,116.00	18,113.00	18,967.00	20,876.00	22,765.00	23,771.00	18,026.00	12,600.00	11,150.00	224,055.00	189,877.12	28,481.57	161,395.55
REUMATOLOGÍA	18,420.00	15,732.00	20,176.00	18,008.00	17,325.00	16,260.00	22,653.00	17,532.00	21,814.00	19,012.00	14,300.00	24,713.00	225,945.00	191,478.81	28,721.82	162,756.99
PEDIATRÍA	23,775.00	25,970.00	22,530.00	20,980.00	27,752.00	23,750.00	27,978.00	24,643.00	23,814.00	19,052.00	13,150.00	10,987.00	264,381.00	224,051.69	33,607.75	190,443.94
DERMATOLOGÍA	31,536.00	32,630.00	35,628.00	29,001.00	33,737.00	28,620.00	33,288.00	31,810.00	37,491.00	31,233.00	30,560.00	30,808.00	386,342.00	327,408.47	49,111.27	278,297.20
OTORRINOLARINGOL OGÍA	13,931.00	18,739.00	14,100.00	15,351.00	14,444.00	17,660.00	14,687.00	12,201.00	12,527.00	13,003.00	9,610.00	13,055.00	169,308.00	143,481.36	21,522.20	121,959.15
MEDICINA GENERAL	5,565.00	11,515.00	8,549.00	7,571.00	8,775.00	7,282.00	8,670.00	6,458.00	6,831.00	8,418.00	7,560.00	10,300.00	97,494.00	82,622.03	82,622.03	-
HOSPITALIZACIÓN	14,217.00	13,655.00	11,886.00	14,137.00	12,747.00	13,620.00	12,094.00	13,417.00	11,420.00	15,540.00	14,124.00	11,240.00	158,097.00	133,980.51	133,980.51	-
SALA DE OPERCIÓN	9,377.00	8,364.00	9,915.00	10,861.00	9,445.00	4,185.00	9,159.00	5,743.00	7,394.00	9,369.00	8,478.00	8,753.00	101,043.00	85,629.66	85,629.66	-
TÓPICO	7,833.00	8,489.00	7,157.00	8,405.00	7,802.00	9,282.00	7,356.00	8,437.00	7,764.00	8,991.00	7,210.00	6,231.00	94,957.00	80,472.03	80,472.03	-
UROLOGÍA	17,130.00	18,747.00	18,824.00	17,992.00	19,740.00	17,458.00	15,312.00	17,311.00	15,955.00	18,314.00	14,567.00	13,898.00	205,248.00	173,938.98	60,878.64	113,060.34
GASTROENTEROLOGÍ A	6,233.00	5,367.00	4,089.00	5,745.00	6,435.00	5,090.00	8,750.00	5,739.00	4,064.00	6,168.00	4,653.00	4,605.00	66,938.00	56,727.12	17,018.14	39,708.98
TRAUMATOLOGÍA	2,310.00	2,616.00	2,834.00	2,237.00	1,418.00	2,677.00	3,434.00	3,136.00	2,744.00	1,717.00	2,867.00	1,815.00	29,805.00	25,258.47	7,577.54	17,680.93
PSICOLOGÍA	945.00	783.00	825.00	441.00	1,019.00	1,212.00	1,539.00	1,860.00	1,450.00	1,910.00	1,840.00	1,320.00	15,144.00	12,833.90	3,850.17	8,983.73
OZONOTERAPIA	6,237.00	7,097.00	7,862.00	5,922.00	4,724.00	6,489.00	11,457.00	5,238.00	6,929.00	6,028.00	7,458.00	6,580.00	82,021.00	69,509.32	20,852.80	48,656.53
RAYOS X	8,258.00	7,816.00	7,748.00	5,744.00	12,658.00	9,801.00	12,834.00	6,448.00	9,151.00	6,471.00	8,490.00	6,940.00	102,359.00	86,744.92	26,023.47	60,721.44
ECOGRAFÍAS	11,758.00	10,596.00	9,839.00	8,857.00	9,288.00	11,587.00	10,985.00	8,054.00	8,891.00	9,937.00	8,528.00	8,605.00	116,925.00	99,088.98	29,726.69	69,362.29
DENSITOMETRÍA	8,670.00	5,047.00	9,869.00	7,413.00	3,938.00	7,262.00	7,275.00	4,253.00	8,581.00	7,467.00	5,260.00	5,990.00	81,025.00	68,665.25	20,599.58	48,065.68
BIORESONANCIA	8,712.00	9,219.00	6,224.00	7,521.00	6,825.00	6,212.00	5,653.00	5,358.00	6,278.00	4,861.00	4,710.00	11,050.00	82,623.00	70,019.49	21,005.85	49,013.64
FARMACIA	11,962.00	11,213.00	11,554.00	10,343.00	14,637.00	12,120.00	11,942.00	9,377.00	9,724.00	11,778.00	12,580.00	10,100.00	137,330.00	116,381.36	34,914.41	81,466.95
LABORATORIO	37,316.00	36,049.00	37,336.00	34,304.00	42,122.00	40,471.00	39,332.00	44,688.00	38,985.00	35,268.00	38,200.00	36,795.00	460,866.00	390,564.41	136,697.54	253,866.86
TOTAL	302,546.00	313,599.00	303,501.00	295,632.00	315,394.00	307,379.00	329,194.00	264,419.68	309,809.00	292,719.00	265,421.00	271,015.00	3,601,854.00	3,052,418.64	986,846.40	2,065,572.25

DETALLE DE LOS INGRESOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2017. REPORTE DEL SISTEMA CLION																
ESPECIALIDADES	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PRECIO TOTAL	VALOR	CLÍNICA Socios 15% invitat 30%	MÉDICOS Socios 85% Invitat 70%
GINECOLOGÍA	55,855.00	57,959.00	50,420.00	52,855.00	56,711.00	54,270.00	52,458.00	53,950.00	51,460.00	52,645.00	55,500.00	45,600.00	639,683.00	542,104.24	81,315.64	460,788.60
NEUROLOGÍA	14,020.00	14,065.00	12,570.00	25,675.00	18,435.00	14,193.00	17,450.00	21,658.00	16,340.00	14,580.00	8,560.00	9,450.00	186,996.00	158,471.19	23,770.68	134,700.51
REUMATOLOGÍA	27,543.00	29,070.00	29,125.00	31,150.00	28,385.00	29,129.00	23,456.00	25,750.00	22,458.00	28,100.00	12,345.00	10,345.00	296,856.00	251,572.88	37,735.93	213,836.95
PEDIATRÍA	24,980.00	18,457.00	20,963.00	14,688.00	25,800.00	28,945.00	24,730.00	28,800.00	28,650.00	23,650.00	27,310.00	29,640.00	296,613.00	251,366.95	37,705.04	213,661.91
DERMATOLOGÍA	37,034.00	34,680.00	32,083.00	28,593.00	38,068.00	36,681.00	45,670.00	35,648.00	33,540.00	30,456.00	25,800.00	30,540.00	408,793.00	346,434.75	51,965.21	294,469.53
OTORRINOLARINGOLOGÍA	19,968.00	9,193.00	11,558.00	13,426.00	13,276.00	11,703.00	17,450.00	15,320.00	14,537.00	10,654.00	12,360.00	9,650.00	159,095.00	134,826.27	20,223.94	114,602.33
MEDICINA GENERAL	7,443.00	10,380.00	9,220.00	6,530.00	9,790.00	10,680.00	8,560.00	10,579.00	7,453.00	8,560.00	7,320.00	4,580.00	101,095.00	85,673.73	85,673.73	-
HOSPITALIZACION	19,320.00	20,459.00	17,237.00	15,570.00	16,500.00	14,507.00	13,549.00	15,450.00	16,370.00	14,480.00	10,510.00	8,460.00	182,412.00	154,586.44	154,586.44	-
SALA DE OPERACIÓN	9,699.00	8,260.00	8,830.00	10,164.00	9,037.00	8,144.00	8,930.00	6,730.00	10,289.00	8,450.00	7,450.00	5,210.00	101,193.00	85,756.78	85,756.78	-
TÓPICO	8,555.00	7,378.00	6,721.00	8,612.00	5,897.00	6,492.50	7,950.00	6,845.00	7,310.00	8,479.00	6,750.00	4,320.00	85,309.50	72,296.19	72,296.19	-
UROLOGÍA	25,200.00	23,510.00	27,200.00	25,360.00	20,544.00	22,354.00	16,950.00	20,420.00	18,450.00	17,400.00	15,230.00	12,570.00	245,188.00	207,786.44	72,725.25	135,061.19
GASTROENTEROLOGÍA	6,936.00	5,411.00	7,873.00	5,371.00	4,115.00	5,674.00	6,500.00	5,310.00	6,830.00	4,728.00	5,120.00	4,215.00	68,083.00	57,697.46	17,309.24	40,388.22
TRAUMATOLOGÍA	3,115.00	2,340.00	7,625.00	4,200.00	5,420.00	5,595.00	3,210.00	2,890.00	6,279.00	3,467.00	6,840.00	3,125.00	54,106.00	45,852.54	13,755.76	32,096.78
PSICOLOGÍA	1,015.00	660.00	1,345.00	1,500.00	1,200.00	1,580.00	895.00	1,230.00	1,410.00	810.00	1,145.00	1,275.00	14,065.00	11,919.49	3,575.85	8,343.64
OZONOTERAPIA	6,140.00	6,970.00	9,460.00	8,265.00	9,073.00	8,550.00	7,345.00	8,567.00	9,456.00	5,120.00	7,210.00	4,285.00	90,441.00	76,644.92	22,993.47	53,651.44
RAYOS X	8,965.00	7,888.00	8,390.00	6,990.00	8,105.00	7,825.00	6,730.00	5,230.00	7,345.00	6,950.00	5,945.00	5,235.00	85,598.00	72,540.68	21,762.20	50,778.47
ECOGRAFÍAS	11,100.00	12,300.00	13,450.00	10,605.00	10,935.00	11,500.00	9,560.00	12,456.00	10,210.00	9,670.00	8,257.00	8,120.00	128,163.00	108,612.71	32,583.81	76,028.90
DENSITOMETRÍA	7,240.00	5,100.00	3,465.00	7,900.00	5,438.00	6,569.00	6,210.00	7,530.00	5,467.00	4,210.00	5,680.00	4,895.00	69,704.00	59,071.19	17,721.36	41,349.83
BIORESONANCIA	7,500.00	9,450.00	5,800.00	8,550.00	8,950.00	7,250.00	8,510.00	9,890.00	8,528.00	5,427.00	9,253.00	4,673.00	93,781.00	79,475.42	23,842.63	55,632.80
FARMACIA	10,392.00	10,385.00	10,171.00	11,230.00	10,123.00	10,984.00	12,560.00	12,560.00	11,564.00	10,420.00	10,145.00	12,543.00	133,077.00	112,777.12	33,833.14	78,943.98
LABORATORIO	43,582.00	38,229.00	32,720.00	42,777.00	45,621.00	39,716.00	38,456.00	44,690.00	40,542.00	45,487.00	43,485.00	41,453.00	496,758.00	420,981.36	147,343.47	273,637.88
TOTAL	355,602.00	332,144.00	326,226.00	340,011.00	351,423.00	342,341.50	337,129.00	351,503.00	334,488.00	313,743.00	292,215.00	260,184.00	3,937,009.50	3,336,448.73	1,058,475.76	2,277,972.97

ANALISIS DE INGRESOS POR ESPECIALIDAD

ESPECIALIDADES	2015		2016		2017	
GINECOLOGÍA	439,780.51	16%	423,684.75	14%	542,104.24	16%
NEUROLOGÍA	146,477.97	5%	189,877.12	6%	158,471.19	5%
REUMATOLOGÍA	167,595.76	6%	191,478.81	6%	251,572.88	8%
PEDIATRÍA	210,285.59	8%	224,051.69	7%	251,366.95	8%
DERMATOLOGÍA	290,906.78	10%	327,408.47	11%	346,434.75	10%
OTORRINOLARINGOLOGÍA	152,335.59	5%	143,481.36	5%	134,826.27	4%
MEDICINA GENERAL	77,728.81	3%	82,622.03	3%	85,673.73	3%
HOSPITALIZACION	140,958.47	5%	133,980.51	4%	154,586.44	5%
SALA DE OPERACIÓN	77,357.63	3%	85,629.66	3%	85,756.78	3%
TÓPICO	79,455.08	3%	80,472.03	3%	72,296.19	2%
UROLOGÍA	124,125.42	4%	173,938.98	6%	207,786.44	6%
GASTROENTEROLOGÍA	60,013.56	2%	56,727.12	2%	57,697.46	2%
TRAUMATOLOGÍA	24,043.22	1%	25,258.47	1%	45,852.54	1%
PSICOLOGÍA	14,058.47	1%	12,833.90	0%	11,919.49	0%
OZONOTERAPIA	74,394.92	3%	69,509.32	2%	76,644.92	2%
RAYOS X	87,205.93	3%	86,744.92	3%	72,540.68	2%
ECOGRAFÍAS	112,959.32	4%	99,088.98	3%	108,612.71	3%
DENSITOMETRÍA	43,235.59	2%	68,665.25	2%	59,071.19	2%
BIORESONANCIA	67,264.41	2%	70,019.49	2%	79,475.42	2%
FARMACIA	115,638.14	4%	116,381.36	4%	112,777.12	3%
LABORATORIO	289,027.80	10%	390,564.41	13%	420,981.36	13%
TOTAL	2,794,848.98	100%	3,052,418.64	100%	3,336,448.73	100%

VARIACION DE INGRESOS POR PERIODO

ESPECIALIDADES	2015	2016	%	2017	%
GINECOLOGÍA	439,780.51	423,684.75	-4%	542,104.24	28%
NEUROLOGÍA	146,477.97	189,877.12	30%	158,471.19	-17%
REUMATOLOGÍA	167,595.76	191,478.81	14%	251,572.88	31%
PEDIATRÍA	210,285.59	224,051.69	7%	251,366.95	12%
DERMATOLOGÍA	290,906.78	327,408.47	13%	346,434.75	6%
OTORRINOLARINGOLOGÍA	152,335.59	143,481.36	-6%	134,826.27	-6%
MEDICINA GENERAL	77,728.81	82,622.03	6%	85,673.73	4%
HOSPITALIZACION	140,958.47	133,980.51	-5%	154,586.44	15%
SALA DE OPERACIÓN	77,357.63	85,629.66	11%	85,756.78	0%
TÓPICO	79,455.08	80,472.03	1%	72,296.19	-10%
UROLOGÍA	124,125.42	173,938.98	40%	207,786.44	19%
GASTROENTEROLOGÍA	60,013.56	56,727.12	-5%	57,697.46	2%
TRAUMATOLOGÍA	24,043.22	25,258.47	5%	45,852.54	82%
PSICOLOGÍA	14,058.47	12,833.90	-9%	11,919.49	-7%
OZONOTERAPIA	74,394.92	69,509.32	-7%	76,644.92	10%
RAYOS X	87,205.93	86,744.92	-1%	72,540.68	-16%
ECOGRAFÍAS	112,959.32	99,088.98	-12%	108,612.71	10%
DENSITOMETRÍA	43,235.59	68,665.25	59%	59,071.19	-14%
BIORESONANCIA	67,264.41	70,019.49	4%	79,475.42	14%
FARMACIA	115,638.14	116,381.36	1%	112,777.12	-3%
LABORATORIO	289,027.80	390,564.41	35%	420,981.36	8%
TOTAL	2,794,848.98	3,052,418.64		3,336,448.73	

Detalle de los costos de material y trabajo directo de los médicos:

2015	
MATERIAL DIRECTO 60%	1,142,790.97
TRABAJO DIRECTO 40%	761,860.65
TOTAL 100%	1,904,651.62

2016	
MATERIAL DIRECTO 60%	1,239,343.35
TRABAJO DIRECTO 40%	826,228.90
TOTAL 100%	2,065,572.25

2017	
MATERIAL DIRECTO 60%	1,366,783.78
TRABAJO DIRECTO 40%	911,189.19
TOTAL 100%	2,277,972.97

DETALLE DEL PRÉSTAMO DE LAS OBLIGACIONES FINANCIERAS CON LA CAJA HUANCAYO				
AÑOS	CUOTA	INTERÉS	AMORTIZACIÓN	SALDO
0				S/. 500,000.00
jul-13	S/. 16,132.13	S/. 7,500.00	S/. 8,632.13	S/. 491,367.87
ago-13	S/. 16,132.13	S/. 7,370.52	S/. 8,761.61	S/. 482,606.26
sep-13	S/. 16,132.13	S/. 7,239.09	S/. 8,893.03	S/. 473,713.23
oct-13	S/. 16,132.13	S/. 7,105.70	S/. 9,026.43	S/. 464,686.80
nov-13	S/. 16,132.13	S/. 6,970.30	S/. 9,161.83	S/. 455,524.97
dic-13	S/. 16,132.13	S/. 6,832.87	S/. 9,299.25	S/. 446,225.72
ene-14	S/. 16,132.13	S/. 6,693.39	S/. 9,438.74	S/. 436,786.97
feb-14	S/. 16,132.13	S/. 6,551.80	S/. 9,580.32	S/. 427,206.65
mar-14	S/. 16,132.13	S/. 6,408.10	S/. 9,724.03	S/. 417,482.62
abr-14	S/. 16,132.13	S/. 6,262.24	S/. 9,869.89	S/. 407,612.73
may-14	S/. 16,132.13	S/. 6,114.19	S/. 10,017.94	S/. 397,594.79
jun-14	S/. 16,132.13	S/. 5,963.92	S/. 10,168.21	S/. 387,426.59
jul-14	S/. 16,132.13	S/. 5,811.40	S/. 10,320.73	S/. 377,105.86
ago-14	S/. 16,132.13	S/. 5,656.59	S/. 10,475.54	S/. 366,630.32
sep-14	S/. 16,132.13	S/. 5,499.45	S/. 10,632.67	S/. 355,997.64
oct-14	S/. 16,132.13	S/. 5,339.96	S/. 10,792.16	S/. 345,205.48
nov-14	S/. 16,132.13	S/. 5,178.08	S/. 10,954.05	S/. 334,251.43
dic-14	S/. 16,132.13	S/. 5,013.77	S/. 11,118.36	S/. 323,133.07
ene-15	S/. 16,132.13	S/. 4,847.00	S/. 11,285.13	S/. 311,847.94
feb-15	S/. 16,132.13	S/. 4,677.72	S/. 11,454.41	S/. 300,393.53
mar-15	S/. 16,132.13	S/. 4,505.90	S/. 11,626.23	S/. 288,767.31
abr-15	S/. 16,132.13	S/. 4,331.51	S/. 11,800.62	S/. 276,966.69
may-15	S/. 16,132.13	S/. 4,154.50	S/. 11,977.63	S/. 264,989.06
jun-15	S/. 16,132.13	S/. 3,974.84	S/. 12,157.29	S/. 252,831.77
jul-15	S/. 16,132.13	S/. 3,792.48	S/. 12,339.65	S/. 240,492.12
ago-15	S/. 16,132.13	S/. 3,607.38	S/. 12,524.75	S/. 227,967.37
sep-15	S/. 16,132.13	S/. 3,419.51	S/. 12,712.62	S/. 215,254.75
oct-15	S/. 16,132.13	S/. 3,228.82	S/. 12,903.31	S/. 202,351.44
nov-15	S/. 16,132.13	S/. 3,035.27	S/. 13,096.86	S/. 189,254.59
dic-15	S/. 16,132.13	S/. 2,838.82	S/. 13,293.31	S/. 175,961.28
ene-16	S/. 16,132.13	S/. 2,639.42	S/. 13,492.71	S/. 162,468.57

feb-16	S/. 16,132.13	S/. 2,437.03	S/. 13,695.10	S/. 148,773.47
mar-16	S/. 16,132.13	S/. 2,231.60	S/. 13,900.53	S/. 134,872.94
abr-16	S/. 16,132.13	S/. 2,023.09	S/. 14,109.03	S/. 120,763.91
may-16	S/. 16,132.13	S/. 1,811.46	S/. 14,320.67	S/. 106,443.24
jun-16	S/. 16,132.13	S/. 1,596.65	S/. 14,535.48	S/. 91,907.76
jul-16	S/. 16,132.13	S/. 1,378.62	S/. 14,753.51	S/. 77,154.24
ago-16	S/. 16,132.13	S/. 1,157.31	S/. 14,974.81	S/. 62,179.43
sep-16	S/. 16,132.13	S/. 932.69	S/. 15,199.44	S/. 46,979.99
oct-16	S/. 16,132.13	S/. 704.70	S/. 15,427.43	S/. 31,552.56
nov-16	S/. 16,132.13	S/. 473.29	S/. 15,658.84	S/. 15,893.72
dic-16	S/. 16,132.13	S/. 238.41	S/. 15,893.72	S/. 0.00
TOTAL	S/. 677,549.40	S/. 177,549.40	S/. 500,000.00	

RESUMEN DE LAS OBLIGACIONES FINANCIERAS			
	CUOTA	INTERÉS	AMORTIZACIÓN
2015	193,585.54	46,413.74	147,171.80
2016	193,585.54	17,624.27	175,961.28

Resumen de los muebles y equipos médicos por cada consultorio

CONSULTORIO DE GINECOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR
3	LUZ DE EMERGENCIA 1	EQUIPOS DIVERSOS	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS CROMADAS	MUEBLES	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO
1	VIDRIOS TIPO MURO CORTINA	MUEBLES			1,350.00	ÓPTIMO	1,350.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,275.42		3,625.42		3,625.42	

CONSULTORIO DE REUMATOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	322.03	REGULAR	322.03	REGULAR	322.03	REGULAR
1	PROYECTOR	EQUIPOS DIVERSOS	1,050.85	REGULAR	1,050.85	REGULAR	1,050.85	REGULAR
1	ECRAN KLIP PARED 72ª	MUEBLES	122.03	REGULAR	122.03	REGULAR	122.03	REGULAR

1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO
TOTAL			2,842.63		2,842.63		2,842.63	
CONSULTORIO DE DERMATOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
3	LUZ DE EMERGENCIA 1	EQUIPOS DIVERSOS	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS CROMADAS	MUEBLES	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	762.71	REGULAR	762.71	REGULAR	762.71	REGULAR
TOTAL			2,275.42		2,275.42		2,275.42	

CONSULTORIO DE NEUROLOGÍA			2015		2015		2015	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	322.03	REGULAR	322.03	REGULAR	322.03	REGULAR
1	PROYECTOR	EQUIPOS DIVERSOS	1,050.85	ÓPTIMO	1,050.85	ÓPTIMO	1,050.85	ÓPTIMO
1	ECRAN KLIP PARED 72"	MUEBLES	122.03	ÓPTIMO	122.03	ÓPTIMO	122.03	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS CROMADAS	EQUIPOS DIVERSOS	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO
3	LUZ DE EMERGENCIA 1	EQUIPOS DIVERSOS	165.00	REGULAR	165.00	REGULAR	165.00	REGULAR
TOTAL			3,448.31		3,448.31		3,448.31	

CONSULTORIO DE PEDIATRÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	CAMILLA PORTABLE 1	MUEBLES	152.54	ÓPTIMO	152.54	ÓPTIMO	152.54	ÓPTIMO
1	ESTANTE 4 PUERTAS 2 CAJONES	MUEBLES	423.73	ÓPTIMO	423.73	ÓPTIMO	423.73	ÓPTIMO
1	MUEBLE VELADOR 3 CAJONES	MUEBLES	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO

2	SILLAS	MUEBLES	127.12	ÓPTIMO	127.12	ÓPTIMO	127.12	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO S /CAJONES	MUEBLES	406.78	ÓPTIMO	406.78	ÓPTIMO	406.78	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO
1	MESA DE PLASTICO KINDER	MUEBLES	228.81	ÓPTIMO	228.81	ÓPTIMO	228.81	ÓPTIMO
2	SILLA KINDER 1	MUEBLES	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO
2	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	110.00	ÓPTIMO	110.00	ÓPTIMO	110.00	ÓPTIMO
2	BANQUETA 3 ASIENTOS 1	MUEBLES	440.00	ÓPTIMO	440.00	ÓPTIMO	440.00	ÓPTIMO
1	RESBALADORA PEQUEÑA	MUEBLES	550.85	ÓPTIMO	550.85	ÓPTIMO	550.85	ÓPTIMO
1	VENTILADOR DE PARED	EQUIPOS DIVERSOS	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO
1	SUBE Y BAJA	MUEBLES	211.86	REGULAR	211.86	REGULAR	211.86	REGULAR
1	CORRAL DE JUEGOS	MUEBLES	188.14	ÓPTIMO	188.14	ÓPTIMO	188.14	ÓPTIMO
1	COCHE DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO
1	BALANZA PEDIÁTRICA	EQUIPOS DIVERSOS	520.00	REGULAR	520.00	REGULAR	520.00	REGULAR
1	CAMILLAPEDIÁTRICA Y TALLÍMETRO	MUEBLES	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	PISCINA DE PELOTAS	MUEBLES	1,652.54	ÓPTIMO	1,652.54	ÓPTIMO	1,652.54	ÓPTIMO
1	BALANCIN	MUEBLES	415.25	REGULAR	415.25	REGULAR	415.25	REGULAR
1	SET DE COORDINACIÓN	MUEBLES	1,059.32	ÓPTIMO	1,059.32	ÓPTIMO	1,059.32	ÓPTIMO
1	VELADOR DE NOCHE	MUEBLES	237.29	ÓPTIMO	237.29	ÓPTIMO	237.29	ÓPTIMO
TOTAL			7,772.04		7,772.04		7,772.04	

CONSULTORIO DE OTORRINOLARINGOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO
3	LUZ DE EMERGENCIA 1	EQUIPOS DIVERSOS	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS CROMADAS	MUEBLES	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO
1	CABINA AUDIOMÉTRICA	EQUIPOS DIVERSOS	8,990.00	REGULAR	8,990.00	REGULAR	8,990.00	REGULAR
TOTAL			11,645.42		11,645.42		11,645.42	

CONSULTORIO DE MEDICINA GENERAL			2015	2016	2017
---------------------------------	--	--	------	------	------

CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA 1	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA 1	MUEBLES	450.00	REGULAR	450.00	REGULAR	450.00	REGULAR
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	REGULAR	85.00	REGULAR	85.00	REGULAR
TOTAL			1,205.00		1,205.00		1,205.00	

CONSULTORIO DE UROLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	ESTANTE DE MELAMINE	MUEBLES	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO
3	LUZ DE EMERGENCIA 1	EQUIPOS DIVERSOS	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO	165.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS CROMADAS	MUEBLES	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO	440.68	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	381.36	REGULAR	381.36	REGULAR	381.36	REGULAR
TOTAL			2,826.27		2,826.27		2,826.27	

CONSULTORIO DE GASTROENTEROLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA 1	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	REGULAR	55.00	REGULAR	55.00	REGULAR
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,205.00		1,205.00		1,205.00	

CONSULTORIO DE TRAUMATOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	140.00	REGULAR	140.00	REGULAR	140.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,205.00		1,205.00		1,205.00	

CONSULTORIO DE PSICOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
TOTAL			530.00		530.00		530.00	

RAYOS X			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	140.00	REGULAR	140.00	REGULAR	140.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,285.00		1,285.00		1,285.00	

ECOGRAFÍAS			2015		2016		2017	
------------	--	--	------	--	------	--	------	--

CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	MUEBLES	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,345.00		1,345.00		1,345.00	

OZONOTERAPIA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,345.00		1,345.00		1,345.00	

DENSITOMETRÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
4	CORTINAS EN TELA BORLON	MUEBLES					800.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,345.00		1,345.00		2,145.00	

BIORESONANCIA			2015		2016		2017	
---------------	--	--	------	--	------	--	------	--

CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	REGULAR	240.00	REGULAR
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	ÓPTIMO	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	200.00	ÓPTIMO	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,345.00		1,345.00		1,345.00	

FARMACIA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA 1	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR	200.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,110.00		1,110.00		1,110.00	

LABORATORIO			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA 1	MUEBLES	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR	160.00	REGULAR
1	MESA DE CURACIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	300.00	REGULAR	300.00	REGULAR	300.00	REGULAR
1	CAMILLA 1	MUEBLES	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO	530.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,445.00		1,445.00		1,445.00	

HOSPITALIZACIÓN			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
4	CAMA DE HOSPITALIZACION	MUEBLES	677.97	ÓPTIMO	677.97	ÓPTIMO	677.97	ÓPTIMO
2	CAMA CLÍNICA HOSPITALARIA MANUAL	MUEBLES	1,016.95	ÓPTIMO	1,016.95	ÓPTIMO	1,016.95	ÓPTIMO

3	CAMA CLINICA DE RECUP. ELECTRICA	EQUIPOS DIVERSOS	1,440.68	REGULAR	1,440.68	REGULAR	1,440.68	REGULAR
5	MESA DE MAYO CON 4 RUEDAS CON CAJONES	EQUIPOS DIVERSOS	700.00	ÓPTIMO	700.00	ÓPTIMO	700.00	ÓPTIMO
5	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
1	UN BALON DE OXIGENO101 CON TRANSPORTADOR	EQUIPOS DIVERSOS	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
5	TELEVISOR	EQUIPOS DIVERSOS	3,281.36	ÓPTIMO	3,281.36	ÓPTIMO	3,281.36	ÓPTIMO
5	RACK DE 01 BRAZO	EQUIPOS DIVERSOS	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO
1	ASPILADOR ADIFRACMA	EQUIPOS DIVERSOS	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	220.00	REGULAR	220.00	REGULAR	220.00	REGULAR
1	EXTINTOR N10	EQUIPOS DIVERSOS	50.00	ÓPTIMO	50.00	ÓPTIMO	50.00	ÓPTIMO
4	BANQUETAS DE 3 ASIENTOS	MUEBLES	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO
1	BALANZA Y TALLIMETRO	MUEBLES	695.00	ÓPTIMO	695.00	ÓPTIMO	695.00	ÓPTIMO
1	UN BALON DE OXIGENO 3L	EQUIPOS DIVERSOS	847.46	ÓPTIMO	847.46	ÓPTIMO	847.46	ÓPTIMO
1	BUZON DE SUGERENCIAS	MUEBLES	130.00	ÓPTIMO	130.00	ÓPTIMO	130.00	ÓPTIMO
1	RELOJ DE PARED	MUEBLES	30.00	ÓPTIMO	30.00	ÓPTIMO	30.00	ÓPTIMO
1	RELOJ TARJETERO	MUEBLES	690.00	ÓPTIMO	690.00	ÓPTIMO	690.00	ÓPTIMO
3	MESA DE ALIMENTACIÓN	MUEBLES	585.00	ÓPTIMO	585.00	ÓPTIMO	585.00	ÓPTIMO
2	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	378.00	ÓPTIMO	378.00	ÓPTIMO	378.00	ÓPTIMO
1	COMPUTADORA 18.5 PULG	EQ. COMPUTO	1,750.00	ÓPTIMO	1,750.00	ÓPTIMO	1,750.00	ÓPTIMO
1	CAMA OPERATORIA	EQUIPOS DIVERSOS	677.97	REGULAR	677.97	REGULAR	677.97	REGULAR
2	NEGATOSCOPIO	EQUIPOS DIVERSOS	390.00	ÓPTIMO	390.00	ÓPTIMO	390.00	ÓPTIMO
3	CAMILLA DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
5	SOPORTE DE SUERO RODANTE	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
2	VELADOR DE CUNA 2 PUERTAS	MUEBLES	355.93	ÓPTIMO	355.93	ÓPTIMO	355.93	ÓPTIMO
5	COCHE DE CURACION 3 CAJONES 2 PUERTAS	MUEBLES	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO
1	COCHE PORTA HISTORIAS	MUEBLES	406.78	ÓPTIMO	406.78	ÓPTIMO	406.78	ÓPTIMO
1	COCHE DE PARO MEDICO	MUEBLES	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO
1	MUEBLES PARA HISTORIAS CLINICAS	MUEBLES	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO
3	COLCHONES DE 4 CUERPOS	MUEBLES	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO
1	NEONATE PHOTOTHERAPY UNIT	EQUIPOS DIVERSOS	2,372.88	ÓPTIMO	2,372.88	ÓPTIMO	2,372.88	ÓPTIMO
1	TENSIOMETRO RODANTE	EQUIPOS DIVERSOS	211.86	ÓPTIMO	211.86	ÓPTIMO	211.86	ÓPTIMO
2	TENSIOMETRO ANEROIDE	EQUIPOS DIVERSOS	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO	322.03	ÓPTIMO
1	ESTETOSCOPIO	EQUIPOS DIVERSOS	406.78	REGULAR	406.78	REGULAR	406.78	REGULAR
1	ULTRASONIC DOPPLER	EQUIPOS DIVERSOS	466.10	ÓPTIMO	466.10	ÓPTIMO	466.10	ÓPTIMO
1	RESUCITADOR PEDIATRICO	EQUIPOS DIVERSOS	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO

3	COCHES PORTA CILINDRO	EQUIPOS DIVERSOS	381.36	ÓPTIMO	381.36	ÓPTIMO	381.36	ÓPTIMO
1	DESFIBRILADOR	EQUIPOS DIVERSOS	7,627.12	ÓPTIMO	7,627.12	ÓPTIMO	7,627.12	ÓPTIMO
2	CUNAS PARA RECIEN NACIDO	EQUIPOS DIVERSOS	932.20	ÓPTIMO	932.20	ÓPTIMO	932.20	ÓPTIMO
1	BOMBA DE INFUSION	EQUIPOS DIVERSOS	2,033.90	ÓPTIMO	2,033.90	ÓPTIMO	2,033.90	ÓPTIMO
1	OXÍMETRO DE PULSO PORTATIL	EQUIPOS DIVERSOS	1,694.92	REGULAR	1,694.92	REGULAR	1,694.92	REGULAR
3	ESCALINATA DE 2 PASOS METAL	EQUIPOS DIVERSOS	255.00	ÓPTIMO	255.00	ÓPTIMO	255.00	ÓPTIMO
1	GENERADOR ELÉCTRICO	EQUIPOS DIVERSOS	4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO
1	LAMPARA CIALITICA DE CIRUGIA PORTATIL	EQUIPOS DIVERSOS	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO
4	BANQUETAS DE 3 ASIENTOS	MUEBLES	880.00	ÓPTIMO	880.00	ÓPTIMO	880.00	ÓPTIMO
1	MUEBLES GUARDAROPAS-8 PUERTAS	MUEBLES	2,203.39	ÓPTIMO	2,203.39	ÓPTIMO	2,203.39	ÓPTIMO
1	GUARDAROPA DE MELAMINE	MUEBLES	415.25	REGULAR	415.25	REGULAR	415.25	REGULAR
1	TERMO UNIPOLAR	EQUIPOS DIVERSOS			1,315.50	ÓPTIMO	1,315.50	ÓPTIMO
3	CAMILLAS	MUEBLES			2,400.00	ÓPTIMO	2,400.00	ÓPTIMO
1	SILLA DE RUEDA	MUEBLES			400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	THERMA SOLAR	EQUIPOS DIVERSOS					1,900.00	ÓPTIMO
TOTAL			51,515.37		55,630.87		57,530.87	

SALA DE OPERACIÓN			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	ESTANTE 3 PUERTAS 1 CAJON	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 6 DIV	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO
3	UPS 1 - BLACK UPS	EQUIPOS DIVERSOS	1,906.78	ÓPTIMO	1,906.78	ÓPTIMO	1,906.78	ÓPTIMO
1	ESCALERATA 2 PASOS	MUEBLES	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO	85.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 2 PUERTAS	MUEBLES	120.00	REGULAR	120.00	REGULAR	120.00	REGULAR
1	ESTANTE VESTIDOR 2 PUERTAS	MUEBLES	265.00	ÓPTIMO	265.00	ÓPTIMO	265.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO	75.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE VESTIDOR 4 PUERTAS	MUEBLES	90.00	ÓPTIMO	90.00	ÓPTIMO	90.00	ÓPTIMO
1	SILLA DE RUEDAS	EQUIPOS DIVERSOS	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA TRASLADO PACIENTE	MUEBLES	127.12	ÓPTIMO	127.12	ÓPTIMO	127.12	ÓPTIMO
1	ESTANTE 5 DIV	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	GRABADORA	EQUIPOS DIVERSOS	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	LAVADERO AUTOMATICO	EQUIPOS DIVERSOS	900.00	REGULAR	900.00	REGULAR	900.00	REGULAR
1	ASPIRADOR DE SECRECIONES	EQUIPOS DIVERSOS	1,974.58	ÓPTIMO	1,974.58	ÓPTIMO	1,974.58	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO

1	ASPIRADOR DE SECRECIÓN	EQUIPOS DIVERSOS	1,974.58	ÓPTIMO	1,974.58	ÓPTIMO	1,974.58	ÓPTIMO
1	CAMA CLÍNICA	MUEBLES	1,525.42	REGULAR	1,525.42	REGULAR	1,525.42	REGULAR
1	COCHE DE PARO 3 CAJONES	EQUIPOS DIVERSOS	788.14	ÓPTIMO	788.14	ÓPTIMO	788.14	ÓPTIMO
1	MONITOR CONTROL FAM VITALES	EQUIPOS DIVERSOS	10,000.00	ÓPTIMO	10,000.00	ÓPTIMO	10,000.00	ÓPTIMO
1	BALON DE OXIGENO 10 m3	EQUIPOS DIVERSOS	847.46	ÓPTIMO	847.46	ÓPTIMO	847.46	ÓPTIMO
1	MESA DE SOP 2 CAJONES	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	ELECTROCANTERIO	EQUIPOS DIVERSOS	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
1	MESA DE OPERACIÓN ACERO	EQUIPOS DIVERSOS	8,474.58	ÓPTIMO	8,474.58	ÓPTIMO	8,474.58	ÓPTIMO
1	COCHE DE CURACION	EQUIPOS DIVERSOS	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO
1	MESA DE ALIMENTACIÓN	MUEBLES	195.00	REGULAR	195.00	REGULAR	195.00	REGULAR
1	MESA DE MAYO	EQUIPOS DIVERSOS	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO
1	MESA DE ALUMINIO INSTRUMENTAL	EQUIPOS DIVERSOS	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO
1	MESA DE EMERGENCIA 2	EQUIPOS DIVERSOS	338.98	ÓPTIMO	338.98	ÓPTIMO	338.98	ÓPTIMO
2	LÁMPARA CIALÍTICA DE CIRUGIA PORTATIL 1	MUEBLES	17,000.00	ÓPTIMO	17,000.00	ÓPTIMO	17,000.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE 3 PUERTAS	MUEBLES	1,000.00	REGULAR	1,000.00	REGULAR	1,000.00	REGULAR
1	LAVADERO METAL	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE PARA UPSEN MELAMINE	MUEBLES	351.69	ÓPTIMO	351.69	ÓPTIMO	351.69	ÓPTIMO
1	VITRINA DE DOS CUERPOS	MUEBLES	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	CUNA RADIANTE--NINGBQ	EQUIPOS DIVERSOS	4,406.78	ÓPTIMO	4,406.78	ÓPTIMO	4,406.78	ÓPTIMO
1	VESTIDORES DE MELAMINE	EQUIPOS DIVERSOS	1,355.93	ÓPTIMO	1,355.93	ÓPTIMO	1,355.93	ÓPTIMO
1	RESUCITADOR NEONATAL	EQUIPOS DIVERSOS	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO
1	SEPARADOR DE BALFOVER	EQUIPOS DIVERSOS	750.00	ÓPTIMO	750.00	ÓPTIMO	750.00	ÓPTIMO
1	ASPIRADOR DE SECRECIONES	EQUIPOS DIVERSOS					2,000.00	ÓPTIMO
1	CUNA RADIANTE--NINGBQ	EQUIPOS DIVERSOS					4,200.00	ÓPTIMO
1	LAVADERO PORTÁTIL	EQUIPOS DIVERSOS					700.00	ÓPTIMO
TOTAL			60,175.34		60,175.34		67,075.34	

TÓPICO Y EMERGENCIA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA GIRATORIAS	MUEBLES	305.08	ÓPTIMO	305.08	ÓPTIMO	305.08	ÓPTIMO
5	SILLA DE ESPERA	MUEBLES	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO
1	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	161.02	ÓPTIMO	161.02	ÓPTIMO	161.02	ÓPTIMO
1	MUEBLE DE FUNCION VITAL	EQUIPOS DIVERSOS	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	BALANZA Y TALLIMETRO	EQUIPOS DIVERSOS	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO

	SILLA TOMA DE MUESTRA	EQUIPOS DIVERSOS	186.44	ÓPTIMO	186.44	ÓPTIMO	186.44	ÓPTIMO
1	COCHE DE CURACION 01	EQUIPOS DIVERSOS	101.69	ÓPTIMO	101.69	ÓPTIMO	101.69	ÓPTIMO
1	MAQUINA NEBULIZADORA	EQUIPOS DIVERSOS	1,525.42	ÓPTIMO	1,525.42	ÓPTIMO	1,525.42	ÓPTIMO
1	EQUIPO PARA TOMA DE PRESION	EQUIPOS DIVERSOS	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO
1	MUEBLE DE MELAMINE	EQUIPOS DIVERSOS	211.86	ÓPTIMO	211.86	ÓPTIMO	211.86	ÓPTIMO
1	EXTRACTOR DE AIRE	EQUIPOS DIVERSOS	2,121.00	ÓPTIMO	2,121.00	ÓPTIMO	2,121.00	ÓPTIMO
1	REPISA DE MEDICAMENTO	EQUIPOS DIVERSOS	25.42	ÓPTIMO	25.42	ÓPTIMO	25.42	ÓPTIMO
5	SOPORTE DE SUERO RODANTE	EQUIPOS DIVERSOS	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
5	COCHES DE 2 CAJONES	EQUIPOS DIVERSOS	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO	508.47	ÓPTIMO
1	SOFA TAPIZADO	MUEBLES	1,016.95	ÓPTIMO	1,016.95	ÓPTIMO	1,016.95	ÓPTIMO
1	BALON DE OXIGENO	EQUIPOS DIVERSOS	296.61	ÓPTIMO	296.61	ÓPTIMO	296.61	ÓPTIMO
1	AIRE ACONDICIONADO TIPO SPLIT	EQUIPOS DIVERSOS	1,600.00	ÓPTIMO	1,600.00	ÓPTIMO	1,600.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA 1	MUEBLES	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO	762.71	ÓPTIMO
1	CAMILLA 2	MUEBLES	754.24	ÓPTIMO	754.24	ÓPTIMO	754.24	ÓPTIMO
1	CAMILLA 3	MUEBLES	754.24	ÓPTIMO	754.24	ÓPTIMO	754.24	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
2	BALON DE OXIGENO PEQUEÑO 1	EQUIPOS DIVERSOS	1,457.63	ÓPTIMO	1,457.63	ÓPTIMO	1,457.63	ÓPTIMO
1	ESTERILIZADOR A CALOR SECO	EQUIPOS DIVERSOS	4,130.00	ÓPTIMO	4,130.00	ÓPTIMO	4,130.00	ÓPTIMO
1	RESUCITADOR ADULTO	EQUIPOS DIVERSOS	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO	144.07	ÓPTIMO
1	OXIMETRO DE PULSO	EQUIPOS DIVERSOS	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	EXTINTOR DE 4 KILOS	EQUIPOS DIVERSOS	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO
1	NEBULIZADOR PORTATIL	EQUIPOS DIVERSOS	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO
1	MESA DE MAYO	EQUIPOS DIVERSOS	338.98	ÓPTIMO	338.98	ÓPTIMO	338.98	ÓPTIMO
6	CABALLETES	MUEBLES					1,800.00	ÓPTIMO
1	EXTRACTOR DE AIRE	EQUIPOS DIVERSOS					2,400.00	ÓPTIMO
2	ESTETOSCOPIO	EQUIPOS DIVERSOS					2,500.00	ÓPTIMO
TOTAL			20,852.53		20,852.53		27,552.53	

AREA DE LIMPIEZA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
4	ESTANTE 18 CASILLEROS	MUEBLES	2,000.00	REGULAR	2,000.00	REGULAR	2,000.00	REGULAR
1	LAVADORA DE 20 KG	EQUIPOS DIVERSOS	1,948.31	REGULAR	1,948.31	REGULAR	1,948.31	REGULAR
1	LAVADORA DE 10.5 KG	EQUIPOS DIVERSOS	1,440.68	REGULAR	1,440.68	REGULAR	1,440.68	REGULAR
1	PLANCHADORA	EQUIPOS DIVERSOS	84.75	REGULAR	84.75	REGULAR	84.75	REGULAR

1	PLANCHA	EQUIPOS DIVERSOS	254.24	REGULAR	254.24	REGULAR	254.24	REGULAR
1	SECADORA DE ROPA	EQUIPOS DIVERSOS					200.00	ÓPTIMO
1	ASPIRADORA	EQUIPOS DIVERSOS					550.00	ÓPTIMO
TOTAL			5,727.97		5,727.97		6,477.97	

AREA ADMISIÓN			2015		2015		2015	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	DISPENSADOR-REFRIGERADOR	EQUIPOS DIVERSOS	245.76	ÓPTIMO	245.76	ÓPTIMO	245.76	ÓPTIMO
1	MUEBLES PARA DISPENSADOR	MUEBLES	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO	169.49	ÓPTIMO
1	MUEBLE MULTIUSO	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE -FORMATOS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE - MODULO ATENCION	MUEBLES	355.00	ÓPTIMO	355.00	ÓPTIMO	355.00	ÓPTIMO
3	COMPUTADORAS	EQ. COMPUTO	7,500.00	ÓPTIMO	7,500.00	ÓPTIMO	7,500.00	ÓPTIMO
1	IMPRESORA	EQ. COMPUTO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
3	TECLADO	EQ. COMPUTO	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO
3	MOUSE	EQ. COMPUTO	90.00	ÓPTIMO	90.00	ÓPTIMO	90.00	ÓPTIMO
1	SISTEMA CLION	INTANGIBLE	6,000.00	ÓPTIMO	6,000.00	ÓPTIMO	6,000.00	ÓPTIMO
3	ESTABILIZADOR	EQ. COMPUTO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	720.34	ÓPTIMO	720.34	ÓPTIMO	720.34	ÓPTIMO
1	PIZARRA ACRILICA	MUEBLES	152.54	ÓPTIMO	152.54	ÓPTIMO	152.54	REGULAR
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	INTERCOMUNICADOR	EQUIPOS DIVERSOS	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO
1	COMPUTADORA	EQ. COMPUTO					2,200.00	ÓPTIMO
TOTAL			17,097.37		17,097.37		19,297.37	

AREA CAJA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	CPU CON LECTORA	EQ. COMPUTO	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO
1	TECLADO	EQ. COMPUTO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO
1	MONITOR	EQ. COMPUTO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
2	IMPRESORA	EQ. COMPUTO	1,200.00	REGULAR	1,200.00	REGULAR	1,200.00	REGULAR
1	MUEBLE	MUEBLES	290.00	ÓPTIMO	290.00	ÓPTIMO	290.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	760.00	ÓPTIMO	760.00	ÓPTIMO	760.00	ÓPTIMO

1	SILLA CAJERA	MUEBLES			150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	IMPRESORA	EQ. COMPUTO					1,300.00	ÓPTIMO
TOTAL			4,164.24		4,314.24		5,614.24	

AREA DE NUTRICIÓN			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	ESTANTE 7 PUERTAS	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 8 PUERTAS	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 16 DIVISIONES	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMAROTE 2 CAMAS	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	2 COLCHON 1 1/2 PLAZAS	MUEBLES	330.00	ÓPTIMO	330.00	ÓPTIMO	330.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 2 PUERTAS 6 DIV	MUEBLES	322.00	ÓPTIMO	322.00	ÓPTIMO	322.00	ÓPTIMO
2	LUZ DE EMERGENCIA	EQUIPOS DIVERSOS	110.00	ÓPTIMO	110.00	ÓPTIMO	110.00	ÓPTIMO
1	MESA DE 4 PUERTAS DESARMABLE	MUEBLES	48.00	REGULAR	48.00	REGULAR	48.00	REGULAR
2	SILLAS	MUEBLES	42.00	ÓPTIMO	42.00	ÓPTIMO	42.00	ÓPTIMO
1	REFRIGERADORA	EQUIPOS DIVERSOS	931.36	ÓPTIMO	931.36	ÓPTIMO	931.36	ÓPTIMO
1	HORNO MICROONDAS	EQUIPOS DIVERSOS	338.98	ÓPTIMO	338.98	ÓPTIMO	338.98	ÓPTIMO
1	COCINA	EQUIPOS DIVERSOS	593.22	ÓPTIMO	593.22	ÓPTIMO	593.22	ÓPTIMO
1	BALON DE GAS	EQUIPOS DIVERSOS	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	LICUADORA	EQUIPOS DIVERSOS	125.00	ÓPTIMO	125.00	ÓPTIMO	125.00	ÓPTIMO
1	CAFETERA	EQUIPOS DIVERSOS	84.75	ÓPTIMO	84.75	ÓPTIMO	84.75	ÓPTIMO
4	DOC. CUCHARAS S Y TENEDORES	EQUIPOS DIVERSOS	84.75	REGULAR	84.75	REGULAR	84.75	REGULAR
2	DOC. DE PLATOS	EQUIPOS DIVERSOS	46.61	REGULAR	46.61	REGULAR	46.61	REGULAR
2	DOC. DE VASOS	EQUIPOS DIVERSOS	46.61	REGULAR	46.61	REGULAR	46.61	REGULAR
7	OLLAS RECORD	EQUIPOS DIVERSOS	847.46	REGULAR	847.46	REGULAR	847.46	REGULAR
1	MUEBLE DE COCINA	EQUIPOS DIVERSOS	2,372.88	ÓPTIMO	2,372.88	ÓPTIMO	2,372.88	ÓPTIMO
1	JUEGO DE OLLAS RECORD	EQUIPOS DIVERSOS			750.00	ÓPTIMO	750.00	ÓPTIMO
1	CONGELADOR	EQUIPOS DIVERSOS					1,800.00	ÓPTIMO
1	BATIDORA EQUIPADA	EQUIPOS DIVERSOS					600.00	ÓPTIMO
TOTAL			7,943.61		8,693.61		11,093.61	

SALA DE ESPERA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
4	BUZON DE SUGERENCIA	MUEBLES	520.00	ÓPTIMO	520.00	ÓPTIMO	520.00	ÓPTIMO

7	BANQUETA DE 4 ASIENTOS	MUEBLES	2,610.17	ÓPTIMO	2,610.17	ÓPTIMO	2,610.17	ÓPTIMO
12	BANQUETA DE 3 ASIENTOS	MUEBLES	3,457.63	ÓPTIMO	3,457.63	ÓPTIMO	3,457.63	ÓPTIMO
7	LUZ DE EMERGENCIA DE	EQUIPOS DIVERSOS	385.00	ÓPTIMO	385.00	ÓPTIMO	385.00	ÓPTIMO
1	TARJETERO	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	RELOJ ELECTRICO	MUEBLES	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO
1	RELOJ A PILA	MUEBLES	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO	55.00	ÓPTIMO
8	EXTINTOR	EQUIPOS DIVERSOS	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	TV LG 30"	EQUIPOS DIVERSOS	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO
2	TELEVISOR 32"	EQUIPOS DIVERSOS	2,879.66	REGULAR	2,879.66	REGULAR	2,879.66	REGULAR
1	TELEVISOR LCD 42"	EQUIPOS DIVERSOS	2,200.00	ÓPTIMO	2,200.00	ÓPTIMO	2,200.00	ÓPTIMO
4	SILLAS DE ESPERA,	MUEBLES			2,100.00	ÓPTIMO	2,100.00	ÓPTIMO
1	PASAMANOS	MUEBLES			4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO
2	TELEVISOR DE 42	EQUIPOS DIVERSOS					3,200.00	ÓPTIMO
4	BANQUETA DE 4 ASIENTOS	MUEBLES					700.00	ÓPTIMO
TOTAL			14,707.46	-	20,807.46	-	24,707.46	

AREA DE ADMINISTRACION			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	LAPTOP CORE I3	EQ. COMPUTO	3,200.00	REGULAR	3,200.00	REGULAR	3,200.00	REGULAR
1	LAPTOP CORE I5	EQ. COMPUTO	2,800.00	ÓPTIMO	2,800.00	ÓPTIMO	2,800.00	ÓPTIMO
3	ESCRITORIO MELAMINE	MUEBLES	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO
5	ESTANTE PORTA ARCHIVADORES	MUEBLES	3,000.00	ÓPTIMO	3,000.00	ÓPTIMO	3,000.00	ÓPTIMO
3	SILLON TIPO GERENTE	MUEBLES	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
1	TELEVISOR LCD 42"	EQUIPOS DIVERSOS	2,200.00	ÓPTIMO	2,200.00	ÓPTIMO	2,200.00	ÓPTIMO
2	SILLAS FORRADAS	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	SILLON POR 3 ASIENTOS	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	VENTILADOR	EQUIPOS DIVERSOS			1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
1	FOTOCOPIADORA	EQUIPOS DIVERSOS			3,400.00	ÓPTIMO	3,400.00	ÓPTIMO
TOTAL			14,650.00		19,250.00		19,250.00	

RESUMEN TOTAL DE MUEBLES Y EQUIPOS DE LA CLINICA POR CADA CONSULTORIO				
MUEBLES Y EQUIPOS DE LA CLÍNICA				
	AREA	2015	2016	2017
1	CONSULTORIO DE GINECOLOGÍA	2,275.42	3,625.42	3,625.42
2	CONSULTORIO DE REUMATOLOGÍA	2,842.63	2,842.63	2,842.63
3	CONSULTORIO DE DERMATOLOGÍA	2,275.42	2,275.42	2,275.42
4	CONSULTORIO DE NEUROLOGÍA	3,448.31	3,448.31	3,448.31
5	CONSULTORIO DE PEDIATRÍA	7,772.04	7,772.04	7,772.04
6	CONSULTORIO DE OTORRINOLARINGOLOGÍA	11,645.42	11,645.42	11,645.42
7	CONSULTORIO DE MEDICINA GENERAL	1,205.00	1,205.00	1,205.00
8	CONSULTORIO DE UROLOGÍA	2,826.27	2,826.27	2,826.27
9	CONSULTORIO DE GASTROENTEROLOGÍA	1,205.00	1,205.00	1,205.00
10	CONSULTORIO DE TRAUMATOLOGÍA	1,205.00	1,205.00	1,205.00
11	CONSULTORIO DE PSICOLOGÍA	530.00	530.00	530.00
12	RAYOS X	1,285.00	1,285.00	1,285.00
13	ECOGRAFÍA	1,345.00	1,345.00	1,345.00
14	OZONOTERAPIA	1,345.00	1,345.00	1,345.00
15	DENSITOMETRÍA	1,345.00	1,345.00	2,145.00
16	BIORESONNANCIA	1,345.00	1,345.00	1,345.00
17	FARMACIA	1,110.00	1,110.00	1,110.00
18	LABORATORIO	1,445.00	1,445.00	1,445.00
19	HOSPITALIZACIÓN	51,515.37	55,630.87	57,530.87
20	SALA DE OPERACIÓN	60,175.34	60,175.34	67,075.34
21	TÓPICO Y EMERGENCIA	20,852.53	20,852.53	27,552.53
22	LIMPIEZA	5,727.97	5,727.97	6,477.97
23	ADMISIÓN	17,097.37	17,097.37	19,297.37
24	CAJA	4,164.24	4,314.24	5,614.24
25	NUTRICIÓN	7,943.61	8,693.61	11,093.61
26	SALA DE ESPERA	14,707.46	20,807.46	24,707.46
27	ADMINISTRACIÓN	14,650.00	19,250.00	19,250.00
TOTAL DE MUEBLES Y EQUIPOS		243,284.40	260,349.90	287,199.90

DISTRIBUCIÓN DE LA DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE POR ÁREAS					
AREA	METROS CUADRADOS 2015	METROS CUADRADOS del 2016- 2017	DEP. 2015	DEP. 2016	DEP. 2017
GINECOLOGÍA	23.04	23.04	2,287.66	2,364.92	2,364.92
REUMATOLOGÍA	12.82	12.82	1,272.91	1,315.90	1,315.90
DERMATOLOGÍA	24.59	24.59	2,441.56	2,524.02	2,524.02
NEUROLOGÍA	12.22	12.22	1,213.33	1,254.31	1,254.31
PEDIATRÍA	33.05	33.05	3,281.56	3,392.39	3,392.39
OTORRINOLARINGOLOGÍA	21.09	21.09	2,094.04	2,164.76	2,164.76
MEDICINA	10.23	10.23	1,015.74	1,050.05	1,050.05
UROLOGÍA	13.46	25.46	1,336.45	2,613.32	2,613.32
GASTROENTEROLOGÍA	9.04	9.04	897.59	927.90	927.90
TRAUMATOLOGÍA	10.5	10.5	1,042.55	1,077.76	1,077.76
PSICOLOGÍA	15.46	15.46	1,535.04	1,586.88	1,586.88
RAYOS X	16.61	16.61	1,649.22	1,704.92	1,704.92
ECOGRAFÍAS	9.05	9.05	898.58	928.93	928.93
OZONOTERAPIA	21.85	21.85	2,169.50	2,242.77	2,242.77
DENSITOMETRÍA	8.78	8.78	871.77	901.22	901.22
BIORESONANCIA	12.22	12.22	1,213.33	1,254.31	1,254.31
FARMACIA	17.48	17.48	1,735.60	1,794.22	1,794.22
LABORATORIO	18.01	43.01	1,788.23	4,414.72	4,414.72
HOSPITALIZACIÓN	98.48	98.48	9,778.16	10,108.40	10,108.40
SALA OP.	52.22	52.22	5,184.96	5,360.08	5,360.08
TÓPICO Y EMERGENCIA	35.43	35.43	3,517.87	3,636.68	3,636.68
ADMINISTRACIÓN	20.93	20.93	2,078.16	2,148.34	2,148.34
ADMISIÓN Y CAJA	11.04	11.04	1,096.17	1,133.19	1,133.19
TOTAL	507.6	544.6	50,400.00	55,900.00	55,900.00

RESUMEN Y DISTRIBUCIÓN DE LA DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE			
PERIODO	2015	2016	2017
COSTO INDIRECTO	47,225.67	52,618.47	52,618.47
GASTO ADMISNITRATIVO	2,078.16	2148.34	2,148.34
GASTO DE VENTA	1,096.17	1133.19	1,133.19
TOTAL	50,400.00	55,900.00	55,900.00

RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, INTANGIBLE Y EQUIPOS DE LA CLINICA								
RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, INTANGIBLE Y EQUIPOS DE LA CLINICA		TASA DE DEPRECIACIÓN	2015	2016	2017	2015	2016	2017
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN
2	MUEBLES	10%	93,012.71	103,412.71	106,712.71	9,301.27	10,341.27	10,671.27
1	EQUIPOS DIVERSOS	20%	125,091.68	131,757.18	151,807.18	25,018.34	26,351.44	30,361.44
1	EQ. COMPUTO	25%	19,180.00	19,180.00	22,680.00	4,795.00	4,795.00	5,670.00
3	INTANGIBLE	20%	6,000.00	6,000.00	6,000.00	1,200.00	1,200.00	1,200.00
1	INMUEBLE	5%	1,008,000.00	1,118,000.00	1,118,000.00	50,400.00	55,900.00	55,900.00
TOTAL			1,251,284.40	1,378,349.90	1,405,199.90	90,714.61	98,587.71	103,802.71

RESUMEN DE MUEBLES Y EQUIPOS EN EL AREA DE ADMINISTRACIÓN								
		TASA DE DEPRECIACIÓN	2015	2016	2017	2015	2016	2017
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN
2	MUEBLES	10%	6,450.00	6,450.00	6,450.00	645.00	645.00	645.00
1	EQUIPOS DIVERSOS	20%	2,200.00	6,800.00	6,800.00	440.00	1,360.00	1,360.00
1	EQ. COMPUTO	25%	6,000.00	6,000.00	6,000.00	1,500.00	1,500.00	1,500.00
TOTAL			14,650.00	19,250.00	19,250.00	2,585.00	3,505.00	3,505.00

RESUMEN DE MUEBLES, INTANGIBLE Y EQUIPOS EN EL AREA DE CAJA Y ADMISIÓN								
		TASA DE DEPRECIACIÓN	2015	2016	2017	2015	2016	2017
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN
2	MUEBLES	10%	2,897.37	3,047.37	3,047.37	289.74	304.74	304.74
1	EQUIPOS DIVERSOS	20%	934.24	934.24	934.24	186.85	186.85	186.85
1	EQ. COMPUTO	25%	11,430.00	11,430.00	14,930.00	2,857.50	2,857.50	3,732.50
3	INTANGIBLE	20%	6,000.00	6,000.00	6,000.00	1,200.00	1,200.00	1,200.00
TOTAL			21,261.61	21,411.61	24,911.61	4,534.09	4,549.09	5,424.09

RESUMEN TOTAL DE MUEBLES Y EQUIPOS DE LOS DIVERSOS CONSULTORIOS								
		TASA DE DEPRECIACIÓN	2015	2016	2017	2015	2016	2017
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN	IMPORTE DE DEPRECIACIÓN
2	MUEBLES	10%	83,665.34	93,915.34	97,215.34	8,366.53	9,391.53	9,721.53
1	EQUIPOS DIVERSOS	20%	121,957.44	124,022.94	144,072.94	24,391.49	24,804.59	28,814.59
1	EQ. COMPUTO	25%	1,750.00	1,750.00	1,750.00	437.50	437.50	437.50
TOTAL			207,372.78	219,688.28	243,038.28	33,195.52	34,633.62	38,973.62

RESUMEN Y DISTRIBUCIÓN DE LA DEPRECIACIÓN DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS			
PERIODOS	2015	2016	2017
COSTO INDIRECTO	33,195.52	34,633.62	38,973.62
GASTO ADMISNITRATIVO	2,585.00	3,505.00	3,505.00
GASTO DE VENTA	4,534.09	4,549.09	5,424.09
TOTAL	40,314.61	42,687.71	47,902.71

HOJA DE COSTOS DE LOS SERVICIOS PRESTADOS			
DETALLE	2015	2016	2017
MATERIAL DIRECTO	1,191,905.38	1,283,546.76	1,410,878.19
TRABAJO DIRECTO	907,632.65	980,501.90	1,072,744.19
COSTO PRIMO	2,099,538.03	2,264,048.66	2,483,622.38
COSTOS INDIRECTOS:			
TRABAJOS INDIRECTOS	83,712.00	88,944.00	94,830.00
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	47,225.67	52,618.47	52,618.47
DEPRECIACION DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS	33,195.52	34,633.62	38,973.62
OTROS COSTOS INDIRECTOS	62,695.85	75,601.80	85,148.85
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	2,326,367.08	2,515,846.55	2,755,193.32
GASTOS ADMISNITRATIVOS	79,563.36	102,575.19	97,778.04
REMUNERACIONES AL PERSONAL	51,666.00	70,632.00	62,784.00
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	2,078.16	2,148.34	2,148.34
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	2,585.00	3,505.00	3,505.00
OTROS GASTOS	23,234.20	26,289.85	29,340.70
GASTOS DE VENTA	90,399.71	94,311.13	100,883.23
REMUNERACIONES AL PERSONAL	61,476.00	64,092.00	68,016.00
DEPRECIACIÓN DE INMUEBLE	1,096.17	1,133.19	1,133.19
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	4,534.09	4,549.09	5,424.09
OTROS GASTOS	23,293.45	24,536.85	26,309.95
COSTO TOTAL O GLOGAL	2,496,330.14	2,712,732.86	2,953,854.58
MARGEN DE UTILIDAD	298,518.85	339,685.78	382,594.14
VALOR	2,794,848.98	3,052,418.64	3,336,448.73
IGV	503,072.82	549,435.36	600,560.77
PRECIO DE VENTA	3,297,921.80	3,601,854.00	3,937,009.50

DETALLE DE COSTOS	ESPECIALIDADES					
	SERVICIOS DE GINECOLOGÍA			PRUEBAS DE LABORATORIO		
	CONSULTA	HISTERO ENDOS ONOGR AFÍA	COLPOSC OPÍA	HORMO NA B12	TOLERA NCIA A LA LACTOS A	HEMOGLO BINA GLICOSILAD A
MATERIAL DIRECTO	23.77	121.02	56.19	42.71	23.14	35.59
TRABAJO DIRECTO	15.85	80.68	37.46	28.47	15.42	23.73
COSTO PRIMO	39.62	201.69	93.64	71.19	38.56	59.32
COSTOS INDIRECTOS:						
DEPRECIACIÓN DEL INMUBLE	0.24	1.23	0.57	0.63	0.34	0.52
DEPRECIACIÓN DEL EQUIPO	0.03	0.13	0.06	0.09	0.05	0.07
TRABAJO INDIRECTO	1.4	7.11	3.3	3.05	1.65	2.54
OTROS COSTOS INDIRECTOS	1.046	5.32	2.47	2.28	1.24	1.9
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	42.33	215.49	100.05	77.23	41.84	64.36
GASTOS ADMISNITRATIVOS	1.33	6.76	3.14	2.90	1.57	2.41
REMUNERACIONES AL PERSONAL	0.86	4.39	2.04	1.88	1.02	1.57
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	0.03	0.18	0.08	0.08	0.04	0.06
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.04	0.22	0.10	0.09	0.05	0.08
OTROS GASTOS	0.39	1.97	0.92	0.85	0.46	0.70
GASTOS DE VENTA	1.51	7.68	3.56	3.29	1.78	2.74
REMUNERACIONES AL PERSONAL	1.03	5.22	2.42	2.24	1.21	1.86
DEPRECIACIÓN DE INMUEBLE	0.02	0.09	0.04	0.04	0.02	0.03
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.08	0.38	0.18	0.16	0.09	0.14
OTROS GASTOS	0.39	1.98	0.92	0.85	0.46	0.71
COSTO TOTAL O GLOGAL	45.17	229.92	106.75	83.42	45.19	69.51
MARGEN DE UTILIDAD	1.44	7.37	3.42	18.28	9.90	15.23
VALOR	46.61	237.29	110.17	101.69	55.08	84.75
IGV	8.39	42.71	19.83	18.31	9.92	15.25
PRECIO DE VENTA	55.00	280.00	130.00	120.00	65.00	100.00

ANEXO N° 06:
FICHA DE
RESUMEN DE LA
CLÍNICA
NAZARENO

RESUMEN DE LAS REMUNERACIONES DEL PERSONAL ADMINISTRATIVO Y ASISTENCIAL.

RESUMEN DEL PERSONAL EN PLANILLA					2015				2016				2017			
AREA	CARGO	DISTRIBUCIÓN DE GASTO/COSTOS	CANT. DE TRABAJADORES	MESES	REMUNERACIÓN BRUTA Y APOORTE MENSUAL	GRATIFICACIÓN Y BONIFICACIÓN JULIO Y DICIEMBRE	CTS MAYO Y NOVIEMBRE	TOTAL	REMUNERACIÓN BRUTA Y APOORTE MENSUAL	GRATIFICACIÓN Y BONIFICACIÓN DE JULIO Y DICIEMBRE	CTS DE MAYO Y NOVIEMBRE	TOTAL	REMUNERACIÓN BRUTA Y APOORTE MENSUAL	GRATIFICACIÓN Y BONIFICACIÓN DE JULIO Y DICIEMBRE	CTS DE MAYO Y NOVIEMBRE	TOTAL
ADMINISTRACIÓN	ADMINISTRADORA	G.ADMINISTRATIVO	1	12	3,270.00	6,540.00	3,500.00	49,280.00	3,815.00	7,630.00	4,083.33	57,493.33	4,142.00	8,284.00	4,433.33	62,421.33
ADMINISTRACIÓN	ADMINISTRADORA	G.ADMINISTRATIVO	1	12	3,052.00	6,104.00	3,266.67	45,994.67	3,270.00	6,540.00	3,500.00	49,280.00	3,488.00	6,976.00	3,733.33	52,565.33
ADMINISTRACIÓN	ASISTENTE ADM.	G.ADMINISTRATIVO	1	12	2,180.00	4,360.00	2,333.33	32,853.33	2,398.00	4,796.00	2,566.67	36,138.67	2,616.00	5,232.00	2,800.00	39,424.00
CAJA	CAJERA	GASTO DE VENTA	2	12	1,090.00	4,360.00	2,333.33	32,853.33	1,090.00	4,360.00	1,333.33	31,853.33	1,090.00	4,360.00	1,333.33	31,853.33
ADMISIÓN	ASISTENTE DE ADMISIÓN	GASTO DE VENTA	2	12	1,090.00	4,360.00	2,333.33	32,853.33	1,090.00	4,360.00	1,333.33	31,853.33	1,090.00	4,360.00	1,333.33	31,853.33
MEDICINA	MEDICO GENERAL	TRABAJO DIRECTO	1	12	3,270.00	6,540.00	3,500.00	49,280.00	3,488.00	6,976.00	3,733.33	52,565.33	3,706.00	7,412.00	3,966.67	55,850.67
TÓPICO	ASISTENCIALES	TRABAJO DIRECTO	2	12	1,199.00	4,796.00	2,566.67	36,138.67	1,199.00	4,796.00	1,466.67	35,038.67	1,199.00	4,796.00	1,466.67	35,038.67
EMERGENCIA	CONDUCTOR	TRABAJO INDIRECTO	1	12	1,635.00	3,270.00	1,750.00	24,640.00	1,635.00	3,270.00	1,750.00	24,640.00	1,635.00	3,270.00	1,750.00	24,640.00
LIMPIEZA	LIMPIEZA	TRABAJO INDIRECTO	2	12	981.00	3,924.00	2,100.00	29,568.00	981.00	3,924.00	1,200.00	28,668.00	1,090.00	4,360.00	1,333.33	31,853.33
LAVANDERÍA	LAVANDERA	TRABAJO INDIRECTO	1	12	981.00	1,962.00	1,050.00	14,784.00	981.00	1,962.00	1,050.00	14,784.00	1,090.00	2,180.00	1,166.67	16,426.67
SEGURIDAD	VIGILANTE	TRABAJO INDIRECTO	1	12	1,308.00	2,616.00	1,400.00	19,712.00	1,308.00	2,616.00	1,400.00	19,712.00	1,308.00	2,616.00	1,400.00	19,712.00
TOTAL								367,957.33				382,026.6				401,638.67

PAGO POR GUARDIAS EN HOSPITALIZACIÓN CON RECIBO POR HONORARIOS			
	2015	2016	2017
ENERO	9,650.00	14,030.00	13,800.00
FEBRERO	8,345.00	14,680.00	9,048.00
MARZO	7,945.00	9,660.00	17,991.00
ABRIL	8,560.00	19,000.00	16,433.00
MAYO	8,150.00	18,100.00	13,286.00
JUNIO	8,470.00	18,870.00	17,149.00
JULIO	8,530.00	16,920.00	14,600.00
AGOSTO	8,950.00	12,800.00	14,200.00
SEPTIEMBRE	7,650.00	8,900.00	15,560.00
OCTUBRE	7,290.00	19,033.00	12,640.00
NOVIEMBRE	7,720.00	15,855.00	14,960.00
DICIEMBRE	6,925.00	15,618.00	12,471.00
TOTAL	98,185.00	183,466.00	172,138.00

RESUMEN DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS REMUNERACIONES			
DETALLE	2015	2016	2017
TRABAJO DIRECTO (DE PLANILLA Y GUARDIAS DE HOSPITALIZACIÓN)	183,603.67	271,070.00	263,027.33
TRABAJO INDIRECTO	88,704.00	87,804.00	92,632.00
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	128,128.00	142,912.00	154,410.67
GASTOS DE VENTA	65,706.67	63,706.67	63,706.67
TOTAL	466,142.33	565,492.67	573,776.66

DETALLE DE LOS GASTOS /COSTOS DEL 2015												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	DIETAS BALANCEA DAS	MATERIA LES PARA HOSPITALI ZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTA CIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
ENERO	3,545.00	5,956.00	1,264.00	510.00	692.00	99.00	4,917.00	3,150.00	995.00	545.00	2,017.00	23,690.00
FEBRERO	2,500.00	5,348.00	1,456.00	495.00	425.00	99.00	4,067.00	3,108.00	1,055.00	748.00	1,545.00	20,846.00
MARZO	2,271.00	5,978.00	1,356.00	595.00	355.00	99.00	3,965.00	2,835.00	594.00	645.00	1,278.00	19,971.00
ABRIL	3,110.00	4,534.00	2,057.00	567.00	444.00	99.00	3,993.00	2,667.00	789.00	699.00	994.00	19,953.00
MAYO	3,502.00	3,600.00	1,056.00	498.00	428.00	99.00	2,054.00	3,024.00	340.00	732.00	1,345.00	16,678.00
JUNIO	4,355.00	6,147.00	2,795.00	520.00	399.00	99.00	3,945.00	2,835.00	451.00	573.00	1,273.00	23,392.00
JULIO	2,478.00	3,440.00	2,500.00	572.00	413.00	99.00	2,389.00	2,625.00	538.00	492.00	645.00	16,191.00
AGOSTO	3,427.00	4,824.00	1,754.00	605.00	554.00	99.00	3,410.00	3,129.00	671.00	447.00	1,245.00	20,165.00
SEPTIEMBRE	3,164.00	3,936.00	1,843.00	540.00	445.00	99.00	2,622.00	2,688.00	917.00	338.00	1,384.00	17,976.00
OCTUBRE	4,789.00	4,914.00	1,407.00	640.00	418.00	99.00	2,457.00	2,814.00	859.00	85.00	1,345.00	19,827.00
NOVIEMBRE	3,180.00	4,658.00	1,548.00	531.00	619.00	99.00	3,345.00	2,415.00	811.00	322.00	1,745.00	19,273.00
DICIEMBRE	3,318.00	4,741.00	1,874.00	601.00	423.00	99.00	2,515.00	2,310.00	1,201.00	347.00	1,235.00	18,664.00
TOTAL	39,639.00	58,076.00	20,910.00	6,674.00	5,615.00	1,188.00	39,679.00	33,600.00	9,221.00	5,973.00	16,051.00	236,626.00

DETALLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS COMPRAS DE BIENES Y SERVICIOS 2015												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULO S DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	DIETAS BALANCEADAS	MATERIALES PARA HOSPITALIZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
PORCENTAJE DE DISTRIBUCIÓN												
MATERIAL DIRECTO		100%							50%			
COSTO INDIRECTO	25%		80%	25%	90%	100%	70%	100%	50%		50%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	50%		10%	25%	5%		15%				25%	
GASTOS DE VENTA	25%		10%	50%	5%		15%			100%	25%	
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
IMPORTE A DISTRIBUIR	39,639.00	58,076.00	20,910.00	6,674.00	5,615.00	1,188.00	39,679.00	33,600.00	9,221.00	5,973.00	16,051.00	236,626.00
MATERIAL DIRECTO	-	58,076.00	-	-	-	-	-	-	4,610.50	-	-	62,686.50
COSTO INDIRECTO	9,909.75	-	16,728.00	1,668.50	5,053.50	1,188.00	27,775.30	33,600.00	4,610.50	-	8,025.50	108,559.05
GASTO ADMINISTRATIVO	19,819.50	-	2,091.00	1,668.50	280.75	-	5,951.85	-	-	-	4,012.75	33,824.35
GASTO DE VENTA	9,909.75	-	2,091.00	3,337.00	280.75	-	5,951.85	-	-	5,973.00	4,012.75	31,556.10
TOTAL	39,639.00	58,076.00	20,910.00	6,674.00	5,615.00	1,188.00	39,679.00	33,600.00	9,221.00	5,973.00	16,051.00	236,626.00

DETALLE DE LOS GASTOS /COSTOS DEL 2016												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	DIETAS BALANCEA DAS	MATERIALES PARA HOSPITALIZA CIÓN	GASTOS DE REPRESE NTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
ENERO	3,590.00	5,307.00	536.25	792.00	514.00	110.00	3,109.00	4,580.00	1,235.00	330.00	1,384.00	21,487.25
FEBRERO	3,956.00	6,390.00	545.00	610.00	662.00	110.00	4,474.00	5,468.00	1,340.00	447.00	1,394.00	25,396.00
MARZO	3,271.00	4,667.00	1,038.75	594.00	767.00	110.00	2,162.00	3,450.00	1,710.00	357.00	1,285.00	19,411.75
ABRIL	2,510.00	5,101.00	1,006.25	694.00	574.00	110.00	3,192.00	5,930.00	636.00	456.00	1,213.00	21,422.25
MAYO	2,968.00	5,069.00	1,517.50	599.00	432.00	110.00	3,859.00	7,456.00	1,568.00	356.00	1,573.00	25,507.50
JUNIO	3,855.00	6,162.00	1,323.75	573.00	679.00	110.00	2,140.00	6,310.00	1,276.00	360.00	1,240.00	24,028.75
JULIO	2,356.00	4,645.00	1,131.25	599.00	580.00	110.00	3,628.00	5,510.00	1,120.00	390.00	1,200.00	21,269.25
AGOSTO	3,427.00	4,991.00	2,530.00	603.00	475.00	110.00	2,651.00	4,390.00	550.00	496.00	1,275.00	21,498.00
SEPTIEMBRE	4,450.00	5,399.00	4,357.50	590.00	635.00	110.00	3,884.00	3,120.00	848.00	517.00	1,256.00	25,166.50
OCTUBRE	4,017.00	5,752.00	3,092.50	585.00	547.00	110.00	2,703.00	7,347.00	738.00	583.00	1,486.00	26,960.50
NOVIEMBRE	2,180.00	4,961.00	1,698.75	628.00	626.00	110.00	3,580.00	4,960.00	1,010.00	664.00	1,558.00	21,975.75
DICIEMBRE	3,868.00	2,896.00	2,642.50	480.00	754.00	110.00	2,967.00	5,210.00	923.00	486.00	1,810.00	22,146.50
TOTAL	40,448.00	61,340.00	21,420.00	7,347.00	7,245.00	1,320.00	38,349.00	63,731.00	12,954.00	5,442.00	16,674.00	276,270.00

DETALLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS COMPRAS DE BIENES Y SERVICIOS 2016												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	DIETAS BALANCEA DAS	MATERIAL ES PARA HOSPITALI ZACIÓN	GASTOS DE REPRESEN TACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
PORCENTAJE DE DISTRIBUCIÓN												
MATERIAL DIRECTO		100%							50%			
COSTO INDIRECTO	25%		80%	25%	90%	100%	70%	100%	50%		50%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	50%		10%	25%	5%		15%				25%	
GASTOS DE VENTA	25%		10%	50%	5%		15%			100%	25%	
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
IMPORTE A DISTRIBUIR	40,448.00	61,340.00	21,420.00	7,347.00	7,245.00	1,320.00	38,349.00	63,731.00	12,954.00	5,442.00	16,674.00	276,270.00
MATERIAL DIRECTO	-	61,340.00	-	-	-	-	-	-	6,477.00	-	-	67,817.00
COSTO INDIRECTO	10,112.00	-	17,136.00	1,836.75	6,520.50	1,320.00	26,844.30	63,731.00	6,477.00	-	8,337.00	142,314.55
GASTO ADMINISTRATIVO	20,224.00	-	2,142.00	1,836.75	362.25	-	5,752.35	-	-	-	4,168.50	34,485.85
GASTO DE VENTA	10,112.00	-	2,142.00	3,673.50	362.25	-	5,752.35	-	-	5,442.00	4,168.50	31,652.60
TOTAL	40,448.00	61,340.00	21,420.00	7,347.00	7,245.00	1,320.00	38,349.00	63,731.00	12,954.00	5,442.00	16,674.00	276,270.00

DETALLE DE LOS GASTOS /COSTOS DEL 2017												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULOS DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	DIETAS BALANCEADAS	MATERIALES PARA HOSPITALIZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
ENERO	6,356.00	6,743.00	3,306.00	661.00	842.00	110.00	3,288.00	4,530.00	1,102.00	505.00	1,135.00	28,578.00
FEBRERO	4,270.00	4,875.00	3,560.00	589.00	562.00	110.00	4,854.00	3,370.00	801.00	471.00	1,673.00	25,135.00
MARZO	3,750.00	6,234.00	1,335.00	614.00	658.00	110.00	4,345.00	6,420.00	1,040.00	388.00	1,440.00	26,334.00
ABRIL	2,275.00	4,076.00	1,092.00	541.00	506.00	110.00	2,379.00	5,120.00	1,956.00	413.00	1,420.00	19,888.00
MAYO	5,213.00	9,319.00	2,547.00	693.00	643.00	110.00	3,151.00	4,930.00	736.00	503.00	1,253.00	29,098.00
JUNIO	5,136.00	3,211.00	2,335.00	703.00	570.00	110.00	3,321.00	5,740.00	717.00	822.00	1,523.00	24,188.00
JULIO	1,745.00	4,845.00	1,750.00	580.00	793.00	110.00	2,851.00	4,510.00	1,273.00	467.00	1,567.00	20,491.00
AGOSTO	3,245.00	3,967.00	1,230.00	595.00	608.00	110.00	2,876.00	5,230.00	940.00	477.00	1,080.00	20,358.00
SEPTIEMBRE	3,846.00	4,356.00	1,945.00	630.00	650.00	110.00	3,129.00	5,470.00	1,430.00	450.00	1,238.00	23,254.00
OCTUBRE	2,223.00	4,870.00	1,143.00	674.00	539.00	110.00	3,932.00	4,890.00	875.00	593.00	1,452.00	21,301.00
NOVIEMBRE	2,056.00	4,367.00	1,298.00	649.00	520.00	110.00	3,799.00	4,680.00	1,045.00	534.00	1,330.00	20,388.00
DICIEMBRE	2,585.00	3,400.00	1,745.00	685.00	766.00	110.00	3,002.00	4,160.00	1,260.00	384.00	1,976.00	20,073.00
TOTAL	42,700.00	60,263.00	23,286.00	7,614.00	7,657.00	1,320.00	40,927.00	59,050.00	13,175.00	6,007.00	17,087.00	279,086.00

DETALLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE GASTOS/COSTOS DE LAS COMPRAS DE BIENES Y SERVICIOS 2017												
	ÚTILES DE ESCRITORIO	MEDICINAS Y OTROS	ARTÍCULO S DE LIMPIEZA	SERVICIO DE TELEFONÍA	SERVICIO DE AGUA	CABLE VISIÓN	SERVICIO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	DIETAS BALANCEADAS	MATERIALES PARA HOSPITALIZACIÓN	GASTOS DE REPRESENTACIÓN	OTROS SERVICIOS	TOTAL
PORCENTAJE DE DISTRIBUCIÓN												
MATERIAL DIRECTO		100%							50%			
COSTO INDIRECTO	25%		80%	25%	90%	100%	70%	100%	50%		50%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	50%		10%	25%	5%		15%				25%	
GASTOS DE VENTA	25%		10%	50%	5%		15%			100%	25%	
TOTAL	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
IMPORTE A DISTRIBUIR	42,700.00	60,263.00	23,286.00	7,614.00	7,657.00	1,320.00	40,927.00	59,050.00	13,175.00	6,007.00	17,087.00	279,086.00
MATERIAL DIRECTO	-	60,263.00	-	-	-	-	-	-	6,587.50	-	-	66,850.50
COSTO INDIRECTO	10,675.00	-	18,628.80	1,836.75	6,891.30	1,320.00	28,648.90	59,050.00	6,587.50	-	8,543.50	142,181.75
GASTO ADMINISTRATIVO	21,350.00	-	2,328.60	1,836.75	382.85	-	6,139.05	-	-	-	4,271.75	36,309.00
GASTO DE VENTA	10,675.00	-	2,328.60	3,673.50	382.85	-	6,139.05	-	-	6,007.00	4,271.75	33,477.75
TOTAL	42,700.00	60,263.00	23,286.00	7,614.00	7,657.00	1,320.00	40,927.00	59,050.00	13,175.00	6,007.00	17,087.00	279,086.00

DETALLE DE LOS INGRESOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2015. REPORTE DEL SISTEMA CLINISOF

ESPECIALIDADES	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PRECIO TOTAL	VALOR	CLÍNICA Socios 20% Invitad 35%	MÉDICOS Socios 80% Invitad 65%
GINECOLOGÍA	25,952.00	32,647.00	23,417.00	31,488.00	22,178.00	24,300.00	21,520.00	25,911.00	24,244.00	23,575.00	20,709.00	17,842.00	293,783.00	248,968.64	49,793.73	199,174.92
NEUROLOGÍA	17,412.00	14,471.00	15,836.00	13,132.00	18,631.00	20,621.00	18,643.00	17,773.00	20,493.00	15,631.00	14,887.00	14,179.00	201,709.00	170,939.83	34,187.97	136,751.86
UROLOGÍA	15,476.00	9,365.00	15,065.00	11,765.00	12,529.00	12,093.00	12,604.00	11,620.00	15,129.00	14,544.00	9,633.00	11,615.00	151,438.00	128,337.29	25,667.46	102,669.83
GASTROENTEROLOGÍA	12,575.00	13,458.00	11,534.00	14,564.00	12,587.00	11,980.00	13,210.00	12,856.00	11,370.00	13,294.00	10,995.00	10,710.00	149,133.00	126,383.90	25,276.78	101,107.12
CIRUGÍA GENERAL	14,688.00	14,289.00	15,966.00	13,036.00	18,742.00	17,331.00	14,839.00	13,679.00	17,287.00	12,824.00	15,467.00	14,730.00	182,878.00	154,981.36	30,996.27	123,985.08
REUMATOLOGÍA	18,543.00	19,070.00	22,400.00	18,150.00	14,300.00	16,020.00	15,845.00	16,890.00	14,456.00	18,400.00	16,799.00	18,390.00	209,263.00	177,341.53	62,069.53	115,271.99
PEDIATRÍA	19,929.00	19,388.00	21,663.00	17,688.00	25,430.00	23,515.00	20,135.00	18,560.00	17,456.00	17,400.00	20,986.00	19,987.00	242,137.00	205,200.85	71,820.30	133,380.55
DERMATOLOGÍA	30,034.00	31,680.00	29,450.00	27,620.00	32,940.00	26,356.00	28,040.00	28,459.00	29,560.00	31,870.00	18,353.00	28,908.00	343,270.00	290,906.78	101,817.37	189,089.41
OTORRINOLARINGOLOGÍA	11,268.00	15,193.00	17,458.00	15,620.00	15,375.00	13,685.00	16,345.00	14,450.00	14,470.00	18,250.00	13,387.00	13,930.00	179,431.00	152,060.17	53,221.06	98,839.11
TRAUMATOLOGÍA	7,859.00	6,689.00	8,436.00	7,489.00	6,345.00	8,650.00	7,615.00	6,700.00	7,950.00	8,452.00	7,569.00	5,990.00	89,744.00	76,054.24	26,618.98	49,435.25
PSICOLOGÍA	4,530.00	3,958.00	3,370.00	4,673.00	3,970.00	4,200.00	2,350.00	3,980.00	3,467.00	2,890.00	3,850.00	2,960.00	44,198.00	37,455.93	13,109.58	24,346.36
CIRUGÍA PLÁSTICA	20,407.00	21,525.00	20,055.00	20,761.00	19,238.00	18,659.00	21,441.00	22,358.00	20,600.00	19,500.00	16,951.00	15,720.00	237,215.00	201,029.66	70,360.38	130,669.28
OFTALMOLOGÍA	3,984.00	4,276.00	6,054.00	5,076.00	4,780.00	4,276.00	6,054.00	3,826.00	3,984.00	4,276.00	4,780.00	4,276.00	55,642.00	47,154.24	16,503.98	30,650.25
NEUMOLOGÍA	9,833.00	9,804.00	11,687.00	9,020.00	7,846.00	11,178.00	9,531.00	10,142.00	12,507.00	9,623.00	7,095.00	6,781.00	115,047.00	97,497.46	34,124.11	63,373.35
MEDICINA GENERAL	6,450.00	7,980.00	10,220.00	9,310.00	7,500.00	6,210.00	8,895.00	7,590.00	7,945.00	9,490.00	11,080.00	9,945.00	102,615.00	86,961.86	86,961.86	
HOSPITALIZACIÓN	22,440.00	19,345.00	23,237.00	22,654.00	25,140.00	22,485.00	21,625.00	20,950.00	18,650.00	23,240.00	13,082.00	14,250.00	247,098.00	209,405.08	209,405.08	-
SALA DE OPERACIÓN	13,395.00	12,180.00	14,301.00	15,516.00	10,635.00	10,216.00	8,145.00	11,790.00	11,925.00	14,340.00	13,380.00	8,100.00	143,923.00	121,968.64	121,968.64	-
MAMOGRAFÍA	9,545.00	13,758.00	11,462.00	9,551.00	10,750.00	12,041.00	8,680.00	11,939.00	11,685.00	9,929.00	7,268.00	9,885.00	126,493.00	107,197.46	37,519.11	69,678.35
TÓPICO Y EMERGENCIA	21,122.00	19,490.00	23,296.00	22,530.00	20,659.00	21,373.00	23,229.00	19,538.00	20,560.00	21,221.00	22,660.00	24,206.00	259,884.00	220,240.68	220,240.68	-
RAYOS X	9,674.00	7,674.00	7,450.00	8,475.00	9,055.00	14,664.00	12,609.00	7,580.00	9,970.00	8,603.00	8,489.00	6,990.00	111,233.00	94,265.25	32,992.84	61,272.42
ECOGRAFÍAS	14,350.00	15,600.00	13,845.00	12,740.00	12,960.00	11,972.00	10,010.00	12,500.00	11,590.00	12,180.00	12,630.00	12,106.00	152,483.00	129,222.88	45,228.01	83,994.87
ESPIROMETRÍA	15,713.00	17,082.00	15,160.00	13,950.00	14,191.00	13,109.00	10,961.00	13,688.00	12,691.00	13,337.00	13,830.00	13,256.00	166,968.00	141,498.31	49,524.41	91,973.90
ELECTROCARDIOGRAMA	9,599.00	13,132.00	9,980.00	11,624.00	9,894.00	14,682.00	12,276.00	11,330.00	12,214.00	9,938.00	12,489.00	14,847.00	142,005.00	120,343.22	42,120.13	78,223.09
TOMOGRAFÍA	12,719.00	11,175.00	9,131.00	14,843.00	9,099.00	13,948.00	11,662.00	12,564.00	12,503.00	14,191.00	11,715.00	8,104.00	141,654.00	120,045.76	42,016.02	78,029.75
DENSITOMETRÍA	7,470.00	7,500.00	6,760.00	7,590.00	5,679.00	8,950.00	6,740.00	7,560.00	5,850.00	7,538.00	8,370.00	9,210.00	89,217.00	75,607.63	26,462.67	49,144.96
BIORESONANCIA	7,430.00	9,750.00	8,985.00	7,310.00	7,450.00	7,950.00	8,950.00	6,767.00	7,750.00	5,860.00	7,980.00	9,579.00	95,761.00	81,153.39	28,403.69	52,749.70
FARMACIA	14,356.00	12,345.00	13,452.00	12,534.00	13,940.00	12,456.00	13,279.00	10,568.00	11,456.00	13,018.00	13,608.00	12,756.00	153,768.00	130,311.86	26,062.37	104,249.49
LABORATORIO	32,567.00	27,490.00	30,900.00	31,479.00	30,634.00	31,480.00	30,560.00	29,545.00	29,560.00	30,788.00	29,975.00	27,643.00	362,621.00	307,305.93	61,461.19	245,844.75
TOTAL	409,320.00	410,314.00	420,570.00	410,188.00	402,477.00	414,400.00	395,793.00	391,113.00	397,322.00	404,202.00	368,017.00	366,895.00	4,790,611.00	4,059,839.83	1,645,934.19	2,413,905.64

DETALLE DE LOS INGRESOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2016. REPORTE DEL SISTEMA CLINISOF

ESPECIALIDADES	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PRECIO TOTAL	VALOR	CLÍNICA Socios 20% Invitad 35%	MÉDICOS Socios 80% Invitad 65%
GINECOLOGÍA	25,500.00	34,279.00	23,330.00	22,748.00	19,220.00	31,564.00	24,796.00	22,267.00	27,744.00	20,984.00	18,223.00	21,557.00	292,212.00	247,637.29	49,527.46	198,109.83
NEUROLOGÍA	18,283.00	15,195.00	14,311.00	13,657.00	19,935.00	22,271.00	19,948.00	18,484.00	21,132.00	17,318.00	15,185.00	14,604.00	210,323.00	178,239.83	35,647.97	142,591.86
UROLOGÍA	9,250.00	15,183.00	10,517.00	14,236.00	13,406.00	11,220.00	13,486.00	16,245.00	15,339.00	15,253.00	8,906.00	9,963.00	153,004.00	129,664.41	25,932.88	103,731.53
GASTROENTEROLOGÍA	12,204.00	14,131.00	13,880.00	14,147.00	13,468.00	12,938.00	14,135.00	12,370.00	12,280.00	13,028.00	11,215.00	11,031.00	154,827.00	131,209.32	26,241.86	104,967.46
CIRUGÍA GENERAL	15,422.00	16,003.00	16,445.00	13,557.00	20,054.00	19,717.00	15,878.00	15,326.00	18,670.00	14,568.00	12,776.00	13,172.00	191,588.00	162,362.71	32,472.54	129,890.17
REUMATOLOGÍA	19,470.00	20,024.00	21,072.00	18,876.00	18,301.00	17,302.00	17,954.00	17,566.00	16,612.00	18,032.00	17,135.00	15,942.00	218,286.00	184,988.14	64,745.85	120,242.29
PEDIATRÍA	20,925.00	20,357.00	20,313.00	18,396.00	27,210.00	24,396.00	21,544.00	19,302.00	23,332.00	17,052.00	21,406.00	20,587.00	254,820.00	215,949.15	75,582.20	140,366.95
DERMATOLOGÍA	31,536.00	33,264.00	31,334.00	28,725.00	35,246.00	31,464.00	30,003.00	29,597.00	31,925.00	31,233.00	25,720.00	29,775.00	369,822.00	313,408.47	109,692.97	203,715.51
OTORRINOLARINGOLOGÍA	11,831.00	15,953.00	14,982.00	16,245.00	16,451.00	14,780.00	15,489.00	12,028.00	15,628.00	17,885.00	13,655.00	14,348.00	179,275.00	151,927.97	53,174.79	98,753.18
TRAUMATOLOGÍA	8,252.00	7,023.00	8,989.00	7,789.00	6,789.00	9,342.00	7,148.00	6,968.00	8,586.00	7,983.00	7,720.00	6,170.00	92,759.00	78,609.32	27,513.26	51,096.06
PSICOLOGÍA	2,757.00	4,156.00	3,531.00	2,860.00	3,388.00	4,536.00	2,725.00	4,179.00	3,744.00	2,772.00	3,967.00	2,109.00	40,724.00	34,511.86	12,079.15	22,432.71
CIRUGÍA PLÁSTICA	21,427.00	22,601.00	20,657.00	21,591.00	20,585.00	19,152.00	22,942.00	20,252.00	22,248.00	19,110.00	17,290.00	16,192.00	244,047.00	206,819.49	72,386.82	134,432.67
OFTALMOLOGÍA	4,183.00	4,490.00	5,236.00	5,279.00	5,115.00	4,618.00	6,478.00	6,979.00	4,303.00	4,190.00	4,876.00	4,404.00	60,151.00	50,975.42	17,841.40	33,134.03
NEUMOLOGÍA	9,525.00	11,544.00	10,098.00	9,581.00	7,815.00	11,232.00	8,548.00	13,708.00	10,508.00	7,331.00	9,337.00	7,134.00	116,361.00	98,611.02	34,513.86	64,097.16
MEDICINA GENERAL	7,773.00	8,379.00	10,527.00	9,682.00	8,025.00	6,707.00	9,518.00	7,894.00	8,581.00	9,300.00	11,302.00	10,243.00	107,931.00	91,466.95	91,466.95	
HOSPITALIZACIÓN	30,412.00	32,572.00	33,480.00	29,560.00	27,590.00	33,394.00	32,139.00	29,368.00	31,942.00	29,775.00	27,370.00	24,858.00	362,460.00	307,169.49	307,169.49	-
SALA DE OPERACIÓN	14,065.00	13,789.00	14,730.00	16,137.00	14,379.00	11,033.00	10,715.00	12,262.00	12,879.00	15,053.00	13,648.00	8,343.00	157,033.00	133,078.81	133,078.81	-
MAMOGRAFÍA	14,222.00	11,596.00	14,106.00	8,333.00	10,853.00	13,084.00	8,988.00	9,577.00	13,020.00	9,530.00	11,733.00	8,512.00	133,554.00	113,181.36	39,613.47	73,567.88
TÓPICO Y EMERGENCIA	22,678.00	20,965.00	24,605.00	23,951.00	21,405.00	23,443.00	25,015.00	19,880.00	22,405.00	21,037.00	22,873.00	25,542.00	273,799.00	232,033.05	232,033.05	-
RAYOS X	10,158.00	12,058.00	9,674.00	6,694.00	9,689.00	15,837.00	15,632.00	9,883.00	10,768.00	8,431.00	8,659.00	7,200.00	124,683.00	105,663.56	36,982.25	68,681.31
ECOGRAFÍAS	15,068.00	16,380.00	14,260.00	13,250.00	13,867.00	12,930.00	10,711.00	13,000.00	12,517.00	11,936.00	12,883.00	12,469.00	159,271.00	134,975.42	47,241.40	87,734.03
ESPIROMETRÍA	16,499.00	17,936.00	15,615.00	14,508.00	15,184.00	14,158.00	11,728.00	14,236.00	10,706.00	13,070.00	14,107.00	13,654.00	171,401.00	145,255.08	50,839.28	94,415.81
ELECTROCARDIOGRAMA	12,479.00	9,089.00	13,489.00	10,249.00	11,007.00	15,857.00	13,135.00	12,943.00	9,351.00	11,639.00	12,799.00	8,292.00	140,329.00	118,922.88	41,623.01	77,299.87
TOMOGRAFÍA	11,555.00	9,084.00	14,615.00	15,437.00	9,156.00	15,064.00	12,478.00	8,147.00	12,823.00	13,907.00	11,049.00	9,527.00	142,842.00	121,052.54	42,368.39	78,684.15
DENSITOMETRÍA	7,844.00	7,875.00	8,963.00	7,894.00	6,077.00	9,666.00	7,212.00	7,862.00	6,318.00	7,387.00	8,537.00	9,486.00	95,121.00	80,611.02	28,213.86	52,397.16
BIORESONANCIA	7,802.00	10,238.00	9,255.00	7,602.00	7,972.00	8,586.00	9,577.00	7,038.00	8,370.00	5,743.00	8,140.00	9,866.00	100,189.00	84,905.93	29,717.08	55,188.86
FARMACIA	15,074.00	12,962.00	13,856.00	13,035.00	14,916.00	13,452.00	14,209.00	10,991.00	12,372.00	12,758.00	13,880.00	13,139.00	160,644.00	136,138.98	27,227.80	108,911.19
LABORATORIO	34,195.00	30,865.00	31,827.00	32,738.00	32,778.00	33,998.00	29,699.00	30,727.00	33,925.00	31,172.00	30,575.00	28,472.00	380,971.00	322,856.78	64,571.36	258,285.42
TOTAL	430,389.00	447,991.00	443,697.00	416,757.00	429,881.00	461,741.00	431,830.00	409,079.00	438,028.00	407,477.00	394,966.00	376,591.00	5,088,427.00	4,312,226.27	1,809,499.19	2,502,727.08

DETALLE DE LOS INGRESOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2017. REPORTE DEL SISTEMA CLINISOF

ESPECIALIDADES	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	PRECIO TOTAL	VALOR	CLÍNICA Socios 20% Invitad 35%	MÉDICOS Socios 80% Invitad 65%
GINECOLOGÍA	17,125.00	25,307.00	31,583.00	24,713.00	26,908.00	18,398.00	28,840.00	14,620.00	26,781.00	21,303.00	20,010.00	17,785.00	273,373.00	231,672.03	46,334.41	185,337.63
NEUROLOGÍA	17,197.00	15,651.00	16,963.00	14,476.00	19,736.00	23,607.00	20,546.00	18,669.00	24,124.00	18,543.00	15,641.00	15,334.00	220,487.00	186,853.39	37,370.68	149,482.71
UROLOGÍA	11,063.00	9,698.00	16,138.00	14,970.00	13,272.00	10,133.00	13,891.00	16,407.00	9,810.00	12,393.00	11,323.00	9,561.00	148,659.00	125,982.20	25,196.44	100,785.76
GASTROENTEROLOGÍA	13,864.00	14,555.00	11,355.00	15,056.00	13,333.00	14,714.00	12,559.00	13,504.00	15,385.00	13,070.00	11,551.00	11,583.00	160,529.00	136,041.53	27,208.31	108,833.22
CIRUGÍA GENERAL	16,193.00	15,453.00	17,103.00	14,370.00	19,853.00	19,840.00	16,354.00	14,368.00	20,350.00	13,573.00	16,249.00	15,931.00	199,637.00	169,183.90	33,836.78	135,347.12
REUMATOLOGÍA	22,444.00	20,625.00	21,995.00	20,009.00	16,148.00	18,340.00	17,463.00	17,742.00	16,017.00	19,475.00	17,649.00	18,889.00	226,796.00	192,200.00	67,270.00	124,930.00
PEDIATRÍA	21,971.00	19,968.00	23,206.00	19,500.00	24,938.00	26,920.00	22,190.00	21,495.00	25,612.00	20,416.00	22,048.00	19,616.00	267,880.00	227,016.95	79,455.93	147,561.02
DERMATOLOGÍA	33,113.00	31,262.00	31,547.00	33,449.00	36,894.00	30,172.00	30,903.00	30,893.00	34,798.00	33,732.00	23,282.00	25,264.00	375,309.00	318,058.47	111,320.47	206,738.01
OTORRINOLARINGOLOGÍA	12,423.00	16,432.00	18,701.00	16,220.00	17,286.00	15,667.00	18,014.00	14,178.00	17,035.00	18,316.00	14,065.00	15,065.00	193,402.00	163,900.00	57,365.00	106,535.00
TRAUMATOLOGÍA	6,665.00	8,234.00	9,037.00	8,256.00	7,721.00	9,903.00	8,392.00	7,038.00	10,359.00	8,946.00	7,952.00	6,479.00	98,982.00	83,883.05	29,359.07	54,523.98
PSICOLOGÍA	4,995.00	2,281.00	4,712.00	4,152.00	2,354.00	4,808.00	2,897.00	4,221.00	4,081.00	3,234.00	2,146.00	3,364.00	43,245.00	36,648.31	12,826.91	23,821.40
CIRUGÍA PLÁSTICA	20,498.00	23,279.00	21,483.00	24,886.00	20,379.00	22,361.00	23,630.00	20,485.00	24,250.00	21,639.00	17,809.00	18,002.00	258,701.00	219,238.14	76,733.35	142,504.79
OFTALMOLOGÍA	5,392.00	4,625.00	6,485.00	5,596.00	5,064.00	4,895.00	6,672.00	3,919.00	4,690.00	4,525.00	5,022.00	4,624.00	61,509.00	52,126.27	18,244.19	33,882.08
NEUMOLOGÍA	11,251.00	10,010.00	8,662.00	8,456.00	12,667.00	9,086.00	7,014.00	11,855.00	9,724.00	13,477.00	9,707.00	7,741.00	119,650.00	101,398.31	35,489.41	65,908.90
MEDICINA GENERAL	8,112.00	7,630.00	10,948.00	10,263.00	7,945.00	7,109.00	9,804.00	7,973.00	9,353.00	10,044.00	11,641.00	10,755.00	111,577.00	94,556.78	94,556.78	-
HOSPITALIZACIÓN	31,948.00	29,929.00	33,891.00	31,670.00	34,280.00	29,880.00	29,530.00	32,107.00	30,841.00	29,597.00	20,149.00	20,801.00	354,623.00	300,527.97	300,527.97	-
SALA DE OPERACIÓN	15,768.00	13,173.00	15,319.00	17,105.00	11,265.00	13,695.00	9,976.00	12,385.00	14,038.00	13,177.00	14,057.00	8,760.00	158,718.00	134,506.78	134,506.78	-
MAMOGRAFÍA	12,933.00	8,124.00	10,990.00	11,553.00	9,684.00	14,929.00	12,588.00	10,743.00	9,642.00	13,092.00	11,445.00	9,588.00	135,311.00	114,670.34	40,134.62	74,535.72
TÓPICO Y EMERGENCIA	23,262.00	21,264.00	27,029.00	24,608.00	21,291.00	24,310.00	25,375.00	24,969.00	24,431.00	22,760.00	22,199.00	26,119.00	287,617.00	243,743.22	243,743.22	-
RAYOS X	10,666.00	9,300.00	10,981.00	8,036.00	9,592.00	16,787.00	16,101.00	9,962.00	11,737.00	12,105.00	8,919.00	9,560.00	133,746.00	113,344.07	39,670.42	73,673.64
ECOGRAFÍAS	15,821.00	16,871.00	14,830.00	14,045.00	11,728.00	13,706.00	11,032.00	13,130.00	13,644.00	12,891.00	13,269.00	13,092.00	164,059.00	139,033.05	48,661.57	90,371.48
ESPIROMETRÍA	17,324.00	16,474.00	16,240.00	15,378.00	16,032.00	15,007.00	12,080.00	14,378.00	14,940.00	14,116.00	14,530.00	14,337.00	180,836.00	153,250.85	53,637.80	99,613.05
ELECTROCARDIOGRAMA	9,403.00	9,692.00	18,189.00	17,224.00	16,837.00	11,808.00	13,529.00	11,102.00	12,733.00	9,810.00	8,273.00	9,057.00	147,657.00	125,133.05	43,796.57	81,336.48
TOMOGRAFÍA	8,433.00	19,657.00	11,280.00	12,363.00	13,994.00	9,968.00	12,852.00	11,298.00	9,427.00	13,020.00	9,560.00	11,253.00	143,105.00	121,275.42	42,446.40	78,829.03
DENSITOMETRÍA	8,236.00	9,111.00	7,242.00	8,368.00	6,016.00	10,246.00	7,428.00	7,941.00	6,887.00	7,978.00	8,793.00	9,960.00	98,206.00	83,225.42	29,128.90	54,096.53
BIORESONANCIA	8,192.00	10,545.00	9,625.00	8,058.00	7,892.00	9,101.00	9,864.00	10,108.00	9,123.00	7,202.00	8,384.00	10,359.00	108,453.00	91,909.32	32,168.26	59,741.06
FARMACIA	15,828.00	13,351.00	14,410.00	13,817.00	14,767.00	14,259.00	14,635.00	11,101.00	13,485.00	13,779.00	14,296.00	13,796.00	167,524.00	141,969.49	28,393.90	113,575.59
LABORATORIO	31,905.00	33,731.00	33,100.00	34,702.00	32,450.00	35,038.00	33,680.00	31,034.00	36,798.00	32,586.00	35,492.00	32,896.00	403,412.00	341,874.58	68,374.92	273,499.66
TOTAL	432,025.00	436,232.00	473,044.00	451,299.00	450,326.00	454,687.00	447,839.00	417,625.00	460,095.00	434,799.00	395,461.00	389,571.00	5,243,003.00	4,443,222.88	1,857,759.03	2,585,463.86

Detalle de los costos de material y trabajo directo de los médicos

2015	
MATERIAL DIRECTO	1,448,343.38
TRABAJO DIRECTO	965,562.25
TOTAL	2,413,905.64

2016	
MATERIAL DIRECTO	1,501,636.25
TRABAJO DIRECTO	1,001,090.83
TOTAL	2,502,727.08

2017	
MATERIAL DIRECTO	1,551,278.31
TRABAJO DIRECTO	1,034,185.54
TOTAL	2,585,463.86

DETALLE DEL PRÉSTAMO DE LAS OBLIGACIONES FINANCIERAS CON EL BANCO CONTINENTAL				
AÑOS	CUOTA	INTERÉS	AMORTIZACIÓN	SALDO
0				S/. 250,000.00
ene-14	S/. 7,191.99	S/. 5,000.00	S/. 2,191.99	S/. 247,808.01
feb-14	S/. 7,191.99	S/. 4,956.16	S/. 2,235.83	S/. 245,572.18
mar-14	S/. 7,191.99	S/. 4,911.44	S/. 2,280.55	S/. 243,291.63
abr-14	S/. 7,191.99	S/. 4,865.83	S/. 2,326.16	S/. 240,965.47
may-14	S/. 7,191.99	S/. 4,819.31	S/. 2,372.68	S/. 238,592.79
jun-14	S/. 7,191.99	S/. 4,771.86	S/. 2,420.14	S/. 236,172.65
jul-14	S/. 7,191.99	S/. 4,723.45	S/. 2,468.54	S/. 233,704.11
ago-14	S/. 7,191.99	S/. 4,674.08	S/. 2,517.91	S/. 231,186.21
sep-14	S/. 7,191.99	S/. 4,623.72	S/. 2,568.27	S/. 228,617.94
oct-14	S/. 7,191.99	S/. 4,572.36	S/. 2,619.63	S/. 225,998.31
nov-14	S/. 7,191.99	S/. 4,519.97	S/. 2,672.03	S/. 223,326.28
dic-14	S/. 7,191.99	S/. 4,466.53	S/. 2,725.47	S/. 220,600.81
ene-15	S/. 7,191.99	S/. 4,412.02	S/. 2,779.98	S/. 217,820.84
feb-15	S/. 7,191.99	S/. 4,356.42	S/. 2,835.57	S/. 214,985.26
mar-15	S/. 7,191.99	S/. 4,299.71	S/. 2,892.29	S/. 212,092.98
abr-15	S/. 7,191.99	S/. 4,241.86	S/. 2,950.13	S/. 209,142.85
may-15	S/. 7,191.99	S/. 4,182.86	S/. 3,009.13	S/. 206,133.71
jun-15	S/. 7,191.99	S/. 4,122.67	S/. 3,069.32	S/. 203,064.39
jul-15	S/. 7,191.99	S/. 4,061.29	S/. 3,130.70	S/. 199,933.69
ago-15	S/. 7,191.99	S/. 3,998.67	S/. 3,193.32	S/. 196,740.37
sep-15	S/. 7,191.99	S/. 3,934.81	S/. 3,257.18	S/. 193,483.19
oct-15	S/. 7,191.99	S/. 3,869.66	S/. 3,322.33	S/. 190,160.86
nov-15	S/. 7,191.99	S/. 3,803.22	S/. 3,388.77	S/. 186,772.09
dic-15	S/. 7,191.99	S/. 3,735.44	S/. 3,456.55	S/. 183,315.54
ene-16	S/. 7,191.99	S/. 3,666.31	S/. 3,525.68	S/. 179,789.86

feb-16	S/. 7,191.99	S/. 3,595.80	S/. 3,596.19	S/. 176,193.66
mar-16	S/. 7,191.99	S/. 3,523.87	S/. 3,668.12	S/. 172,525.54
abr-16	S/. 7,191.99	S/. 3,450.51	S/. 3,741.48	S/. 168,784.06
may-16	S/. 7,191.99	S/. 3,375.68	S/. 3,816.31	S/. 164,967.75
jun-16	S/. 7,191.99	S/. 3,299.36	S/. 3,892.64	S/. 161,075.12
jul-16	S/. 7,191.99	S/. 3,221.50	S/. 3,970.49	S/. 157,104.63
ago-16	S/. 7,191.99	S/. 3,142.09	S/. 4,049.90	S/. 153,054.73
sep-16	S/. 7,191.99	S/. 3,061.09	S/. 4,130.90	S/. 148,923.83
oct-16	S/. 7,191.99	S/. 2,978.48	S/. 4,213.51	S/. 144,710.32
nov-16	S/. 7,191.99	S/. 2,894.21	S/. 4,297.79	S/. 140,412.53
dic-16	S/. 7,191.99	S/. 2,808.25	S/. 4,383.74	S/. 136,028.79
ene-17	S/. 7,191.99	S/. 2,720.58	S/. 4,471.42	S/. 131,557.38
feb-17	S/. 7,191.99	S/. 2,631.15	S/. 4,560.84	S/. 126,996.53
mar-17	S/. 7,191.99	S/. 2,539.93	S/. 4,652.06	S/. 122,344.47
abr-17	S/. 7,191.99	S/. 2,446.89	S/. 4,745.10	S/. 117,599.37
may-17	S/. 7,191.99	S/. 2,351.99	S/. 4,840.00	S/. 112,759.36
jun-17	S/. 7,191.99	S/. 2,255.19	S/. 4,936.80	S/. 107,822.56
jul-17	S/. 7,191.99	S/. 2,156.45	S/. 5,035.54	S/. 102,787.02
ago-17	S/. 7,191.99	S/. 2,055.74	S/. 5,136.25	S/. 97,650.77
sep-17	S/. 7,191.99	S/. 1,953.02	S/. 5,238.98	S/. 92,411.79
oct-17	S/. 7,191.99	S/. 1,848.24	S/. 5,343.76	S/. 87,068.04
nov-17	S/. 7,191.99	S/. 1,741.36	S/. 5,450.63	S/. 81,617.41
dic-17	S/. 7,191.99	S/. 1,632.35	S/. 5,559.64	S/. 76,057.76
ene-18	S/. 7,191.99	S/. 1,521.16	S/. 5,670.84	S/. 70,386.93
feb-18	S/. 7,191.99	S/. 1,407.74	S/. 5,784.25	S/. 64,602.67
mar-18	S/. 7,191.99	S/. 1,292.05	S/. 5,899.94	S/. 58,702.74
abr-18	S/. 7,191.99	S/. 1,174.05	S/. 6,017.94	S/. 52,684.80
may-18	S/. 7,191.99	S/. 1,053.70	S/. 6,138.30	S/. 46,546.50
jun-18	S/. 7,191.99	S/. 930.93	S/. 6,261.06	S/. 40,285.44
jul-18	S/. 7,191.99	S/. 805.71	S/. 6,386.28	S/. 33,899.16
ago-18	S/. 7,191.99	S/. 677.98	S/. 6,514.01	S/. 27,385.15
sep-18	S/. 7,191.99	S/. 547.70	S/. 6,644.29	S/. 20,740.86
oct-18	S/. 7,191.99	S/. 414.82	S/. 6,777.17	S/. 13,963.69
nov-18	S/. 7,191.99	S/. 279.27	S/. 6,912.72	S/. 7,050.97
dic-18	S/. 7,191.99	S/. 141.02	S/. 7,050.97	S/. -0.00
TOTAL	S/. 431,519.49	S/. 181,519.49	S/. 250,000.00	

RESUMEN DE LAS OBLIGACIONES FINANCIERAS			
	CUOTA	INTERÉS	AMORTIZACIÓN
2015	S/. 86,303.90	S/. 49,018.62	S/. 37,285.28
2016	S/. 86,303.90	S/. 39,017.15	S/. 47,286.75
2017	S/. 86,303.90	S/. 26,332.87	S/. 59,971.03
2018	S/. 86,303.90	S/. 10,246.13	S/. 76,057.76
TOTAL	345,215.59	124,614.78	220,600.81

Resumen de los muebles y equipos médicos por cada consultorio

CONSULTORIO DE GINECOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	REGULAR	450.00	REGULAR
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
3	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	360.00	ÓPTIMO	360.00	ÓPTIMO	360.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS	MUEBLES	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO
1	CORTINAS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,170.00		3,170.00		3,170.00	

CONSULTORIO DE NEUROLOGÍA			2015		2015		2015	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	PROYECTOR	DIVERSOS	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	REGULAR	240.00	REGULAR	240.00	REGULAR
TOTAL			4,140.00		4,140.00		4,140.00	

CONSULTORIO DE UROLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	ESTANTE DE MELAMINE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	150.00	REGULAR	150.00	REGULAR	150.00	REGULAR
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	REGULAR	850.00	REGULAR	850.00	REGULAR
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	REGULAR
4	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
2	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,440.00		3,440.00		3,440.00	

CONSULTORIO DE GASTROENTEROLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	ESTANTE DE MELAMINE	MUEBLES	190.00	ÓPTIMO	190.00	REGULAR	190.00	REGULAR
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	REGULAR	150.00	REGULAR
2	CAMILLAS	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
2	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	REGULAR
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,230.00		3,230.00		3,230.00	

CONSULTORIO DE CIRUGÍA GENERAL			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR
1	ESCRITORIO MELAMINE GRANDE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	REGULAR	150.00	REGULAR
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
3	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	360.00	ÓPTIMO	360.00	ÓPTIMO	360.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,950.00		2,950.00		2,950.00	

CONSULTORIO DE REUMATOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	REGULAR
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	PROYECTOR	DIVERSOS	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
1	ECRAN KLIP PARED 72"	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,790.00		3,790.00		3,790.00	

CONSULTORIO DE PEDIATRÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	CAMILLA PORTABLE 1	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO

1	ESTANTE 4 PUERTAS 2 CAJONES	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE VELADOR 3 CAJONES	MUEBLES	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO
2	SILLAS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO CON CAJONES	MUEBLES	430.00	ÓPTIMO	430.00	ÓPTIMO	430.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	VENTILADOR	DIVERSOS	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	COCHE DE CURACIÓN	DIVERSOS	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	BALANZA PEDIÁTRICA	DIVERSOS	520.00	REGULAR	520.00	REGULAR	520.00	REGULAR
1	CAMILLAPEDIÁTRICA Y TALLÍMETRO	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,320.00		3,320.00		3,320.00	

CONSULTORIO DE DERMATOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MEDIANO DE MELAMINE	MUEBLES	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,440.00		2,440.00		2,440.00	

CONSULTORIO DE OTORRINOLARINGOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	REGULAR
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MUEBLE TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,240.00		3,240.00		3,240.00	

CONSULTORIO DE TRAUMATOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MUEBLE TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES		ÓPTIMO		ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO

			100.00		100.00			
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
3	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,140.00		3,140.00		3,140.00	

CONSULTORIO DE PSICOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MUEBLE TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
4	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,840.00		1,840.00		1,840.00	

CONSULTORIO DE CIRUGÍA PLÁSTICA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR
1	ESCRITORIO MUEBLE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	REGULAR	100.00	REGULAR
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA 1	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES			450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,590.00		3,040.00		3,040.00	

CONSULTORIO DE OFTALMOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MUEBLE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,640.00		1,640.00		1,640.00	

CONSULTORIO DE NEUMOLOGÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES			450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,690.00		3,140.00		3,140.00	

CONSULTORIO DE MEDICINA GENERAL			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	COCHE DE PARO	DIVERSOS					850.00	ÓPTIMO
TOTAL			3,070.00	-	3,070.00	-	3,920.00	-

HOSPITALIZACIÓN			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
6	CAMA DE HOSPITALIZACION	MUEBLES	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
2	CAMA CLÍNICA HOSPITALARIA	MUEBLES	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
4	CAMA CLINICA DE RECUP. ELECTRICA	MUEBLES	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO
4	MESA DE MAYO CON 4 RUEDAS CON CAJONES	MUEBLES	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
6	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
1	UN BALON DE OXIGENO101 CON TRANSPORTADOR	DIVERSOS	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
5	TELEVISOR	DIVERSOS	4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO
4	RACK DE 01 BRAZO	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
1	EXTINTOR N10	DIVERSOS	50.00	ÓPTIMO	50.00	ÓPTIMO	50.00	ÓPTIMO
8	BANQUETAS DE 3 ASIENTOS	MUEBLES	2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO
1	BALANZA Y TALLIMETRO	DIVERSOS	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO
1	UN BALON DE OXIGENO 3L	DIVERSOS	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
1	RELOJ DE PARED	DIVERSOS	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO

3	MESA DE ALIMENTACIÓN	MUEBLES	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
2	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	COMPUTADORA 18.5 PULG	COMPUTO	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO
1	CAMA OPERATORIA	MUEBLES	700.00	ÓPTIMO	700.00	REGULAR	700.00	REGULAR
2	NEGATOSCOPIO	DIVERSOS	450.00	ÓPTIMO	450.00	REGULAR	450.00	REGULAR
2	CAMILLA DE EMERGENCIA	DIVERSOS	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
5	SOPORTE DE SUERO RODANTE	DIVERSOS	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
2	VELADOR DE CUNA 2 PUERTAS	DIVERSOS	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
3	COCHE DE CURACION 3 CAJONES 2 PUERTAS	DIVERSOS	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
1	COCHE PORTA HISTORIAS	DIVERSOS	408.00	ÓPTIMO	408.00	ÓPTIMO	408.00	ÓPTIMO
1	COCHE DE PARO MEDICO	DIVERSOS	1,700.00	ÓPTIMO	1,700.00	ÓPTIMO	1,700.00	ÓPTIMO
1	MUEBLES PARA HISTORIAS CLINICAS	MUEBLES	680.00	ÓPTIMO	680.00	ÓPTIMO	680.00	ÓPTIMO
3	COLCHONES DE 4 CUERPOS	MUEBLES	508.00	ÓPTIMO	508.00	ÓPTIMO	508.00	ÓPTIMO
1	NEONATE PHOTOTHERAPY UNIT	DIVERSOS	2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO
1	TENSIOMETRO RODANTE	DIVERSOS	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	TENSIOMETRO ANEROIDE	DIVERSOS	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESTETOSCOPIO	DIVERSOS	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	ULTRASONIC DOPPLER	DIVERSOS	510.00	ÓPTIMO	510.00	ÓPTIMO	510.00	ÓPTIMO
1	RESUCITADOR PEDIATRICO	DIVERSOS	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
3	COCHES PORTA CILINDRO	DIVERSOS	420.00	ÓPTIMO	420.00	ÓPTIMO	420.00	ÓPTIMO
1	DEFIBRILADOR	MUEBLES	8,500.00	ÓPTIMO	8,500.00	ÓPTIMO	8,500.00	ÓPTIMO
1	CUNAS PARA RECIEN NACIDO	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
1	BOMBA DE INFUSION	DIVERSOS	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO
1	THERMA SOLAR	DIVERSOS	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO	2,000.00	ÓPTIMO
1	OXÍMETRO DE PULSO PORTATIL	DIVERSOS	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO
3	ESCALINATA DE 2 PASOS METAL	DIVERSOS	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	LAMPARA CIALITICA DE CIRUGIA PORTATIL	DIVERSOS	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO
4	BANQUETAS DE 3 ASIENTOS	MUEBLES	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO
1	MUEBLES GUARDAROPAS-8 PUERTAS	MUEBLES	2,750.00	ÓPTIMO	2,750.00	ÓPTIMO	2,750.00	ÓPTIMO
1	GUARDAROPA DE MELAMINE	MUEBLES	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO
2	TERMA	DIVERSOS	2,800.00	ÓPTIMO	2,800.00	ÓPTIMO	2,800.00	ÓPTIMO
3	CAMILLAS	MUEBLES	3,000.00	ÓPTIMO	3,000.00	ÓPTIMO	3,000.00	ÓPTIMO
1	SILLA DE RUEDA	MUEBLES	323.00	ÓPTIMO	323.00	ÓPTIMO	323.00	ÓPTIMO
10	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
1	BALANZA Y TALLIMETRO	DIVERSOS			900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
1	UN BALON DE OXIGENO 3L	DIVERSOS			850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
1	CAMA OPERATORIA	MUEBLES			700.00	ÓPTIMO	700.00	ÓPTIMO
1	NEGATOSCOPIO	DIVERSOS			300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA DE EMERGENCIA	MUEBLES			400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
5	SOPORTE DE SUERO RODANTE	MUEBLES			750.00	ÓPTIMO	750.00	ÓPTIMO
4	VELADOR DE CUNA 2 PUERTAS	MUEBLES			800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO

2	COCHE DE CURACION 3 CAJONES 2 PUERTAS	MUEBLES			450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	COCHE PORTA HISTORIAS	MUEBLES			300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	CAMA CLÍNICA HOSPITALARIA	MUEBLES			1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	ÓPTIMO
5	CAMA CLINICA DE RECUP. ELECTRICA	MUEBLES			2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO
3	MESA DE MAYO CON 4 RUEDAS CON CAJONES	MUEBLES			450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
1	UN BALON DE OXIGENO101 CON TRANSPORTADOR	DIVERSOS			250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
5	TELEVISOR	DIVERSOS			4,500.00	ÓPTIMO	4,500.00	ÓPTIMO
1	COCHE DE PARO MEDICO	DIVERSOS			1,700.00	ÓPTIMO	1,700.00	ÓPTIMO
1	MUEBLES PARA HISTORIAS CLINICAS	MUEBLES			700.00	ÓPTIMO	700.00	ÓPTIMO
5	COLCHONES DE 4 CUERPOS	MUEBLES			1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO
1	NEONATE PHOTOTHERAPY UNIT	DIVERSOS			2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO
1	TENSIOMETRO RODANTE	DIVERSOS			300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	TENSIOMETRO ANEROIDE	DIVERSOS			400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	ESTETOSCOPIO	DIVERSOS					450.00	ÓPTIMO
1	RESUCITADOR PEDIATRICO	DIVERSOS					200.00	ÓPTIMO
2	CAMILLAS	MUEBLES					2,000.00	ÓPTIMO
1	NEONATE PHOTOTHERAPY UNIT	DIVERSOS					2,200.00	ÓPTIMO
1	BOMBA DE INFUSION	DIVERSOS					1,200.00	ÓPTIMO
TOTAL			59,359.00	-	80,209.00	-	86,259.00	-

SALA DE OPERACIÓN			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	MESA DE EMERGENCIA	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
2	LÁMPARA CIALÍTICA DE CIRUGIA PORTATIL	MUEBLES	18,000.00	ÓPTIMO	18,000.00	ÓPTIMO	18,000.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE 4 PUERTAS	MUEBLES	1,100.00	ÓPTIMO	1,100.00	REGULAR	1,100.00	REGULAR
1	LAVADERO METAL	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE PARA UPSEN MELAMINE	MUEBLES	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO
1	VITRINA DE DOS CUERPOS	MUEBLES	280.00	ÓPTIMO	280.00	ÓPTIMO	280.00	ÓPTIMO
1	CUNA RADIANTE	MUEBLES	4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO	4,000.00	ÓPTIMO
1	VESTIDORES DE MELAMINE	MUEBLES	1,450.00	ÓPTIMO	1,450.00	REGULAR	1,450.00	REGULAR
1	RESUCITADOR NEONATAL	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	SEPARADOR DE BALFOVER	MUEBLES	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO	800.00	ÓPTIMO
1	LAVADERO PORTÁTIL	DIVERSOS	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	MESA DE OPERACIÓN ACERO	MUEBLES	8,500.00	ÓPTIMO	8,500.00	ÓPTIMO	8,500.00	REGULAR
1	COCHE DE CURACION	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	MESA DE ALIMENTACIÓN	MUEBLES	210.00	ÓPTIMO	210.00	ÓPTIMO	210.00	ÓPTIMO
1	MONITOR CONTROL FAM VITALES	DIVERSOS	10,500.00	ÓPTIMO	10,500.00	ÓPTIMO	10,500.00	ÓPTIMO
1	BALON DE OXIGENO 10 m3	DIVERSOS	830.00	ÓPTIMO	830.00	ÓPTIMO	830.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 3 PUERTAS 1 CAJON	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 6 DIV	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	UPS 1 - BLACK UPS	DIVERSOS	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	REGULAR	1,500.00	REGULAR
1	ESCALERATA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO

1	ESTANTE 2 PUERTAS	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE VESTIDOR	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	105.00	ÓPTIMO	105.00	ÓPTIMO	105.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE VESTIDOR 4 PUERTAS	MUEBLES	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	SILLA DE RUEDAS	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA TRASLADO PACIENTE	MUEBLES	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO	150.00	ÓPTIMO
1	ESTANTE 5 DIV	MUEBLES	155.00	ÓPTIMO	155.00	ÓPTIMO	155.00	ÓPTIMO
1	GRABADORA	DIVERSOS	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	LAVADERO AUTOMATICO	DIVERSOS	700.00	ÓPTIMO	700.00	ÓPTIMO	700.00	ÓPTIMO
1	ASPIRADOR DE SECRECIONES	DIVERSOS	2,140.00	ÓPTIMO	2,140.00	ÓPTIMO	2,140.00	ÓPTIMO
5	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	CAMA CLÍNICA	DIVERSOS	1,600.00	ÓPTIMO	1,600.00	ÓPTIMO	1,600.00	ÓPTIMO
1	GENERADOR ELÉCTRICO	DIVERSOS	4,500.00	ÓPTIMO	4,500.00	ÓPTIMO	4,500.00	ÓPTIMO
1	COCHE DE PARO 3 CAJONES	DIVERSOS	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
1	MESA DE SOP 2 CAJONES	MUEBLES	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO	200.00	ÓPTIMO
1	ELECTROCANTERIO	DIVERSOS	1,250.00	ÓPTIMO	1,250.00	ÓPTIMO	1,250.00	ÓPTIMO
1	MESA DE MAYO	DIVERSOS	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO	160.00	ÓPTIMO
1	MESA DE ALUMINIO INSTRUMENTAL	MUEBLES	2,210.00	ÓPTIMO	2,210.00	ÓPTIMO	2,210.00	ÓPTIMO
3	CAMILLA TRASLADO PACIENTE	MUEBLES					660.00	ÓPTIMO
2	MESA DE ALIMENTACIÓN	MUEBLES					550.00	ÓPTIMO
1	BALON DE OXIGENO 10 m3	DIVERSOS					900.00	ÓPTIMO
2	ASPIRADOR DE SECRECIONES	DIVERSOS					4,500.00	ÓPTIMO
2	UPS 1 - BLACK UPS	DIVERSOS					1,700.00	ÓPTIMO
1	VESTIDORES DE MELAMINE	MUEBLES					1,400.00	ÓPTIMO
TOTAL			64,640.00	-	64,640.00	-	74,350.00	-

MAMOGRAFÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR
1	SOPORTE RODANTE 1	DIVERSOS	120.00	REGULAR	120.00	REGULAR	120.00	REGULAR
1	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO	380.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	410.00	ÓPTIMO	410.00	ÓPTIMO	410.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA CON SEPARADOR	MUEBLES					1,200.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,650.00	-	2,650.00	-	3,850.00	-

TÓPICO Y EMERGENCIA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO

2	SILLA GIRATORIAS	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
5	SILLA DE ESPERA	MUEBLES	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO
1	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO	180.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE DE FUNCION VITAL	MUEBLES	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO	254.24	ÓPTIMO
1	BALANZA Y TALLIMETRO	MUEBLES	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO
1	COCHE DE CURACION	MUEBLES	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO	140.00	ÓPTIMO
1	MAQUINA NEBULIZADORA	DIVERSOS	1,650.00	ÓPTIMO	1,650.00	ÓPTIMO	1,650.00	ÓPTIMO
5	SOPORTE DE SUERO RODANTE	DIVERSOS	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO
5	COCHES DE 2 CAJONES	DIVERSOS	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO	600.00	ÓPTIMO
1	SOFA TAPIZADO	MUEBLES	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
1	BALON DE OXIGENO	DIVERSOS	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
1	AIRE ACONDICIONADO TIPO SPLIT	DIVERSOS	1,700.00	ÓPTIMO	1,700.00	ÓPTIMO	1,700.00	ÓPTIMO
2	CAMILLA	MUEBLES	1,600.00	ÓPTIMO	1,600.00	ÓPTIMO	1,600.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	EQUIPO PARA TOMA DE PRESIÓN	DIVERSOS	175.00	ÓPTIMO	175.00	ÓPTIMO	175.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE DE MELAMINE	MUEBLES	230.00	ÓPTIMO	230.00	ÓPTIMO	230.00	ÓPTIMO
1	EXTRACTOR DE AIRE	DIVERSOS	2,100.00	ÓPTIMO	2,100.00	ÓPTIMO	2,100.00	ÓPTIMO
1	REPISA DE MEDICAMENTO	DIVERSOS	45.00	ÓPTIMO	45.00	ÓPTIMO	45.00	ÓPTIMO
1	ESTERILIZADOR A CALOR SECO	DIVERSOS	4,200.00	ÓPTIMO	4,200.00	ÓPTIMO	4,200.00	REGULAR
1	RESUCITADOR ADULTO	DIVERSOS	130.00	ÓPTIMO	130.00	ÓPTIMO	130.00	ÓPTIMO
1	OXIMETRO DE PULSO	DIVERSOS	270.00	ÓPTIMO	270.00	ÓPTIMO	270.00	ÓPTIMO
1	EXTINTOR DE 4 KILOS	DIVERSOS	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO
1	NEBULIZADOR PORTATIL	DIVERSOS	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO
1	MESA DE MAYO	DIVERSOS	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
2	BALON DE OXIGENO PEQUEÑO 1	DIVERSOS	1,495.00	ÓPTIMO	1,495.00	ÓPTIMO	1,495.00	REGULAR
3	CABALLETES	DIVERSOS	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
1	ESTETOSCOPIO	DIVERSOS	1,210.00	ÓPTIMO	1,210.00	ÓPTIMO	1,210.00	ÓPTIMO
1	AMBULANCIA	EQUIPO DE TRANSPORTE	130,000.00	ÓPTIMO	130,000.00	ÓPTIMO	130,000.00	ÓPTIMO
1	MAQUINA NEBULIZADORA	DIVERSOS					1,800.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA	MUEBLES					400.00	ÓPTIMO
1	AIRE ACONDICIONADO TIPO SPLIT	DIVERSOS					1,750.00	ÓPTIMO
TOTAL			152,979.24	-	152,979.24	-	156,929.24	-

RAYOS X			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR	350.00	REGULAR
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	120.00	REGULAR	120.00	REGULAR	120.00	REGULAR
1	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO

1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,650.00		2,650.00		2,650.00	

ECOGRAFÍAS			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	REGULAR	320.00	REGULAR
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	REGULAR
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,650.00		2,650.00		2,650.00	

ESPIROMETRÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE	MUEBLES	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	370.00	ÓPTIMO	370.00	REGULAR	370.00	REGULAR
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,650.00		2,650.00		2,650.00	

ELECTROCARDIOGRAMA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	359.00	ÓPTIMO	359.00	ÓPTIMO	359.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	REGULAR	400.00	REGULAR

TOTAL		2,659.00		2,659.00		2,659.00	
--------------	--	-----------------	--	-----------------	--	-----------------	--

TOMOGRFÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	SILLA GIRATORIA TIPO GERENTE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE MEDIANO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	SOPORTE RODANTE 1	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	CAMILLAS DE EXAMEN	MUEBLES	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO	370.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
2	SILLAS MEDIANAS	MUEBLES	320.00	ÓPTIMO	320.00	ÓPTIMO	320.00	REGULAR
1	GRADILLA 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	SILLA TAPIZADO	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA PLEGABLE	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,630.00		2,630.00		2,630.00	

DENSITOMETRÍA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	MESA DE CURACIÓN	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA	MUEBLES	550.00	ÓPTIMO	530.00	REGULAR	530.00	REGULAR
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
4	CORTINAS EN TELA BORLON	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,210.00		2,190.00		2,190.00	

BIORESONANCIA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA DOBLE FORRO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	MESA DE CURACIÓN	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA	MUEBLES	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO
4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	GRADAS 2 PASOS	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,960.00		1,960.00		1,960.00	

FARMACIA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE MELAMINE	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO

4	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO	240.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE GRANDE	MUEBLES	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO	450.00	ÓPTIMO
TOTAL			1,390.00		1,390.00		1,390.00	

LABORATORIO			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
2	SILLA 1	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
1	MESA DE CURACIÓN	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	CAMILLA	MUEBLES	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO	550.00	ÓPTIMO
6	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	360.00	ÓPTIMO	360.00	ÓPTIMO	360.00	ÓPTIMO
1	SILLA	MUEBLES	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE MELAMINE ARCHIVADOR	MUEBLES	480.00	ÓPTIMO	480.00	ÓPTIMO	480.00	ÓPTIMO
TOTAL			2,440.00		2,440.00		2,440.00	

AREA DE LIMPIEZA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
6	ESTANTE 20 CASILLEROS	MUEBLES	3,000.00	ÓPTIMO	3,000.00	REGULAR	3,000.00	REGULAR
1	LAVADORA DE 20 KG	DIVERSOS	2,300.00	ÓPTIMO	2,300.00	ÓPTIMO	2,300.00	ÓPTIMO
1	LAVADORA DE 10.5 KG	DIVERSOS	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	REGULAR	1,500.00	REGULAR
1	SECADORA	DIVERSOS	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
2	CARRITO DE ROPA	MUEBLES	480.00	ÓPTIMO	480.00	ÓPTIMO	480.00	ÓPTIMO
1	PLANCHADORA	DIVERSOS	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO	100.00	ÓPTIMO
2	PLANCHAS	DIVERSOS	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO	650.00	ÓPTIMO
2	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	ASPIRADORA	DIVERSOS	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE GUARDA ROPAS	MUEBLES					1,200.00	ÓPTIMO
TOTAL			9,300.00		9,300.00		10,500.00	

AREA ADMISIÓN			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	MUEBLE MULTIUSO GRANDE	MUEBLES	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO	350.00	ÓPTIMO
2	MUEBLE -FORMATOS	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE - MODULO ATENCION	MUEBLES	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO	500.00	ÓPTIMO
2	COMPUTADORAS CON ACCESORIOS	COMPUTO	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO
1	IMPRESORA	COMPUTO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO	850.00	ÓPTIMO
1	SISTEMA CLINISOFT	INTANGIBLE	9,000.00	ÓPTIMO	9,000.00	ÓPTIMO	9,000.00	ÓPTIMO
3	ESTABILIZADOR	COMPUTO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO	300.00	ÓPTIMO
4	SILLA GIRATORIA	MUEBLES	840.00	ÓPTIMO	840.00	ÓPTIMO	840.00	ÓPTIMO
2	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO	120.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE PORTA ARCHIVADORES	MUEBLES					550.00	ÓPTIMO
TOTAL							18,410.00	

		17,860.00		17,860.00			
--	--	-----------	--	-----------	--	--	--

AREA CAJA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
1	COMPUTADORA CON ACCESORIOS	COMPUTO	2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO	2,500.00	ÓPTIMO
2	IMPRESORA	COMPUTO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO	1,200.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE -CAJA	MUEBLES	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO	250.00	ÓPTIMO
1	LUZ DE EMERGENCIA	DIVERSOS	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO
1	SILLA CAJERA	MUEBLES	580.00	ÓPTIMO	580.00	ÓPTIMO	580.00	ÓPTIMO
1	ARCHIVADOR MELAMINE	MUEBLES					300.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE CON SEGURO	MUEBLES					700.00	ÓPTIMO
TOTAL			4,590.00		4,590.00		5,590.00	

SALA DE ESPERA			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
15	BANQUETA DE 4 ASIENTOS	MUEBLES	5,100.00	ÓPTIMO	5,100.00	ÓPTIMO	5,100.00	ÓPTIMO
10	BANQUETA DE 3 ASIENTOS	MUEBLES	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO	5,500.00	ÓPTIMO
15	LUZ DE EMERGENCIA DE	DIVERSOS	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
1	RELOJ A PILA	DIVERSOS	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO	60.00	ÓPTIMO
14	EXTINTOR	DIVERSOS	840.00	ÓPTIMO	840.00	ÓPTIMO	840.00	ÓPTIMO
2	TV LG 30"	DIVERSOS	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO
3	TELEVISOR 32"	DIVERSOS	4,200.00	ÓPTIMO	4,200.00	ÓPTIMO	4,200.00	ÓPTIMO
1	TELEVISOR LCD 49"	DIVERSOS	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO	1,800.00	ÓPTIMO
10	SILLAS DE ESPERA DE 2 ASIENTOS	MUEBLES	3,500.00	ÓPTIMO	3,500.00	ÓPTIMO	3,500.00	ÓPTIMO
20	SILLAS PERSONALES	MUEBLES	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO	1,000.00	ÓPTIMO
10	BANQUETA DE 3 ASIENTOS	MUEBLES			6,000.00	ÓPTIMO	6,000.00	ÓPTIMO
10	BANQUETA DE 4 ASIENTOS	MUEBLES			3,400.00	ÓPTIMO	3,400.00	ÓPTIMO
5	BANQUETA DE 3 ASIENTOS	MUEBLES					3,000.00	ÓPTIMO
TOTAL			24,400.00	-	33,800.00	-	36,800.00	-

AREA DE ADMINISTRACION			2015		2016		2017	
CANT	DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO	VALOR	ESTADO
3	COMPUTADORAS CON ACCESORIOS	COMPUTO	7,500.00	ÓPTIMO	7,500.00	ÓPTIMO	7,500.00	ÓPTIMO
3	ESCRITORIO MELAMINE	MUEBLES	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO
10	ESTANTE PORTA ARCHIVADORES	MUEBLES	6,000.00	ÓPTIMO	6,000.00	ÓPTIMO	6,000.00	ÓPTIMO
3	SILLON TIPO GERENTE	MUEBLES	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO	1,500.00	ÓPTIMO
6	SILLAS ACOLCHADAS	MUEBLES	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO	900.00	ÓPTIMO
1	SILLON POR 3 ASIENTOS	MUEBLES	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO	400.00	ÓPTIMO
1	VENTILADOR	DIVERSOS	950.00	ÓPTIMO	950.00	ÓPTIMO	950.00	REGULAR
1	FOTOCOPIADORA	COMPUTO	1,900.00	ÓPTIMO	1,900.00	ÓPTIMO	1,900.00	ÓPTIMO
2	IMPRESORAS HP	COMPUTO	2,900.00	ÓPTIMO	2,900.00	ÓPTIMO	2,900.00	ÓPTIMO
1	MUEBLE ACOLCHADO X4	MUEBLES					1,500.00	ÓPTIMO

1	FOTOCOPIADORA	COMPUTO				3,200.00	ÓPTIMO
1	ESCRITORIO MELAMINE	MUEBLES				800.00	ÓPTIMO
TOTAL						23,550.00	
						23,550.00	
						29,050.00	

RESUMEN TOTAL MUEBLES Y EQUIPOS DE LA CLINICA				
MUEBLES Y EQUIPOS DE LA CLÍNICA				
	AREA	2015	2016	2017
1	CONSULTORIO DE GINECOLOGÍA I	3,170.00	3,170.00	3,170.00
2	CONSULTORIO DE NEUROLOGÍA	4,140.00	4,140.00	4,140.00
3	CONSULTORIO DE UROLOGÍA	3,440.00	3,440.00	3,440.00
4	CONSULTORIO DE GASTROENTEROLOGÍA	3,230.00	3,230.00	3,230.00
5	CONSULTORIO DE CIRUGÍA GENERAL	2,950.00	2,950.00	2,950.00
6	CONSULTORIO DE REUMATOLOGÍA	3,790.00	3,790.00	3,790.00
7	CONSULTORIO DE PEDIATRÍA	3,320.00	3,320.00	3,320.00
8	CONSULTORIO DE DERMATOLOGÍA	2,440.00	2,440.00	2,440.00
9	CONSULTORIO DE OTORRINOLARINGOLOGÍA	3,240.00	3,240.00	3,240.00
10	CONSULTORIO DE TRAUMATOLOGÍA	3,140.00	3,140.00	3,140.00
11	CONSULTORIO DE PSICOLOGÍA	1,840.00	1,840.00	1,840.00
12	CONSULTORI CIRUGÍA PLÁSTICA	2,590.00	3,040.00	3,040.00
13	CONSULTORIO DE OFTALMOLOGÍA	1,640.00	1,640.00	1,640.00
14	CONSULTORIO DE NEUMOLOGÍA	2,690.00	3,140.00	3,140.00
15	CONSULTORIO DE MEDICINA GENERAL	3,070.00	3,070.00	3,920.00
16	HOSPITALIZACIÓN	59,359.00	80,209.00	86,259.00
17	SALA DE OPERACIÓN	64,640.00	64,640.00	74,350.00
18	MAMOGRAFÍA	2,650.00	2,650.00	3,850.00
19	TÓPICO Y EMERGENCIA	22,979.24	22,979.24	26,929.24
20	RAYOS X	2,650.00	2,650.00	2,650.00
21	ECOGRAFÍAS	2,650.00	2,650.00	2,650.00
22	ESPIROMETRÍA	2,650.00	2,650.00	2,650.00
23	ELECTROCARDIOGRAMA	2,659.00	2,659.00	2,659.00
24	TOMOGRFÍA	2,630.00	2,630.00	2,630.00
25	DENSITOMETRÍA	2,210.00	2,190.00	2,190.00
26	BIORERONANCIA	1,960.00	1,960.00	1,960.00
27	FARMACIA	1,390.00	1,390.00	1,390.00
28	LABORATORIO	2,440.00	2,440.00	2,440.00
29	LIMPIEZA	9,300.00	9,300.00	10,500.00
30	ADMISIÓN	17,860.00	17,860.00	18,410.00
31	CAJA	4,590.00	4,590.00	5,590.00
32	SALA DE ESPERA	24,400.00	33,800.00	36,800.00
33	ADMINISTRACIÓN	23,550.00	23,550.00	29,050.00
TOTAL DE MUEBLES Y EQUIPOS		295,257.24	326,387.24	359,397.24

RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, AMBULANCIA, INTANGIBLEY EQUIPOS DE LA CLINICA							
RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, AMBULANCIA, INTANGIBLEY EQUIPOS DE LA CLINICA	% TASA DE DEPRECIACION	2015	2016	2017	2015	2016	2017
DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION
MUEBLES Y ENSERES	10%	163,794.24	183,224.24	197,484.24	16,379.42	18,322.42	19,748.42
EQUIPOS DIVERSOS	25%	97,813.00	109,513.00	125,063.00	24,453.25	27,378.25	31,265.75
EQUIPOS DE COMPUTO	25%	24,650.00	24,650.00	27,850.00	6,162.50	6,162.50	6,962.50
AMBULANCIA	10%	130,000.00	130,000.00	130,000.00	13,000.00	13,000.00	13,000.00
INTANGIBLE	20%	9,000.00	9,000.00	9,000.00	1,800.00	1,800.00	1,800.00
INMUEBLE	5%	2,205,000.00	2,205,000.00	2,205,000.00	110,250.00	110,250.00	110,250.00
		2,630,257.24	2,661,387.24	2,694,397.24	172,045.17	176,913.17	183,026.67

RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, AMBULANCIA, INTANGIBLEY EQUIPOS DE LOS CONSULTORIOS							
RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, AMBULANCIA, INTANGIBLEY EQUIPOS DE LA CLINICA	% TASA DE DEPRECIACION	2015	2016	2017	2015	2016	2017
DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION
MUEBLES Y ENSERES	10%	150,574.24	170,004.24	180,414.24	15,057.42	17,000.42	18,041.42
EQUIPOS DIVERSOS	25%	96,683.00	108,383.00	123,933.00	24,170.75	27,095.75	30,983.25
EQUIPOS DE COMPUTO	25%	2,000.00	2,000.00	2,000.00	500.00	500.00	500.00
AMBULANCIA	10%	130,000.00	130,000.00	130,000.00	13,000.00	13,000.00	13,000.00
INMUEBLE	5%	1,984,500.00	1,984,500.00	1,984,500.00	99,225.00	99,225.00	99,225.00
		2,363,757.24	2,394,887.24	2,420,847.24	151,953.17	156,821.17	161,749.67

RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, INTANGIBLEY EQUIPOS DEL AREA DE ADMISION Y CAJA							
RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, INTANGIBLEY EQUIPOS DE AREA DE CAJA Y ADMISION	% TASA DE DEPRECIACION	2015	2016	2017	2015	2016	2017
DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION
MUEBLES Y ENSERES	10%	10,300.00	10,300.00	12,600.00	1,030.00	1,030.00	1,260.00
EQUIPOS DIVERSOS	25%	950.00	950.00	950.00	237.50	237.50	237.50
EQUIPOS DE COMPUTO	25%	12,300.00	12,300.00	15,500.00	3,075.00	3,075.00	3,875.00
INMUEBLE	5%	110,250.00	110,250.00	110,250.00	5,512.50	5,512.50	5,512.50
		133,800.00	133,800.00	139,300.00	9,855.00	9,855.00	10,885.00

RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, UNIDAD VEHICULAR, INTANGIBLEY EQUIPOS DEL AREA DE ADMINISTRACION							
RESUMEN TOTAL DE INMUEBLES, MUEBLES, UNIDAD VEHICULAR, INTANGIBLEY EQUIPOS DEL AREA DE ADMINISTRACIÓN	% TASA DE DEPRECIACION	2015	2016	2017	2015	2016	2017
DETALLE DE ACTIVOS:		VALOR	VALOR	VALOR	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION	IMPORTE DE DEPRECIACION
MUEBLES Y ENSERES	10%	2,920.00	2,920.00	4,470.00	292.00	292.00	447.00
EQUIPOS DIVERSOS	25%	180.00	180.00	180.00	45.00	45.00	45.00
EQUIPOS DE COMPUTO	25%	10,350.00	10,350.00	10,350.00	2,587.50	2,587.50	2,587.50
INTANGIBLE	20%	9,000.00	9,000.00	9,000.00	1,800.00	1,800.00	1,800.00
INMUEBLE	5%	110,250.00	110,250.00	110,250.00	5,512.50	5,512.50	5,512.50
		132,700.00	132,700.00	134,250.00	10,237.00	10,237.00	10,392.00

RESUMEN Y DISTRIBUCIÓN DE LA DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE			
	2015	2016	2017
COSTO INDIRECTO	99,225.00	99,225.00	99,225.00
GASTO ADMISNITRATIVO	5,512.50	5,512.50	5,512.50
GASTO DE VENTA	5,512.50	5,512.50	5,512.50
TOTAL	110,250.00	110,250.00	110,250.00

RESUMEN Y DISTRIBUCIÓN DE LA DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACION DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS			
PERIODOS	2015	2016	2017
COSTO INDIRECTO	39,728.17	44,596.17	49,524.67
GASTO ADMISNITRATIVO	4,724.50	4,724.50	4,879.50
GASTO DE VENTA	4,342.50	4,342.50	5,372.50
TOTAL	48,795.17	53,663.17	59,776.67

RESUMEN Y DISTRIBUCIÓN DE LA DEPRECIACIÓN DE LA AMBULANCIA			
	2015	2016	2017
COSTO INDIRECTO	13,000.00	13,000.00	13,000.00

HOJA DE COSTOS DE LOS SERVICIOS PRESTADOS			
DETALLE	2015	2016	2017
MATERIAL DIRECTO	1,511,029.88	1,569,453.25	1,618,827.29
TRABAJO DIRECTO	1,149,165.92	1,272,160.83	1,297,678.53
COSTO PRIMO	2,660,195.80	2,841,614.08	2,916,505.82
COSTOS INDIRECTOS:			
TRABAJOS INDIRECTOS	88,704.00	87,804.00	92,632.00
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	99,225.00	99,225.00	99,225.00
DEPRECIACIÓN DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS	39,728.17	44,596.17	49,524.67
DEPRECIACIÓN DE LA AMBULANCIA	13,000.00	13,000.00	13,000.00
OTROS COSTOS INDIRECTOS	108,559.05	142,314.55	142,181.75
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	3,009,412.03	3,228,553.80	3,313,069.24
GASTOS ADMISNITRATIVOS	172,189.35	187,634.85	201,111.67
REMUNERACIONES AL PERSONAL	128,128.00	142,912.00	154,410.67
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	5,512.50	5,512.50	5,512.50
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	4,724.50	4,724.50	4,879.50
OTROS GASTOS	33,824.35	34,485.85	36,309.00
GASTOS DE VENTA	107,117.77	105,214.27	108,069.42
REMUNERACIONES AL PERSONAL	65,706.67	63,706.67	63,706.67
DEPRECIACIÓN DE INMUEBLE	5,512.50	5,512.50	5,512.50
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	4,342.50	4,342.50	5,372.50
OTROS GASTOS	31,556.10	31,652.60	33,477.75
COSTO TOTAL O GLOGAL	3,288,719.14	3,521,402.92	3,622,250.33
MARGEN DE UTILIDAD	771,120.69	790,823.35	822,427.72
VALOR	4,059,839.83	4,312,226.27	4,444,678.05
IGV	730,771.17	776,200.73	800,042.05
PRECIO DE VENTA	4,790,611.00	5,088,427.00	5,244,720.10

HOJA DE COSTOS POR ESPECIALIDADES						
DETALLE DE COSTOS	ESPECIALIDADES					
	SERVICIOS DE DERMATOLOGÍA			EXÁMENES DE LABORATORIO		
	BOTOX 50 unidades	PRP PLASMA	INFILTRACION	HIDATIDOSIS WENSTER BLOD	FERRITIN A	PROLACTIN A
MATERIAL DIRECTO	330.51	99.15	33.05	89.49	36.61	40.68
TRABAJO DIRECTO	220.34	66.10	22.03	59.66	24.41	27.12
COSTO PRIMO	550.85	165.25	55.08	149.15	61.02	67.80
TRABAJOS INDIRECTOS	17.43	5.23	1.74	3.84	1.57	1.74
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	19.50	5.85	1.95	4.29	1.76	1.95
DEPRECIACIÓN DE LOS MUEBLES Y EQUIPOS	7.81	2.34	0.78	1.72	0.70	0.78
OTROS COSTOS INDIRECTOS	21.33	6.40	2.13	4.69	1.92	2.13
COSTO DE LOS SERVICIOS PRESTADOS	616.92	185.08	61.69	163.69	66.96	74.40
GASTOS ADMISNITRATIVOS	33.84	10.15	3.38	7.44	3.05	3.38
REMUNERACIONES AL PERSONAL	25.18	7.55	2.52	5.54	2.27	2.52
DEPRECIACIÓN DEL INMUEBLE	1.08	0.33	0.11	0.24	0.10	0.11
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.93	0.28	0.09	0.20	0.08	0.09
OTROS GASTOS	6.65	1.99	0.66	1.46	0.60	0.66
GASTOS DE VENTA	21.05	6.32	2.11	4.63	1.89	2.11
REMUNERACIONES AL PERSONAL	12.91	3.87	1.29	2.84	1.16	1.29
DEPRECIACIÓN DE INMUEBLE	1.08	0.33	0.11	0.24	0.10	0.11
DEPRECIACIÓN DE MUEBLES Y EQUIPOS	0.85	0.26	0.09	0.19	0.08	0.09
OTROS GASTOS	6.20	1.86	0.62	1.36	0.56	0.62
COSTO TOTAL O GLOGAL	671.81	201.54	67.18	175.76	71.90	79.89
MARGEN DE UTILIDAD	175.64	52.69	17.56	10.68	4.37	4.85
VALOR	847.46	254.24	84.75	186.44	76.27	84.75
IGV	152.54	45.76	15.25	33.56	13.73	15.25
PRECIO DE VENTA	1,000.00	300.00	100.00	220.00	90.00	100.00

ANEXO N° 07: LISTA DE CATEGORIZACIÓN DE LA EPSS SEGÚN DIRESA

Institución	Código Único	Nombre del establecimiento	Clasificación	Departamento
PRIVADO	00018700	IPRESS MARIA DEL PILAR SAC	HOSPITALES O CLINICAS DE ATENCION ESPECIALIZADA	AYACUCHO
PRIVADO	00008154	EMPRESA PRESTADORA DE SERVICIOS DE SALUD EL NAZARENO S.R.L.	HOSPITALES O CLINICAS DE ATENCION GENERAL	AYACUCHO
PRIVADO	00012350	EMPRESA DE SALUD POLICLINICO SANTA MARIA MAGDALENA SAC	POLICLINICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00021006	CENTRO DE MEDICINA DE REHABILITACION INTEGRAL	MEDICINA FISICA, REHABILITACION	AYACUCHO
PRIVADO	00022100	CARDIOMEDIC CELESTIAL S.R.L.	POLICLINICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00016866	MEDITRAN PERU E.I.R.L.	CENTROS DE SALUD O CENTROS MEDICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00018903	POLICLINICO LUZ DE VIDA S.R.L.	POLICLINICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00012257	COMISION DE SALUD MENTAL DE AYACUCHO	CENTROS MEDICOS ESPECIALIZADOS	AYACUCHO
PRIVADO	00018397	CLINICA NUEVA VIDA	POLICLINICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00017412	CENTRO MEDICO SAN LUIS S.A.C.	PUESTOS DE SALUD O POSTAS DE SALUD	AYACUCHO
PRIVADO	00008156	CENTRO MEDIC AYACUCHO S.R.L.	CENTROS DE SALUD O CENTROS MEDICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00017154	CENTRO MEDICO SAN CRISTOBAL	CENTROS DE SALUD O CENTROS MEDICOS	AYACUCHO
PRIVADO	00017813	CENTRO MEDICO ESPECIALIZADO "EMERGENCIAS VRAE S.A.C."	CENTROS MEDICOS ESPECIALIZADOS	AYACUCHO
PRIVADO	00020940	POLICLINICO "JESUS DE NAZARETH"	POLICLINICOS	AYACUCHO



Provincia	Distrito	Dirección	Categoría
HUAMANGA	AYACUCHO	JR. MAGNOLIAS MZ C LOTE 15	II-E
HUAMANGA	AYACUCHO	JR. QUINUA N° 428	II-1
HUAMANGA	AYACUCHO	IR BELLIDO N° 275 JR BELLIDO N° 275 AYACUCHO HUAMANGA AYACUCHO	I-3
HUAMANGA	AYACUCHO	JR. MAGNOLIA MZ. C L.T. 17	Sin Categoría
HUAMANGA	AYACUCHO	PASAJE CACERES N° 120	I-3
HUAMANGA	AYACUCHO	JR. MANCO CAPAC N° 573-SEGUNDO PISO	I-3
HUAMANGA	AYACUCHO	ASOC. 20 DE MAYO MZ D LOTE 10	I-3
HUAMANGA	AYACUCHO	JR. SOL N° 637	I-3
HUAMANGA	CARMEN ALTO	AV. CARMEN ALTO N° 342	I-3
HUAMANGA	JESUS NAZARENO	JR. JOSE SANTOS CHOCANO N° 400	I-2
HUAMANGA	JESUS NAZARENO	JR. MANUEL GONZALES PRADA N° 170	Sin Categoría
LA MAR	AYNA	JR. MARAÑON SIN - SAN FRANCISCO	I-3
LA MAR	AYNA	AV. HUANTA SIN. - SAN FRANCISCO	I-3
LUCANAS	PUQUIO	JR. ICA N° 222	I-3



ANEXO N° 08: FOTOS DE LOS AMBIENTES Y ESPACIOS

FOTOS DE LA CMDP



FOTOS DE LOS AMBIENTES Y ESPACIOS DE LA CN

